

БИЗНЕС СТОЛИЦЫ

МЕДИЦИНА 2026

Ассоциация объединяет ведущие российские компании, специализирующиеся на профессиональном обслуживании медицинских учреждений в сфере обращения с медицинскими отходами. Ее деятельность охватывает сложный комплекс санитарных, экологических и правовых норм. СЭАОВ — индустриальная опора отрасли и важная часть санитарного щита страны. Члены ассоциации располагают собственными мощностями по переработке отходов в регионах от Мурманска до Хабаровска.



САНИТАРНО-ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ПО ОБРАЩЕНИЮ С ОТХОДАМИ И ВРЕДНЫМИ ВЫБРОСАМИ

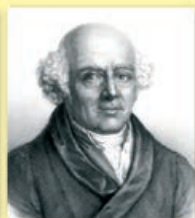
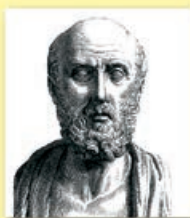
Объединяем профессионалов — защищаем здоровье страны

■ юридическая и аналитическая поддержка профессионалов отрасли

■ активное взаимодействие с госорганами по вопросам регулирования

■ ведение открытого реестра компаний-операторов на основе данных госторгов

Ассоциация открыта для присоединения добросовестных игроков рынка и приглашает к сотрудничеству



**30
ЛЕТ**

**на службе
здоровья
россиян!**

ГИППОКРАТ * ПАРАЦЕЛЬС * ГАНЕМАН

КАЖДЫЙ ТРЕТИЙ РОССИЯНИН ДОВЕРЯЕТ ГОМЕОПАТИИ!



БИОМЕДИЦИНА *составляющая* **БИОЭКОНОМИКИ**
ГОМЕОПАТИЯ *составляющая* **БИОМЕДИЦИНЫ**

БИОМЕДИЦИНА * ИНТЕГРАТИВНАЯ МЕДИЦИНА

ПРИРОДОПОДОБНАЯ БИОМЕДИЦИНА – ДЛЯ ВСЕХ!

«Наши представления о физической реальности никогда не могут быть окончательными. Мы всегда должны быть готовы изменить эти представления». Альберт Эйнштейн (1879-1955).

«Гомеопатия имеет под собой научный базис и заслуживает дальнейшего изучения».

Люк Монтанье (1932–2022). лауреат Нобелевской премии в области медицины и физиологии.

Научный базис гомеопатии впервые в истории российской и мировой гомеопатии, был изложен в монографии академика ЕАЕН Салима Галидина «Научные основы гомеопатии: теоретическо-практические аспекты», изданной в России в апреле 2024 года.

Гомеопатия уверенно шагает по планете: в 135 странах гомеопатию практикуют; в 80 странах она признана официально, в том числе и в России. Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ),

признала гомеопатию второй по величине медицинской системой мира.

Отсутствие научного определения организма, на основе современных знаний – базовая причина проблем медицины. Имеется достаточно научных оснований утверждать, что организм дуален и состоит из сопряженных: **биотела – сфера действия аллопатии и биополя – сфера действия гомеопатии.**

Современная не дуальная медицинская наука, не признавая наличия биополя, тем самым способствует одностороннему воздействию на биотело организма аллопатическими средствами, преимущественно синтезированными препаратами, которые не естественны для организма. Отсюда «букет» побочных эффектов, привыкания, лекарственных болезней, их хронизация. Это приводит к снижению качества и продолжительности жизни наших соотечественников.

БИОМЕДИЦИНА – ОСНОВА НАШЕГО ЗДОРОВЬЯ И АКТИВНОГО ДОЛГОЛЕТИЯ!



НАТУРАЛЬНЫЕ КОМПЛЕКСЫ

ПРИ ДВУХСТАХ СЕМИ ЗАБОЛЕВАНИЯХ

ЭФФЕКТИВНЫ * БЕЗОПАСНЫ * ДЛЯ ВСЕХ ВОЗРАСТОВ



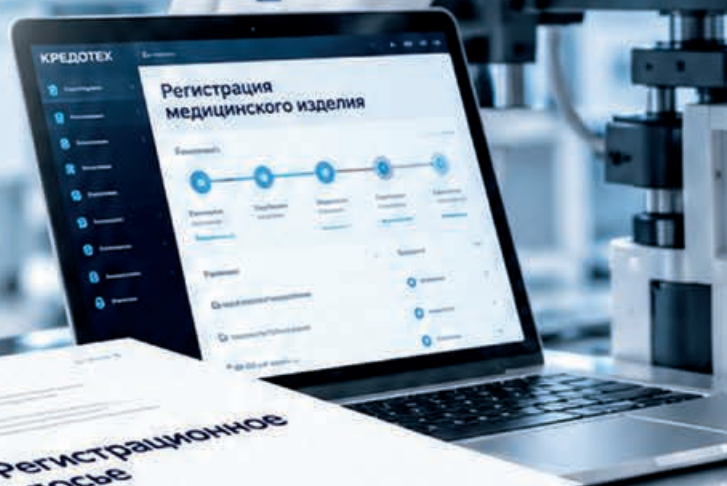
КРЕДОТЕХ

ЦИФРОВАЯ ЭКОСИСТЕМА
ПО РЕГИСТРАЦИИ МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ

РЕГИСТРАЦИЯ МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ

В 1,5–2 РАЗА БЫСТРЕЕ

От первичной оценки документов
до получения РУ —
в одном контуре



ИИ-аудит
документов



Испытания



Логистика
образцов



Сопровождение
до РУ

БЕСПЛАТНЫЙ АУДИТ ДОКУМЕНТОВ

Получите оптимальный маршрут
регистрации вашего медицинского изделия



@KREDO_AI_BOT
KREDO BOT
ИИ-помощник
по регистрации



@KREDO_MOSCOW
НАШ КАНАЛ
Актуальные новости
и аналитика



kredo.moscow



sales@kredo.moscow



+7 (495) 995-58-48

САНИТАРНО-ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ АССОЦИАЦИЯ ПО ОБРАЩЕНИЮ С ОТХОДАМИ И ВРЕДНЫМИ ВЫБРОСАМИ

РЕЕСТР ОПЕРАТОРОВ, КОТОРЫЙ СДЕЛАЛ РЫНОК МЕДИЦИНСКИХ ОТХОДОВ ВИДИМЫМ

Санитарно-экологическая ассоциация по обращению с отходами и вредными выбросами (СЭАОВ) создана в 2021 г. По словам ее сооснователя и председателя Дмитрия Перминова, законодательство о медицинских отходах тогда только начинало складываться, а культура обращения с ними у части рынка была низкой. Ассоциация поставила целью закрыть белые пятна в отрасли: и в практике, и в законе. С тех пор она объединила большинство добросовестных компаний, запустила публичный сервис проверки операторов медицинских отходов и провела большую просветительскую работу. У медицинских учреждений и у операторов появился понятный алгоритм действий и постоянный источник отраслевой информации. При участии ассоциации принят Федеральный закон от 08.08.2024 № 306-ФЗ — основные его положения действуют с 1 июля 2025 г., а правила обращения с отходами классов «Б», «В» и «Г» вступают в силу 1 сентября 2026 г. Председатель СЭАОВ Дмитрий Перминов рассказал о том, что меняется для медицинских учреждений с 1 сентября и как за пять минут проверить оператора.

Почему вы пять лет назад решили организовать ассоциацию?

В 2021 г. обращение с опасными медицинскими отходами почти не регулировалось. Действовали санитарные правила, они описывали работу с отходами внутри медицинского учреждения, а за его стенами начинался правовой вакуум. Сравнение простое: чтобы открыть столовую, нужно исполнить несколько сотен правовых актов, а на целую отрасль, которая работает с эпидемиологически опасным материалом, не приходилось ни одного профильного закона.

Главной болью тех, кто работал честно, была не конкуренция между собой, а конкуренция с теми, кто, как говорят в нашей сфере, «возил под березу»: такая компания снижала цену ровно на стоимость того, чего не делала. Тогда мы и решили объединить добросовестные компании. Отрасль вышла к государству с редкой для бизнеса просьбой: начать ее контролировать.

Задачи с тех пор не менялись: добровольное сотрудничество, представление и защита общих профессиональных интересов в органах власти, координация работы ради качества обеззараживания и обезвреживания медицинских отходов.

То есть появление СЭАОВ — это пример того, как инициатива участников рынка привела к изменениям в федеральном законодательстве?

Совершенно верно, замысел родился внутри рынка. Идеологами создания стали специалисты компании «Пиретта», одного из крупнейших российских операторов полного цикла по обращению с опасными медицинскими и фармацевтическими отходами; я тогда работал там. Говорю об этом прямо, потому что вопрос закономерный: ассоциацию создали действующие участники рынка, и я сам продолжаю работать в отрасли.

Именно поэтому у нас с первого дня действует правило: оценка операторов строится только на открытых данных и по единой методике, наши собственные компании проходят те же критерии, что и любые другие, а позиция ассоциации утверждается на собрании, участниками которого являются

прямые конкуренты. В Московском регионе среди ее членов — пять или шесть компаний, которые конкурируют друг с другом ежедневно. Согласовать между ними удобную кому-то одному оценку невозможно, и это лучшая гарантия честности, чем любые заверения.

Тема оказалась востребованной: уже в первый год к нам примкнуло много организаций, затем началась работа с органами власти.

СЭАОВ единственная ассоциация, которая занимается только медицинскими отходами.

СЭАОВ единственная ассоциация, которая работает в России в сфере обращения с медицинскими отходами?

Это единственная ассоциация, которая занимается только медицинскими отходами. У объединений с широким профилем есть небольшие блоки по этой теме, но глубокой экспертизы там нет.

Попытки создать похожие организации были и раньше, устойчивого отраслевого органа из них не вышло. Мы коммерческой деятельности не ведем и вести не планируем: небольшие взносы идут на развитие сайта, информационную работу и экспертизу; сотрудников на зарплате в ассоциации нет.

Как вы пришли к работе в сфере обращения с медицинскими отходами?

По образованию я экономист-математик и юрист, работал в Академии наук. Потом захотелось практической пользы, так я попал в «Пиретту». С первых же проектов меня поразило, что заражения медицинского персонала внутрибольничными инфекциями чаще всего происходят именно при контакте с отходами, а у лечебных учреждений есть большой запрос сделать эту работу безопасной. Оценив значимость задачи, я остался в отрасли, а затем возглавил СЭАОВ.

Какие достижения ассоциации вы считаете главными?

Первое — это Федеральный закон от 08.08.2024 № 306-ФЗ. Он правит сразу три закона: об отходах производства и потребления, о санитарно-эпидемиологическом благополучии населения и об охране здоровья граждан, и впервые упорядочивает обращение именно с медицинскими отходами. Принимали закон депутаты, наша роль заключалась в предоставлении экспертной оценки, статистики и отраслевой фактуры.

Мы единственные из участников рынка, кто прошел с законодателями весь путь от идеи до подписи, а затем работал с Минздравом и другими ведомствами над подзаконными актами.

Второе — это публичный сервис проверки операторов медицинских отходов на сайте ассоциации. Здесь важна точность формулировок: реестры операторов ведут субъекты Российской Федерации, это государственная функция. Наш сервис — другое: независимая проверка по открытым источникам. Сегодня в нем около 600 компаний со всей страны, данные обновляются ежемесячно, источниками служат государственные закупки, документы ведомств и сведения самих операторов.

В карточке каждой организации — не только название и реквизиты, но и чек-лист разрешительных документов: лицензия и коды отходов в ней, санитарно-эпидемиологическое заключение, государственная экологическая экспертиза, постановка объекта на государственный учет, санитарно-защитная зона, работы по дезинфектологии. Есть интерактивная карта: медицинское учреждение находит своего подрядчика по региону и видит, чем его статус подтвержден. Методика открыта, поэтому спорить с оценкой можно предметно, а не на словах. По результату проверки компания попадает в одну из зон, и часть операторов оказывается в красной: разрешительных документов под заявленную деятельность у них нет. Претензий в предвзятости мы не получали ни от кого, включая тех, кто попал в красную зону, и причина простая: методика открыта, а данные взяты из государственных источников. Спорить можно с конкретной строкой, и такие споры мы разбираем.

Выступать от имени отрасли получается результативнее, чем от имени отдельной компании?

Да, и это одна из главных функций ассоциации. Позицию одной или двух компаний регулятор обоснованно читает как коммерческий интерес. Когда ту же позицию заявляют многие конкурирующие между собой участники, разговор идет иначе. Для органов власти мы являемся единой точкой входа в отрасль вместо переписки с сотней организаций, а внутри ассоциации есть эпидемиологи, юристы и аналитики, которые разбирают и состояние рынка, и отдельные случаи.

Вы контролируете деятельность только тех операторов, кто входит в ваш реестр?

Мы смотрим на нарушения в отрасли независимо от того, кто их допустил: член ассоциации или посторонняя компания. Ничего не замалчиваем. Случаи бывают тяжелые, вплоть до биологических отходов, включая ампутированные ткани, которые находят у дороги. По каждому такому факту мы инициируем разбирательство.

Ассоциация занимается просветительской деятельностью?

Это одна из главных наших задач. Ассоциация выпустила две книги по обращению с медицинскими отходами. Мы издаем и распространяем «Эко-бюллетень» — отраслевое издание для медицинских учреждений и операторов, публикуем

на сайте нормативные акты и судебную практику, делая акцент на том, что касается медицинских отходов. Руководители, юристы и специалисты по закупкам говорят, что таким сервисом пользоваться удобно.

С 1 сентября вступают в силу отдельные положения закона № 306-ФЗ. Необеззараженный класс «Б» теперь разрешено вывозить. Кому это выгодно и облегчит ли жизнь участникам рынка?

Это главное послабление реформы. Раньше обеззараживать требовалось на месте образования, а значит, держать оборудование и работать с отходом там, где лечат людей. Теперь необеззараженные отходы класса «Б», кроме отходов с возбудителями особо опасных инфекций, можно передавать оператору, у которого есть собственный участок обеззараживания или обезвреживания.

А значит, небольшая поликлиника может отказаться от использования автоклава, сократить расходы на дезинфицирующие средства и исключить работу персонала с опасным материалом. Экономика тоже в пользу централизации: платят за вес, а обеззараженный химическим способом отход тяжелее того же отхода до обработки.

У нас с первого дня действует правило: оценка операторов строится только на открытых данных и по единой методике, наши собственные компании проходят те же критерии, что и любые другие, а позиция ассоциации утверждается на собрании, участниками которого являются прямые конкуренты.

Но больницы теперь вправе передавать отходы классов «Б», «В» и «Г» только операторам из реестра. Не слишком ли это жесткое требование?

Оно справедливое и, честно говоря, компромиссное. Мы предлагали ввести лицензирование: работа с эпидемиологически опасным материалом этого заслуживает. Государство пошло другим путем, решив не наращивать барьеры для бизнеса, и элементом контроля стал не допуск, а обязательная публичность: оператор обязан попасть в региональный реестр и раскрыть данные о себе.

Но запись в реестре подтверждает ровно одно: компания заявила и ее внесли. Способность обезвредить именно ваш поток отходов запись не подтверждает. Причина в конструкции: перечень сведений построен по формуле «при наличии». При наличии экспертизы, при наличии заключения, при наличии лицензии. При этом в реестр попадает и тот, у кого ничего нет.

Это не теория. В первом заработавшем в стране региональном реестре, в Ямало-Ненецком автономном округе, первая же запись сделана компанией, которая прямо указала: государственной экологической экспертизы и санитарно-эпидемиологического заключения нет, они якобы не требуются. Заявитель сам задекларировал отсутствие документов, а запись в государственном реестре при этом появилась. Мы направляем вопросы в правительство с копиями в Росприроднадзор, Роспотребнадзор и Минздрав: реестр должен исключать двойные толкования и не должен выглядеть допуском к работе для тех, у кого разрешений нет.

Обеззараживание и обезвреживание часто путают. Проясните, чем эти понятия отличаются.

Обеззараживание — это дезинфекция: инфекция убита, но шприц остается шприцем, а игла иголкой, и по виду отхода понятно, откуда он. Обезвреживание это обеззараживание плюс изменение состава и свойств: измельчение, прессование, спекание, сжигание.

Важная деталь, где ошибаются чаще всего: обеззараженные отходы классов «Б» и «В» к классу «А» не приравниваются, это прямо следует из 306-ФЗ. Обеззараженный, но не обезвреженный отход нельзя везти на полигон и нельзя передавать региональному оператору по ТКО. Размещать остаток на полигоне можно только после того, как отход обезврежен и потерял прежний вид. Путаница здесь стоит дорого: это и нарушение закона, и реальный риск для людей.

Может ли быть так, что оператор в региональном реестре есть, а услугу он не оказывает?

Встречается нередко. Приезжает менеджер с выпиской из реестра, подписывает договор, а потом выясняется, что адрес, указанный как объект обезвреживания, — это склад, и отходы уходят дальше по цепочке контрагентов. Компания не делает того, на что подписалась.

Есть два признака, которые видно без всякой экспертизы. Первый — это цена: обезвреживание имеет себестоимость, ниже нее работать можно только не обезвреживая. Второй — это география: если объект в одном конце страны, а отходы собирают в другом, перевозка съедает всю выручку, и значит, до объекта отход не доезжает. Лучше один раз потратить время на проверку, чем отдать отходы неизвестно кому.

Что может случиться, если бюджетные деньги уплачены оператору, который заведомо не мог обезвредить отход?

Риски у медицинского учреждения серьезные. Если отходы находят там, где их быть не должно, разбирательство доходит до прокуратуры. Мы знаем случаи, когда учреждению приходилось оплачивать обезвреживание второй раз, уже другому подрядчику, и случаи, когда учреждению вменяли неправомерное расходование бюджетных средств: услуга оплачена, а подтвердить судьбу отхода нечем.

Отдельно подчеркну: неспособность подрядчика чаще всего видна заранее и из открытых данных. Сослаться на неведение

в такой ситуации трудно. Поэтому отсеивать недобросовестных операторов нужно на входе, до подписания договора.

Какие документы вы посоветуете запрашивать у оператора, чтобы убедиться в его благонадежности?

Мы рекомендуем завести папку подрядчика по обращению с отходами и держать в ней восемь позиций:

- ✓ выписка из ЕГРЮЛ и сведения о том, чем компания занимается по факту;
- ✓ лицензия на деятельность по обращению с отходами и перечень кодов в ней: коды должны покрывать именно ваш поток;
- ✓ санитарно-эпидемиологическое заключение на объект;
- ✓ государственная экологическая экспертиза на технологию и установку обезвреживания;
- ✓ документы на площадку: адрес, право пользования, постановка объекта на государственный учет, санитарно-защитная зона;
- ✓ документы на транспорт: техника с ГЛОНАСС, пункт мойки и дезинфекции кузова;
- ✓ запись о компании в региональном реестре и дата этой записи;
- ✓ акты об обезвреживании по каждой партии, с указанием класса и веса.

Серьезные компании показывают это охотно, и часть сведений уже должна быть в региональном реестре. Если придет проверка, у учреждения будет полная фактура, подтверждающая добросовестность выбора.

Дальше начинается контроль исполнения. Больница вправе запрашивать данные о машине, о персонале и о конкретной площадке обезвреживания; передача отходов иным лицам запрещена. Взвешивание перед погрузкой и проверка упаковки обязательны, перевозчик может отказать в приемке при нарушениях. Акт об обезвреживании с классом и весом учреждение должно получить в течение 30 дней. Если перевозчик не доехал до заявленной площадки, услугу можно не оплачивать. С 1 сентября транспортные накладные по общему правилу электронные, это еще один слой контроля.

Спросят с того, кто подписал акт приемки, а не с того, кто заключил договор.

Кто в больнице отвечает за выбор оператора после 1 сентября 2026 г.?

Спросят с того, кто подписал акт приемки, а не с того, кто заключил договор. Часто думают, что спрос будет со снабженцев, но проверяющие идут к тому, чья подпись стоит. Подпись под актом означает утверждение: отход обезврежен. Проверять это придется тому, кто подписывает, а не тому, кто привез машину. Поэтому контрагента разумно проверить заранее: куда он вывозит, чем подтверждена площадка, какие есть разрешения. Отход обезврежен не тогда, когда подписан акт, а тогда, когда сходится вес на входе и на выходе.

Старые договоры с 1 сентября сгорают?

Нет, автоматического расторжения не происходит. По Гражданскому кодексу договоры, заключенные до вступления закона в силу, остаются действительными, если в самом законе не сказано иначе. Но передавать отходы оператору вне реестра с 1 сентября нельзя, поэтому и по старому договору исполнять услугу может только оператор, который в реестр

Папка подрядчика: восемь документов

Что запросить у оператора медицинских отходов до подписания договора

1. Выписка из ЕГРЮЛ кто перед вами и чем компания занимается по факту	2. Лицензия и коды отходов куда должны посылать именно ваш поток
3. Санитарное заключение выдано на конкретный объект обезвреживания	4. Экологическая экспертиза на технологию и установку, а не на адрес
5. Документы на площадку адрес, право пользования, учет объекта, защитная зона	6. Документы на транспорт техника с ГЛОНАСС, пункт мойки и дезинфекции кузова
7. Запись в региональном реестре о дате внесения реестра: введет субъекты РФ	8. Акты об обезвреживании по каждой партии, с классом и весом, в течение 30 дней

Два признака недобросовестности, которые видно без экспертизы
Цена: обезвреживание имеет себестоимость, ниже нее работать можно только не обезвреживая.
География: объект в одном конце страны, а сбор в другом. Перевозка съедает выручку, значит отход туда не доезжает.

Зачем это учреждению
Спрашивает не с того, кто заключил договор, а с того, кто подписал акт приемки. Собравшая папка подтверждает добросовестность выбора подрядчика, если придет проверка или отходы найдут там, где их быть не должно.

Источник: 306-ФЗ от 08.09.2024, постановление Правительства РФ от 09.04.2025 и № 326 от 28.03.2025. Подготовлено Ассоциацией СЭКОМ.

внесен. За передачу отходов компании вне реестра предусмотрены штрафы, для организации они доходят до сотен тысяч рублей.

Ваша ассоциация разослала запросы более чем в 40 регионов о назначении уполномоченных ведомств и публикации региональных реестров. Что это дало?

Мы провели мониторинг вместе с профильным комитетом Государственной думы. Обязанность публиковать сведения об операторах закреплена постановлением Правительства от 28.03.2026 № 339, исполняет ее уполномоченный орган субъекта. Ответы показали картину: часть регионов после наших запросов ускорила назначение ведомства и публикацию, но большинство на середину августа орган еще не определило, а некоторые прямо отвечают, что не знают, на каком сайте и в каком виде будут размещать сведения.

По нашей оценке, работа выполнена примерно на 40%. У этой ситуации есть и обратная сторона, важная для операторов: если в регионе подать сведения физически некуда, ссылка заказчика на отсутствие компании в реестре в этот период необоснованна, и ответ ведомства служит документальным подтверждением.

Отход обезврежен не тогда, когда подписан акт, а тогда, когда сходится вес на входе и на выходе.

Постановление № 506 действует с 1 сентября, а новый СанПиН ожидается с 1 марта 2027 г. Как работать эти полгода?

Ориентир простой: выбор подрядчика и вывоз сверять с новым законом и постановлением, а внутренние процедуры, то есть сортировку, упаковку и обеззараживание, вести по действующему СанПиНу. Новые санитарные правила — пока проект, работать по проекту нельзя, проверять будут по действующим нормам. При этом схемы обращения и договоры стоит пересмотреть уже сейчас, чтобы к марту 2027 г. не переделывать все сразу.

Какие сегодня главные проблемы в регулировании отрасли?

Первая — это региональные реестры: без них новое правило выбора подрядчика работает наполовину, а публикация в ряде регионов затягивается. Вторая — отсутствие единой информационной системы учета медицинских отходов. Показательное сравнение: для твердых коммунальных отходов такая система есть, а для эпидемиологически опасного материала ее нет, и медицинское учреждение вынуждено отслеживать путь отхода собственными силами. Третья проблема — это разрыв дат между началом действия закона и нового СанПиНа, он создает неопределенность в процедурах.

Есть ли шанс, что в России появится единая система учета медицинских отходов, как ГИС «Меркурий»?

Такие планы обсуждались еще при разработке 306-ФЗ, тем более что «Меркурий» уже контролирует биологические отходы, которых в медицинских учреждениях много. Помешало разделение полномочий: «Меркурий» ведет Россельхознадзор, а медицинские отходы — это зона Роспотребнадзора и Росприроднадзора. Своя система требует миллиардных вложений, и сейчас их в бюджете нет.

Движение все же есть: оснащение машин ГЛОНАСС и переход на электронные транспортные накладные — первые шаги к прослеживаемости пути отхода от места образования до площадки обезвреживания. Ассоциация готова передать государству свою методику проверки и данные по рынку и обкатать прослеживаемость на пилотном регионе. Технически задача реализуется сегодня, вопрос в способах решения и в правилах.

Что нужно сделать в отрасли в ближайший год?

Уточнить требования к обеззараживанию с приоритетом аппаратных методов вместо химических. Химия здесь устарела и опасна дважды: персонал повторно контактирует с отходом при ручной переборке, а сами средства уходят в среду. Цифра, которая объясняет масштаб: при объеме порядка 84 тыс. т отходов классов «Б» и «В» в год и пропорции один к одному — это около 1200 железнодорожных цистерн дезинфицирующих средств ежегодно. Второе — это снятие двойного учета по классу «А».

Что должно измениться в отрасли за три года, чтобы вы сочли миссию ассоциации выполненной?

Мы хотим, чтобы любое медицинское учреждение могло проверить оператора за пять минут, без барьеров и без роста цены услуги. Чтобы путь отхода прослеживался от кабинета до площадки, а белая конкуренция вытеснила серый рынок. И чтобы медицинский персонал занимался лечением, а не схемами утилизации.

Если коротко, наша цель в одной фразе: отход считается обезвреженным не тогда, когда подписан акт, а тогда, когда сходится вес на входе и на выходе. Пока страна этот вес не считает, любая цифра о переработке остается вопросом доверия, а не фактом.

Приведите случай, когда участие ассоциации изменило исход конкретной ситуации.

Мы разобрали деятельность компании, которая заявляла объект обезвреживания в Центральной Сибири и при этом собирала отходы по всей стране, включая Псков и Норильск. Экономика перевозки на такие расстояния невозможна: значит до объекта отходы не доезжали. Мы собрали доказательства, и деятельность нарушителя была пресечена.

Как вы оцениваете размер черного рынка медицинских отходов сейчас?

Отвечу честно: точной цифры в стране нет ни у кого, и это само по себе главная проблема. Считать нечем, единой системы учета не существует, поэтому любые проценты, включая наши, это экспертная оценка, а не статистика.

Наша оценка такая: до начала работы ассоциации в белую работало около 30–40% рынка, сейчас примерно половина, а после 1 сентября мы рассчитываем выйти к 70%. Оценка строится на данных государственных закупок, на разрешительных документах операторов и на том, сколько отходов предьявляется к обезвреживанию по сравнению с их расчетным (прогнозируемым) образованием. Как только появится сквозной учет, не нужно будет спорить об этих процентах, их можно будет просто посмотреть.

Всегда найдутся те, кто ради сверхприбыли нарушит закон. От того, как медицинские отходы обеззараживаются и обезвреживаются, зависит здоровье людей и экологическое благополучие регионов, поэтому мы и продолжаем эту работу.

РАЗВИТИЕ МЕДИЦИНСКИХ РЕШЕНИЙ



НОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В ОБЛАСТИ ДИАГНОСТИКИ НА ОСНОВЕ ПЕРЕДОВЫХ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ РАЗРАБОТОК

Компания «Развитие медицинских решений» специализируется на поставках высокотехнологичного диагностического оборудования, делая стратегический акцент на внедрении инновационных разработок российских производителей, не имеющих сегодня аналогов на рынке. Предлагаемые решения открывают новые возможности в области диагностики, которые не доступны при использовании традиционного оборудования. Наряду с этим компания реализует комплексное сопровождение медицинских организаций, решая широкий круг задач в режиме одного окна. О современных отечественных разработках и практическом опыте их применения рассказал генеральный директор Алексей Плавинский.

Какие направления деятельности в настоящее время вы развиваете и какие возможности предлагаете своим заказчикам?

Более 10 лет компания работает на рынке медицинского оборудования, специализируясь на поставках современных систем в области диагностики. Мы предлагаем передовые разработки в этой сфере, выступая дистрибьютором первой линии и напрямую реализуем продукцию от заводов-производителей. Инновационным прорывом на сегодняшний день являются два продукта российского производства, не имеющие аналогов на рынке, — это портативный рентген-аппарат «ПАРДУС-Р» и первая российская гибридная видеоэндоскопическая система «РусКейп А-2600».

Другое направление нашей работы — комплексное сопровождение медицинских организаций. В перечень предлагаемых услуг входят ремонт и техническое обслуживание рентген-аппаратов, эндоскопического и ультразвукового оборудования, модернизация устаревших установок, а также дооснащение клиник всей необходимой техникой и расходными материалами. В рамках заключенного сервисного договора заказчик получает возможность решать широкий круг задач в режиме одного окна. Информацию о наших продуктах/услугах можно найти на сайте: www.rzv.it.ru

Расскажите подробнее о предлагаемом вами рентгенодиагностическом аппарате. Какие решения делают его уникальным?

Малодозовую острофокусную цифровую портативную систему «ПАРДУС-Р» для выполнения рентгеновских исследований создали российские ученые в Санкт-Петербурге на базе разработанной технологии острофокусной рентгенографии. Ее принцип работы заключается в том, что четкость снимка определяется не мощностью генератора, а размером фокусного пятна: чем оно меньше, тем меньше размытие контуров.

У предлагаемого рентгенодиагностического аппарата данный показатель не более 0,2 мм при мощности не более 10 Вт, что обеспечивает детализацию изображения, сопоставимую с результатами, получаемыми на стационарных рентгенографических системах.

При этом аппарат отличается высокой мобильностью: его вес составляет всего 2,5 кг, а габариты соответствуют размеру профессионального женского фена. Полный комплект оборудования компактно размещается в небольшой транспортной сумке-рюкзаке и включает в себя легкий ручной излучатель и беспроводной цифровой плоскопанельный детектор, что по-

зволяет оперативно развертывать систему для проведения исследований в различных условиях за 5 мин.

Вы говорите, что высокое качество изображений достигается при низкой мощности генератора и малой дозе излучения. О какой лучевой нагрузке идет речь?

Переносной рентгеновский аппарат «ПАРДУС-Р» сочетает высокое качество визуализации с максимальной безопасностью при ежедневной эксплуатации. Эффективная доза облучения для персонала класса А при выполнении одного снимка составляет от 0,03 мкЗв.

Если пациенту рентгенологическое исследование проводится ограниченное количество раз в год, то врачи и лаборанты эксплуатируют аппарат ежедневно. Поэтому уменьшение лучевой нагрузки имеет особое значение именно для специалистов медицинского учреждения, которые регулярно используют оборудование. Низкий уровень излучения аппарата «ПАРДУС-Р» позволяет повысить безопасность персонала и минимизировать ущерб здоровью в процессе выполнения профессиональных обязанностей.

Сочетание мобильности с малодозовой острофокусной рентгенографией остается уникальной характеристикой «ПАРДУС-Р».

Какие существуют аналоги переносных рентген-аппаратов сегодня и чем они отличаются от «ПАРДУС-Р»?

На рынке действительно представлены портативные рентгеновские системы зарубежного производства, например, решения южнокорейских разработчиков. Но данное оборудование не реализует технологию острофокусной рентгенографии, которая лежит в основе аппарата «ПАРДУС-Р».

Импортные переносные аналоги по уровню мощности и дозе облучения сопоставимы со стационарными рентгеновскими установками — их показатели выше в десятки и даже сотни раз. Таким образом, сочетание мобильности с малодозовой острофокусной рентгенографией остается уникальной характеристикой «ПАРДУС-Р».

На отечественном рынке оборудование с аналогичным технологическим решением на сегодняшний день не представлено, что подчеркивает инновационный статус продукта и его значимость для повышения безопасности и эффективности рентгенодиагностики в различных условиях эксплуатации.

Насколько широкой является сфера применения оборудования и какие новые возможности для медицины оно открывает?

Портативный рентген-аппарат «ПАРДУС-Р» предназначен для получения диагностических рентгеновских изображений различных участков тела: головы, грудной клетки, верхних и нижних конечностей, позвоночника. По охвату решаемых задач устройство является прямой альтернативой палатным и передвижным установкам, однако существенно превосходит их по мобильности.

Компактные габариты и малый вес позволяют проводить исследования без стационарного кабинета. Автономное питание от аккумулятора обеспечивает выполнение до 300 снимков на одном заряде, что делает аппарат пригодным для эксплуатации в условиях, где применение стандартного оборудования невозможно или ограничено.

Одним из направлений применения инновационной технологии выступают фельдшерско-акушерские пункты в удаленной местности, где установка стационарного рентгена не представляется целесообразной.

Развертывание комплекса в полевых условиях занимает 3–5 мин., что делает его востребованным среди специалистов скорой медпомощи и структур медицины катастроф. Портативная система позволяет оперативно выполнять снимки пострадавших непосредственно на месте происшествий, включая дорожно-транспортные аварии, техногенные бедствия и пр.

Аппарат также активно применяется в военно-полевых госпиталях, где критически важны малые габариты оборудования и отсутствие необходимости в специально оснащенных помещениях.

Технология «ПАРДУС-Р» закрывает широкий спектр задач, недоступных для стационарных рентгеновских установок, и существенно расширяет границы применения рентгенодиагностики.

Какие требования предъявляются к специалистам, использующим аппарат «ПАРДУС-Р», и необходима ли для его эксплуатации специализированная подготовка?

Для работы с оборудованием достаточно базовой квалификации врача-рентгенолога — дополнительное обучение не требуется.

При этом благодаря низкой лучевой нагрузке «ПАРДУС-Р» не попадает под действие требований, регламентирующих размещение рентген-кабинетов в жилых зданиях. Данная технология предоставляет медицинским клиникам, расположенным в многоквартирных домах, возможность организовать рентгенологический кабинет там, где использование традиционного оборудования может быть ограничено действующими нормативами.

На каких отраслевых мероприятиях в текущем году был представлен аппарат «ПАРДУС-Р» и какую оценку профессионального сообщества получил?

В 2026 г. компания «Развитие медицинских решений» приняла участие в пяти выставках по рентгенологии, прошедших в Санкт-Петербурге, Москве, Ханты-Мансийске, Кургане и Екатеринбурге. До конца года запланировано как минимум еще три мероприятия: XI медицинская выставка «Здравоохранение. Крым 2026» в сентябре, научно-практическая конференция «Спортивная медицина: взгляд сквозь время» в Нижнем Новгороде и главное событие — 35-я Международная выставка «Здравоохранение 2026», которая состоится в декабре в Москве.

Параллельно мы провели около 100 апробаций рентген-аппарата в различных регионах страны. Компания располагает парком демонстрационного оборудования, которое по запросу направляется в медучреждения, что позволяет врачам в условиях реальной практики оценить функциональные возможности и удобство работы с инновационным оборудованием.

Высокую оценку оборудованию дали специалисты Национального медицинского исследовательского центра акушерства, гинекологии и перинатологии им. академика В.И. Кулакова — учреждения, во многом определяющего стандарты оснащения роддомов по всей стране.

Здесь в отделении реанимации и интенсивной терапии появилась возможность проводить рентгенографию недоношенных детей прямо в инкубаторах, не извлекая новорожденного и не транспортируя его в рентгенологическое отделение. Апробация оборудования также проведена в Центре экстренной медицины Бишкека (Кыргызстан) на международном спортивном мероприятии «Всемирных игр кочевников» и «Формула 1 на воде» и в российской Национальной службе санитарной авиации на базе вертолета спецназначения, в условиях работы авиамедицинской бригады ООО «НССА».

В Национальном медицинском исследовательском центре травматологии и ортопедии им. академика Г.А. Илизарова аппарат эксплуатировался в нескольких отделениях в течение месяца. По итогам апробации в учреждении приняли решение о закупке двух систем. Около 40 аппаратов реализовано с целью медицинского обеспечения Вооруженных Сил РФ.

Какими исследованиями и заключениями профильных учреждений подтверждена эффективность аппарата «ПАРДУС-Р»?

Клиническое применение инновационной системы одобрено в четырех медицинских организациях. Научно-исследовательскую работу по микрофокусной рентгенографии выполнил НМИЦ им. В.А. Алмазова; заключение об эффективности и качестве оборудования выдала Городская поликлиника №40 Санкт-Петербурга. Практический опыт применения также зафиксирован в отзывах НИИ военной медицины и Областной



клинической больницы №2 Тюменской области. По оценке специалистов НМИЦ им. Алмазова, информативность изображений, получаемых с помощью «ПАРДУС-Р», как минимум не уступает показателям стационарных рентгеновских систем.

Добавлю, что 28 апреля в Федеральном центре медицины катастроф министр здравоохранения РФ Михаил Мурашко представил «ПАРДУС-Р» лично президенту РФ Владимиру Путину.

Не меньший интерес представляет собой российская гибридная видеозендоскопическая система «РуСкейп А-2600». Что выделяет ее на рынке?

В составе гибридной системы зарегистрированы видеогастроскопы, видеоколоноскопы, видеобронхоскопы, а также видеокамеры для подключения ригидных эндоскопов, два монитора диагональю 24 и 27 дюймов.

Гибридная архитектура данного оборудования позволяет закрыть потребности различных отделений медицинской организации, в том числе гастроэнтерологии, пульмонологии, лапароскопии, урологии, гинекологии и оториноларингологии.

Система поддерживает стандарт Full HD, оснащена встроенным мультисветодиодным источником света с узкоспектральными режимами для максимально четкой визуализации, что повышает эффективность скрининга и способствуют раннему выявлению различных патологий.

Также в «РуСкейп А-2600» предусмотрена функция фото- и видеофиксации эндоскопических исследований и возможность интеграции в информационную сеть медицинской организации.

Наличие собственной производственной и сервисной базы позволяет обеспечить поставку оборудования в кратчайшие сроки, а также техническое и сервисное сопровождение на протяжении всего срока эксплуатации оборудования.

Создание российского производства видеозендоскопических систем имеет особое значение в условиях развития отечественной медицинской промышленности, импортозамещения и повышения технологической независимости системы здравоохранения.

В «РуСкейп А-2600» предусмотрена функция фото- и видеофиксации эндоскопических исследований и возможность интеграции в информационную сеть медицинской организации.

Предлагаете ли вы послепродажное сопровождение поставляемого оборудования?

Компания «Развитие медицинских решений» осуществляет как гарантийное, так и постгарантийное обслуживание, а также проводит обучение медицинского персонала. Заявку на бесплатный выезд инженера для диагностики существующего парка оборудования можно оформить на нашем сайте www.rzv.it.ru.

Отдельное внимание уделяем оперативности сервиса. Собственный склад запасных частей позволяет поддерживать необходимый перечень комплектующих для проведения ремонтных работ.

Важным преимуществом предлагаемых отечественных разработок является и то, что мы не зависим от поставок импортных компонентов, что позволяет минимизировать время простоя техники.

Какие задачи ставите перед собой в рамках договоров по сопровождению клиник?

Компания «Развитие медицинских решений» предлагает комплексный сервис, который выходит за рамки обслуживания отдельных единиц техники и оснащение отделения всем необходимым.

Мы подробно изучаем деятельность конкретного подразделения: наши специалисты выезжают непосредственно на объект, оценивают существующую инфраструктуру, организацию рабочих процессов и специфику деятельности заказчика.

Наша задача — выстроить процессы таким образом, чтобы отделение функционировало максимально эффективно, а используемое оборудование оставалось исправным на протяжении всего срока эксплуатации. Компания также помогает привести работу отделения в соответствие с актуальными СанПиН и дает адресные рекомендации по доработке или модернизации существующих решений.

Поделитесь примером из практики, демонстрирующим то, как ваша компания решает задачи партнеров в рамках сопровождения?

К нам обратилась клиника с проблемой быстрого износа эндоскопического оборудования и просьбой подобрать более подходящее дезинфицирующее средство.

Инженер нашей компании, выехавший непосредственно на объект, выяснил, что причиной повреждения эндоскопов является отсутствие в учреждении системы водоподготовки. В результате жесткая вода негативно воздействует на внешнюю оболочку оборудования, что в дальнейшем приводит к его преждевременному износу.

Таким образом, вместо замены одного дезинфицирующего средства на другое мы предлагаем устранить саму причину возникновения проблемы — установить необходимую систему водоподготовки. Наш подход позволяет решать вопросы комплексно, избежав повторного возникновения аналогичной ситуации.

Какие ставите перед собой задачи и чего планируете достичь?

В числе приоритетов компании — расширение линейки портативных рентген-аппаратов «ПАРДУС» и систем «РуСкейп» за счет новых моделей. Например, ожидается модификация переносного рентгена большей мощности, которая позволит проводить исследования не только конечностей, но и мягких тканей, включая органы грудной клетки и брюшной полости. Таким образом, возможности применения портативной системы значительно расширятся. Новая модель уже зарегистрирована в Росздравнадзоре в 2026 г. и получила регистрационное удостоверение. Запуск серийного производства ожидается в конце текущего года.

В целом наши планы сводятся к тому, чтобы сделать современные высокотехнологичные методы диагностики отечественным оборудованием доступными для медицинских организаций на всей территории страны.



АЛЬФА - 06А



ЕДИНСТВЕННАЯ В МИРЕ ИМПУЛЬСНАЯ
УФ-СИСТЕМА ДЛЯ ДЕЗИНФЕКЦИИ
В ПРИСУТСТВИИ ЛЮДЕЙ

Системное решение
для дезинфекции ОРИТ

Воздух, поверхности,
локальные зоны

1 цикл обработки
2 минуты

99,99%- доказанная
бактерицидная
эффективность



sales@melitta-uv.ru
www.melitta-uv.ru

8 (495) 729 35 34
8 (800) 200 67 40

НПП «МЕЛИТТА»



«АЛЬФА-06А»: НОВЫЙ ПОДХОД К ОБЕЗЗАРАЖИВАНИЮ В ПРИСУТСТВИИ ЛЮДЕЙ

Технология обеззараживания высокоинтенсивным импульсным ультрафиолетовым излучением сплошного спектра в настоящее время применяется в тысячах медицинских учреждений, хотя более 20 лет назад это направление для сферы здравоохранения было новым. Первыми в мире развивать и внедрять его начали специалисты «Научно-производственного предприятия «Мелитта». Созданные компанией установки используются не только в здравоохранении, но и в космической медицине. Более 4 тыс. импульсных установок работают в России, в том числе в Институте хирургии имени А. В. Вишневского, РНЦХ им. акад. Б. В. Петровского, НИИ нейрохирургии им. Н. Н. Бурденко РАМН, РОНЦ им. Н. Н. Блохина, НИИ скорой помощи им. Н. В. Склифосовского, клиниках ФМБА России, ФГБУ «НМИЦ АГП им. В. И. Кулакова». География экспорта — 18 стран. О развитии импульсных УФ-технологий, их применении в медицине и новых разработках рассказал генеральный директор НПП «Мелитта» Яков Гольдштейн — врач по образованию, лауреат премии Правительства РФ в области науки и техники за разработку и внедрение плазменно-оптических технологий в космическую медицину и практическое здравоохранение.

Исследования импульсного ультрафиолета начались задолго до создания НПП «Мелитта». Как появилась идея использовать эту технологию для обеззараживания в медицине?

Более 25 лет назад я познакомился с кандидатом технических наук Сергеем Геннадьевичем Шашковским, который работал в НИИ энергетического машиностроения МГТУ имени Н. Э. Баумана и исследовал возможности импульсного ультрафиолета. К тому времени уже существовали прототипы установок, генерирующих импульсное УФ-излучение. Я по образованию врач и увидел перспективу применения таких разработок для обеззараживания в медицине.

Вместе с С. Г. Шашковским и специалистами, работавшими много лет в этой области, мы создали «Научно-производственное предприятие «Мелитта». Компания продолжила исследования, сосредоточившись на разработке и регистрации медицинских изделий. В 2004 г. мы получили первые регистрационные документы, а в 2005-м начали серийное производство установок.

Чем высокоинтенсивное импульсное УФ-излучение отличается от излучения традиционных бактерицидных ламп?

Ртутные лампы низкого давления генерируют монохроматическое излучение с длиной волны около 254 нм. В наших установках используются ксеноновые лампы, которые генерируют сплошной спектр излучения от 200 до 700 нм. Он охватывает весь ультрафиолетовый диапазон и видимый свет.

Внутри кварцевой колбы электрический разряд разогревает ксенон до очень высокой температуры; образуется плазма, возникает мощная короткая вспышка. Она длится около 100

микросекунд, а пиковая мощность достигает 10 МВт. За секунду происходит несколько таких вспышек.

Принципиально важно, что сплошной спектр обеспечивает многоканальное биоцидное действие. Повреждается генетический материал микроорганизмов — ДНК и РНК, одновременно нарушается структура клеточных мембран. Такое сочетание позволяет воздействовать на бактерии, вирусы, грибы, споры и биопленки.

Еще одно отличие связано с самим источником света. Вместо ртути используется инертный газ ксенон, поэтому при повреждении лампы отсутствует риск ртутного загрязнения помещения.

Насколько быстро происходит обеззараживание и от чего зависит продолжительность цикла?

Обеззараживание воздуха с эффективностью 99,9% в помещении объемом 100 м³ занимает 2 минуты, 150 м³ — 3 минуты. Для поверхностей бактерицидный режим с эффективностью 99,99% на расстоянии 2 м — 4 минуты. При этом для разных групп микроорганизмов предусмотрены отдельные программы, обеспечивающие необходимую эффективность обеззараживания.

В 2007 г., по просьбе академика РАН Б. И. Долгушина, для обеззараживания за 2–3 минуты рентген-операционного зала в НМИЦ онкологии имени Н. Н. Блохина была разработана и произведена первая стационарная импульсная установка «Альфа-02». Сегодня это серийная модель.

В каких подразделениях медицинских учреждений сегодня применяются импульсные ультрафиолетовые установки?

Около 90% нашей продукции предназначено для медицинских организаций, причем примерно 70% приходится на хирургический профиль. Установки применяются в операционных, реанимации, офтальмологии, акушерстве, неонатологии, диагностических кабинетах и лабораториях, а переносные модели — в поликлиниках и в машинах скорой помощи.

Отдельное направление связано с космической отраслью. Установки НПП «Мелитта» используются на Байконуре. Оборудование также применялось в рамках программы «ЭкзоМарс» — совместного российско-европейского проекта по исследованию Марса. Кроме того, установки использовались в комплексе обеспечения микробиологической безопасности грузов, отправляемых на Международную космическую станцию.



Какие типы установок выпускает «Мелитта», и для каких задач они предназначены?

Линейка включает переносные, стационарные и передвижные модели. Компактные «Альфа-11», «Альфа-05» и «Альфа-09» предназначены для небольших помещений; их можно использовать в палатах, кабинетах и автомобилях скорой помощи. Стационарная «Альфа-02» применяется в операционных, ангиографических кабинетах и специализированных лабораториях, в ее состав входит от 2 до 24 облучателей.

К передвижным моделям относятся «Альфа-01», «Альфа-06» и «Альфа-06А». Они позволяют выбирать режимы обеззараживания воздуха и поверхностей в зависимости от типа патогенов. Во всех установках предусмотрен контроль состояния лампы: система автоматически корректирует продолжительность обработки и сообщает о необходимости ее замены.

Мы считаем «Альфа-06А» уникальной разработкой. По нашим данным, аналогов системы, которая позволяет использовать высокоинтенсивное импульсное УФ-излучение для локального обеззараживания в присутствии людей, в мире нет.

В чем особенность «Альфа-06А», которую вы начали производить в конце 2024 г.?

«Альфа-06А» создана на базе «Альфа-06» и состоит из двух элементов: передвижной импульсной УФ-системы и специального устройства «Ареал», которое при необходимости устанавливается непосредственно на нее и также быстро снимается. Именно «Ареал» дает установке принципиально новые возможности.

В обычном режиме импульсная лампа излучает очень яркие вспышки, поэтому во время ее работы людей в помещении быть не должно. «Ареал» позволяет сформировать направленный поток УФ-излучения в ограниченном секторе около 90°. Светофильтры при этом снижают интенсивность излучения в видимой части спектра до безопасного для глаз уровня, но бактерицидная эффективность сохраняется. За две минуты на расстоянии 2 м установка обеспечивает обеззараживание локальной зоны с эффективностью 99,99%.

Благодаря этому появилась возможность обрабатывать конкретную зону помещения в присутствии людей, если они находятся за пределами сектора УФ-облучения. Например, в реанимации можно направить установку на пространство около койки и провести обеззараживание, не перемещая пациента и не останавливая работу отделения. Медицинский персонал и пациенты на соседних койках в это время могут оставаться в помещении.

При этом «Альфа-06А» не ограничивается локальным обеззараживанием. После снятия устройства «Ареал» она работает как «Альфа-06» и позволяет обрабатывать воздух и открытые поверхности всего помещения, но уже в отсутствие людей. Для воздуха предусмотрены бактерицидный и экстренный режимы. В последнем случае помещение объемом до 50 м³ можно обработать за одну минуту. Для поверхностей предусмотрены отдельные режимы против вегетативных и антибиотикорезистентных форм бактерий, спор, микобактерий туберкулеза, грибов и вирусов, включая SARS-CoV-2. Максимальный объем помещения, который можно обработать за один сеанс с одной точки, составляет 300 м³.

Важно и то, что высокая эффективность сохраняется в сложных условиях. Например, установка предназначена



для инактивации ряда госпитальных патогенов даже при загрязнении поверхностей биологическим материалом: кровью, мочой, мокротой или слюной.

Мы считаем «Альфа-06А» уникальной разработкой. По нашим данным, аналогов системы, которая позволяет использовать высокоинтенсивное импульсное УФ-излучение для локального обеззараживания в присутствии людей, в мире нет.

Какие результаты показала «Альфа-06А» при апробации в клинических условиях?

Апробация проходила в течение двух месяцев, в августе и сентябре 2024 г., в отделении реанимации и интенсивной терапии НМИЦ хирургии имени А. В. Вишневского. Систему использовали в повседневной работе отделения, а затем результаты микробиологических исследований сравнили с показателями за два предшествующих месяца.

Мы увидели существенное снижение микробной обсемененности поверхностей. Но для нас особенно важно, что изменения не ограничились внешней средой. Положительную динамику зафиксировали и при исследовании образцов, полученных непосредственно от пациентов, в том числе через катетеры.

Также сократилось число случаев персистенции условно-патогенных микроорганизмов и полирезистентных бактерий группы ESKAPE. Это одна из наиболее серьезных проблем стационаров: такие микроорганизмы отличаются устойчивостью к антибактериальным препаратам и особенно опасны для пациентов реанимационных отделений. Улучшение микробиологического фона обеспечило и значимый экономический эффект — за счет сокращения расходов на дорогостоящие антибиотики.

Таким образом, апробация показала эффект не только непосредственно на обрабатываемых поверхностях, но и сказалась на микробиологической ситуации в отделении в целом. Полученные результаты были опубликованы в научных изданиях.

После этого испытания продолжались в других клиниках. По итогам апробации ряд медицинских организаций приобрел «Альфа-06А», а недавно крупную партию установок мы поставили за рубеж. Для нас это особенно показательно, поскольку серийное производство новой модели началось только в конце 2024 г.

Что определяет дальнейшее развитие линейки?

Прежде всего — задачи, которые ставят перед нами медицинские организации. Многие наши установки появились именно в ответ на конкретные запросы медицинского сообщества: например необходимость сократить время между операциями или проводить обеззараживание рядом с пациентом.

Над новыми решениями работают наши специалисты совместно с ведущими научными организациями. Сейчас мы продолжаем изучать возможности «Альфа-06А», параллельно разрабатывая новые модели.

МОДУЛЬНЫЕ ЧИСТЫЕ ПОМЕЩЕНИЯ С КОМПЛЕКСНОЙ ЦИФРОВОЙ СРЕДОЙ ДЛЯ КЛИНИК И НАУЧНЫХ ЛАБОРАТОРИЙ

Поставщик высококачественного медицинского оборудования, который занимается научной деятельностью, в том числе разработками для аналитической химии, — в таком качестве «НТА-Групп» давно выступает на российском рынке и хорошо известна его участникам. В последние два года компания активно развивает еще одно направление, в рамках которого реализует весь свой многолетний экспертный опыт: устройство модульных конструкций медицинского назначения (чистых помещений) как в пределах существующих зданий, так и возведение новых сооружений. Их главная особенность — оснащение программно-аппаратными комплексами, разработанными самой компанией. По сути, это лабораторные информационные системы для клинической деятельности и управления научным экспериментом. Решения могут внедряться как в процессе переоборудования площадей, так и во время строительства, начиная с этапа проектирования. Их важными преимуществами генеральный директор «НТА-Групп» Николай Шаборшин назвал экономию ресурсов за счет снижения эксплуатационных издержек и главное — создание современных и безопасных рабочих мест с цифровой средой для медиков и ученых. Он подробно рассказал об этом направлении деятельности компании.

Почему «НТА Групп» решила заняться созданием зданий медицинского назначения?

Это деятельностью мы занялись несколько лет назад, и к сегодняшнему дню накопили значительный опыт, реализовали ряд проектов, в том числе капитальных. Это модульные отдельно стоящие строения или модульные блоки внутри зданий с интегрированными чистыми зонами. Работу ведем совместно с организатором проектных и производственных процессов по устройству чистых помещений Ильей Ренни. Партнер вместе с «НТА-групп» разрабатывает концепции и предоставляет готовый продукт (чистые помещения) под маркой «РСР практис». Данные решения позволяют достичь нужных показателей чистоты рабочих зон для оперблоков, лабораторий, палат интенсивной терапии, вивариев, ЦСО. «НТА-Групп» не только поставляет оборудование, но в первую очередь внедряет собственные цифровые продукты, формирующие единую среду для плодотворной работы. Решение развивать это направление продиктовано нашим интересом к науке и лабораторно-клинической практике, желанием помогать ученым и медикам.

То есть вы создаете «цифровую начинку» для лабораторий?

Мы создаем лабораторную цифровую систему на основе глубокого понимания технологий клинических и научных исследований. С точки зрения IT они вполне алгоритмичны, что позволяет качественно их оцифровывать.

Алгоритм деятельности лаборатории в больнице сильно отличается, например, от устройства вивария. Подход к каждому проекту у вас индивидуальный?

Конечно, и это не может быть иначе. Есть общее понимание и подходы, но в каждом конкретном случае есть нюансы, которые надо учитывать. Что касается вивариев, мы сразу выделили для себя отдельное направление — управление научным экспериментом. Это не просто учет животных или ведение журналов. Это полноценная система, позволяющая планировать, организовывать и анализировать эксперименты.

Представьте: есть виварий, и ученые ставят задачу — сформировать пул из нескольких особей с заданными генотипическими или фенотипическими характеристиками, поместить их в эксперимент на срок от двух недель до полугода, чтобы смоделировать метаболическое или клиническое отклонение. Затем начинается сам эксперимент: воздействие на живой организм по строгому протоколу, введение фармпрепаратов, сбор

данных. А затем — анализ. Мы разрабатывали наш программный продукт так, чтобы этот анализ был максимально прозрачным, достоверным и удобным.

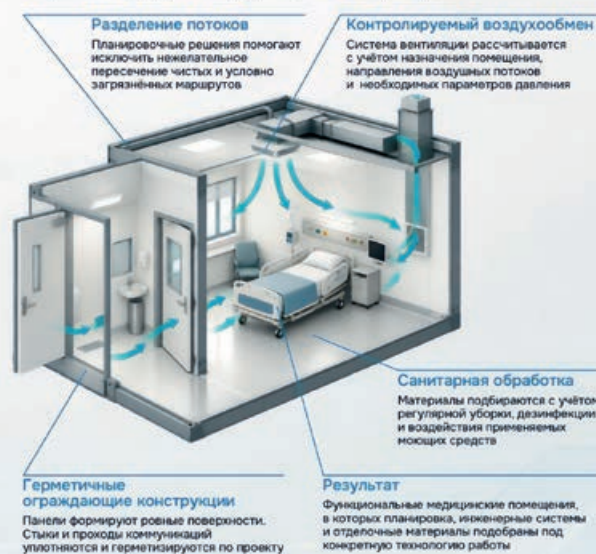
Какие еще разработки вы используете?

Мы разработали программно-аппаратный комплекс на базе собственной платформы. Получился очень интересный продукт: он позволяет на основе нашего ПО, подключая различные сенсоры, ставить эксперименты прямо на месте. Это дает исследователю возможность быстро перестраиваться под новые задачи.

Кроме того, мы создали концепт автоматизированных рабочих мест для чистых и грязных зон. Их можно обрабатывать и дезинфицировать, вплоть до полного погружения в дезраствор. Обычный бытовой компьютер такое не переживет, а наше оборудование — спокойно. Это обеспечивает должный уровень деконтаминации среды и исключает влияние посторонних факторов. Направление очень интересное и, можно сказать, инновационное для нашего рынка.

Инфекционные боксы и изолированные помещения

Инфекционные боксы проектируются как отдельные функциональные зоны, позволяющие разделять потоки пациентов и персонала и поддерживать предусмотренный санитарный режим



Вы применяете искусственный интеллект в цифровых решениях?

На сегодняшний день я пока не вижу искусственного интеллекта, результаты ответов которого исключали бы самоцитирование и базировались бы исключительно на фундаментальных знаниях. На тривиальные вопросы ИИ отвечает хорошо. Но когда мы переходим к специфическим, научным задачам, появляются неточности. Он может сослаться на статьи, сгенерированные другими нейросетями, или на источники, написанные людьми без должной квалификации. А это уже системная недостоверность. В научном эксперименте мы не можем позволить себе использовать недостоверные сведения. В клинических науках пытаются применять алгоритмы машинного обучения в скрининге и аналитике, но всегда есть доля ошибки. Человеку свойственно ошибаться, но профессионал на то и профессионал, чтобы его ошибки были минимальны.

Но это совершенно не значит, что мы не работаем в этом направлении. На сегодняшний день наш партнер ООО «Ореол» в лице его директора Дуванова Михаила Александровича проводит исследования с целью внедрения доступных моделей искусственного интеллекта в наши продукты и решения. Дело в том, что новые модели появляются с невиданной ранее скоростью, практически ежемесячно. И если полгода назад проблема самоцитирования, о которой я уже говорил, по нашему мнению, была одной из ведущих, то модели сегодняшнего дня уже позволяют продолжить реализацию наших идей в этом направлении ввиду появившейся возможности ее решения.

Наблюдаете ли вы рост спроса на модульные здания медицинского назначения?

Интерес к быстровозводимым модульным сооружениям сегодня достаточно высокий. При минимальном финансировании можно получить очень хорошие эксплуатационные характеристики. Когда все коммуникации выведены за контур чистых помещений и каждая панель, стеновая или потолочная, может быть быстро демонтирована или смонтирована простым инструментом, заказчик (пользователь) имеет возможность ремонта, замены или модернизации инженерных систем без нарушения целостности конструкций. Также любой отдельный элемент может быть заменен в случае его дефекта.

Ваши решения позволяют экономить?

Построить новое здание — колоссальные затраты. Используя наши технологии, заказчик может минимизировать расходы в перспективе 15–20 лет на капитальные и текущие ремонты. Мы понимаем: лучше один раз создать передовое решение, а потом поддерживать эксплуатационную чистоту и дефектовать конкретную панель без длительной остановки процессов ЛПУ, чем делать постоянные полные ремонты. Задачу надо решать радикально — применяем чистые панели, разделяем пространство на чистую и грязную зоны, выделяем влажные участки, где монтируем панели с добавлением легированного титана, используем магнитные материалы для компоновки. Это высвобождает средства и позволяет направлять их на другие цели. Раз в 10–15–20 лет учреждению нужно будет лишь заменять локальные панели. А благодаря ширине панелей 560 мм каждая может быть демонтирована изолированно от стены, и для замены не потребуются привлекать узкоспециализированных специалистов.

Износ наших материалов минимальный. Это подтверждает, к примеру, опыт Ленинградской областной клинической больницы. Ее операционный блок, ОРИТ, ангиографическая операционная, выполнены при непосредственном участии Ильи

РСР МОДУЛЬНЫЕ ПАНЕЛИ И ЭЛЕМЕНТЫ ОТДЕЛКИ



Система РСР включает панели, металлические каркасы и элементы оформления проёмов. Комплектация подбирается под геометрию помещений, инженерные решения и требования к внутренней отделке.

Стандартные панели
Формируют основные поверхности стен и перегородок

Откосы и подоконники
Оформляют оконные проёмы и прилегающие поверхности

Доборные панели
Дополняют раскладку на участках нестандартной ширины

Обрамления проёмов
Завершают привязки к дверным и оконным блокам

Материалы и цвет
Оцинкованная и нержавеющая сталь, алюминий, специальные сплавы. Покрытие и цвет по RAL согласуются под условия эксплуатации



Ренни по технологии, которая сейчас производится под маркой «РСР практис» более 12 лет назад, а износ помещений до сих пор ничтожен. Тогда как обычный ремонт помещений из традиционных материалов (окраска, керамическая плитка) требует обновления каждые пять лет с остановкой производственных процессов на срок ремонта.

Кроме того, модульное решение гибкое по своей сути. Мы всегда можем посмотреть на медицинскую технологию и сказать: сегодня эти помещения будут перепрофилированы в другое подразделение, совершенно иного функционального назначения. Каркас остается или трансформируется под новые планировочные решения, а стеновые и потолочные панели демонтируются и до 80% из них перемещаются в новое подразделение. В этом суть концепции.

Как много у вас конкурентов и какие ваши преимущества?

Производители, которые занимаются чистыми помещениями, существуют. Наше отличие в конструктивной части — в ответственном отношении к прочности и долговечности конструкций, что отражается в толщине стали каркасов и панелей. Для каркасов, формирующих границы помещений, мы применяем толщину стали 2 мм, для панелей — не менее 1 мм. Данное решение позволяет совершать многократные (не менее 30 циклов) перемещения конструкций при необходимости изменения планировочных решений, а также, что немаловажно для ЛПУ, — имеет ударопрочные характеристики.

Важнейшее преимущество — мы реализуем практически уникальные проекты в плане интеллектуальной и технологической начинки. Например, сложнотупые конструкции позволяют минимизировать количество швов. А ведь одна из самых

больших проблем в медицине — это обработка. Мы помним истории с контаминацией: синегнойная палочка, плесневые грибы — сложно элиминируемые возбудители, очень устойчивые к дезинфекции. Чем меньше швов, тем проще защитить поверхность. Мы можем создать практически бесшовный контур помещения даже в условиях уже существующих стен.

На что обращают внимание ваши клиенты при сотрудничестве с вами в первую очередь?

Чаще всего решающее влияние оказывает перспективность и инновационность наших технологий. А теперь заказчики могут оценить еще и наш программно-аппаратный комплекс на базе IT-платформы. Пока что прямых аналогов и конкурентов у этого решения нет.

Ужесточаются ли требования к чистым зонам и медицинским помещениям в целом в последнее время?

Правила работы с патогенами изменились настолько, что даже элементарные ИФА-анализы на возбудителей гепатитов и ВИЧ теперь тоже относятся к работе с патогенами. Федеральные службы, отвечающие за разработку нормативов, идут на опережение. Все понимают, что ситуация не может измениться по щелчку пальца, но регуляторы создают возможность формирования буферной зоны для постепенного перехода к новым технологиям в течение трех-пяти лет. Эти меры логичны и направлены на охрану здоровья граждан. Свою роль сыграла пандемия COVID-19, побудившая подтянуть теорию к практике.

Роспотребнадзор уже занимает четкую позицию, на практике требуя решения, которые позволят полностью исключить кросс-контаминацию, защитить сотрудников и окружающую среду от выхода микробиологических агентов за пределы подразделений. Часто выдаются предписания с акцентом на устранение нарушений, что вынуждает по-новому подходить к решению рутинных задач. Появилась категория клиентов, которым требуются современные подходы к организации пространства, сгенерированные самой жизнью: вчера было можно, сегодня уже нельзя.

Продолжаете ли вы развивать направление поставок медицинского оборудования?

Конечно, мы продолжаем работать по тем направлениям, которыми занимались и раньше. В частности, это оптовая торговля медицинским оборудованием и изделиями. Мы по-прежнему сотрудничаем с зарубежными и российскими партнерами — производителями инфузионной техники, наркозно-дыхательных аппаратов, высокоточного оборудования.

Среди ключевых партнеров — ЗАО «СКБ Хроматэк». Около четырех лет назад компания начала производство масс-спек-

трометрического оборудования, востребованного в клинической науке. Сегодня она достигла результатов, сопоставимых с зарубежными аналогами по качеству. В этом году «СКБ Хроматэк» анонсировал первый tandemный газовый масс-спектрометр для MS/MS-исследований — сложную и инновационную технику. Сейчас компания плотно работает над созданием российской ВЭЖХ-системы.

В клинической части мы плотно сотрудничаем с немецкой компанией «Дрегер» (Dräger Medical GmbH) по поставке наркозно-дыхательных приборов. Она остается лидером отрасли благодаря высокой надежности оборудования, что показал опыт COVID-19. Кроме того, после 2022 г., когда изменились правила игры со стороны зарубежных контрагентов, этот производитель продемонстрировал устойчивость к стрессовым факторам и гибкость в сервисных процедурах.

Также мы реализуем проекты с производителем инфузионных насосов — компанией «Фрезениус Каби». «НТА-Групп» является для нее дистрибьютором первого порядка. В ближайшее время надеемся расширить свой портфель за счет включения в него оборудования для службы крови — аппаратами, позволяющими отделять лейкоцитарную, тромбоцитарную и эритроцитарную массу.

Такое впечатление, что все направления вашей деятельности теперь складываются в единый пазл под названием «модульные здания медицинского назначения». У вас есть ощущение, что именно к этому результату — создавать умные здания для клинической и научной деятельности — «НТА Групп» всегда стремилась?

Конечно, такое ощущение есть. Но также у нас с коллегами есть понимание, что это новый и очень интересный для нас этап, который приведет к очередным открытиям и вопросам. Мы связаны с научным миром, а в науке путь всегда важнее результата. Как говорится, разработку нельзя закончить, ее можно лишь приостановить.

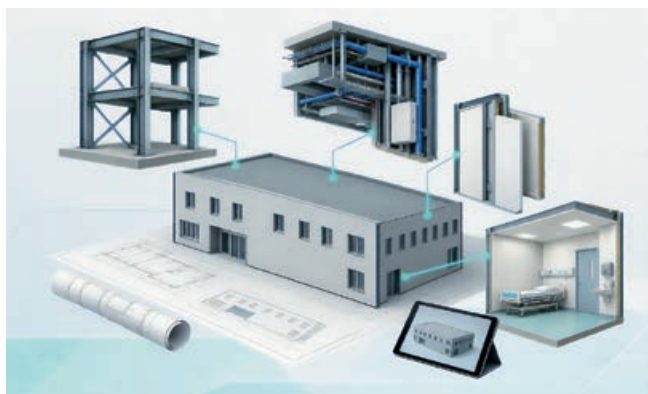
Какие у вас планы на ближайшее будущее?

Мы будем развивать, расширять, оптимизировать наши технологии.

Одно из новых направлений — производство вентиляционных машин под собственные задачи. Мы решили собирать их на российских предприятиях, способных поддерживать нужный уровень качества и надежности. Надеемся, что это оборудование со временем впишется в нашу единую систему управления помещениями. Мы уже сейчас можем отслеживать температуру, освещенность, скорость движения воздуха в подающих и вытяжных каналах, получать обратную связь по качеству воздуха на конечных устройствах. Кроме того, контролируем содержание CO₂ в отводимом воздухе, а также вирусные и микробные частицы.

Что касается конкретных проектов, сейчас ведем переговоры с бактериологическими лабораториями, у которых появились вопросы от санитарно-эпидемиологических органов о соответствии помещений меняющимся требованиям.

Конечно, мы будем совершенствовать цифровые продукты. «НТА-Групп» старается максимально расширить пул направлений, которые можно охватить нашим программным обеспечением. Медицинская технология для нас — задача достаточно тривиальная. А наука, постановка научного эксперимента — нетривиальна. Этого нет ни у кого. Мы хотим, чтобы наш проект позволял ученым получать, документировать и анализировать все данные, которые им нужны, с максимальной гибкостью.



ПРИРОДНЫЙ ДОКТОР «ЭДАС»

ПРИРОДОПОДОБНАЯ МЕДИЦИНА — ДЛЯ ВСЕХ



Искажение электромагнитно-энергоинформационного биополя организма может привести к болезни

Великий ученый Альберт Эйнштейн говорил: «Наши представления о физической реальности никогда не могут быть окончательными. Мы всегда должны быть готовы изменить эти представления».

Сегодня мы узнаем больше о гомеопатии.

Основатель гомеопатии Самуил Ганеман (1755–1843 гг.) писал: «Поскольку истина так же вечна, как и всеведущий великодушный Господь, она может долгое время скрываться от глаз человека, пока не настанет время, предназначенное Провидением, и тогда лучи ее непреодолимым потоком рассеют облака предвзвешенных и возвестят рассвет нового дня, который просияет ярким и несказанным светом на благо человечества». («Органон врачебного искусства» (6-е изд.), при- мечание к §§ 1–26).

И такое время наступило.

«Гомеопатия имеет под собой научный базис и заслуживает дальнейшего изучения», — об этом заявил французский вирусолог, кавалер ордена Почетного легиона, лауреат Нобелевской премии в области медицины и физиологии 2008 г. Люк Монтанье (1932–2022 гг.).

НАУЧНЫЕ ОСНОВЫ

Научный базис впервые в истории российской и мировой гомеопатии был изложен в монографии Салима Галидина «Научные основы гомеопатии: теоретическо-практические аспекты», изданной в России в апреле 2024 г.

Это результат семилетнего труда автора. Научные основы гомеопатии базируются на полувековом опыте и знаниях, полученных им в процессе изучения и создания природоподобных систем, включая знания в сфере подобности микро- и макромира, неживой и живой материи в целостной природной среде, а также 30-летней научно-исследовательской и практической медико-фармацевтической деятельности в области клинической гомеопатии.

Обоснование научных основ гомеопатии автор сделал на основе прорывных знаний в сфере подобности мироустройства, а также результатов предшествующих и современных научных исследований авторитетных ученых разных стран. В монографии он обосновал квантово-резонансную природу гомеопатии, а также природоподобную систему дуальной интегративной медицины как естественной сопряженности аллопатии и гомеопатии.

Мы обратились с вопросами к Салиму Мифтахутдинову, более 30 лет назад создавшему компанию «ЭДАС», которая является флагманом российской гомеопатии.

Салим Мифтахутдинов (Салим Галидин) — президент научно-производственной медико-фармацевтической компании «ЭДАС» (www.edas.ru), руководитель Департамента природоподобных систем Фонда Байбакова, действительный член и вице-президент Ордена Ломоносова Международной академии интеграции науки и бизнеса (МАИНБ), Европейской академии естественных наук (ЕАЕН) и др., заслуженный инженер России, Посол Мира, автор всеобщего Закона гармоничного развития (1988 г.).

БИОТЕЛО И БИОПОЛЕ

Гомеопатия старше аллопатии, которая широко распространилась в качестве базовой лечебной системы. Почему же до сих пор она ограничено применяется в клинической практике?

Гомеопатической медицинской системе (гомеопатии) более двух столетий, и она уверенно шагает по планете: в 135 странах гомеопатию практикуют; в 80 странах она признана официально, в т. ч. и в России; в 10 странах Европы входит в систему здравоохранения; в 7 странах лечение гомеопатией покрывается медицинской страховкой. Гомеопатию в мире систематически применяют более сотни миллионов человек, и их число постоянно растет. Правительство Германии внесло предложение в ЮНЕСКО о признании гомеопатии «нематериальным культурным наследием человечества».

Всемирная организация здравоохранения (ВОЗ), признав гомеопатию второй по величине медицинской системой мира, призвала страны, входящие в организацию, способствовать широкому введению ее в общепринятую медицинскую практику.

Главная причина, на мой взгляд, кроется в том, что до сих пор отсутствует целостная наука об организме, базирующаяся на природоподобном подходе, и научно обоснованное определение организма на основе современных знаний. В монографии мной было дано дуальное определение организма как биологической целостности, состоящей из биотела и биополя.

Видимо, наступило время интеграции аллопатии и гомеопатии? Таким образом возможно решить проблемы современного здравоохранения?

Современная медицинская наука в основном однобока — не дуальна. Не признавая наличия биополя, воздействия оказывают аллопатическими средствами на биотело — и преимущественно синтезированными препаратами, которые неестественны для организма. Отсюда букет побочных эффектов, лекарственных болезней и их хронизация.

Вы правы, историческое время гомеопатии наступило, и причем в интеграции с аллопатией. Сегодня отклонения биопроцессов в биотеле организма нивелируются в основном применением аллопатических средств, в большинстве своем синтетических, воздействующих на его биохимическую составляющую, а отклонения в биополе устраняются применением гомеопатических средств, воздействующих квантово-резонансно.



В результате такого воздействия происходит передача электромагнитно-энергoinформационных и других полевых свойств атомов десятков различных веществ, входящих в состав сложных молекул активных фармацевтических субстанций (АФС). А АФС описано порядка 6 тыс., многие из них отражены в десятитомном издании «Материя Медика» и применяются для изготовления гомеопатических лекарственных препаратов (ГЛП).

«Материя Медика» Константина Геринга вот уже более 100 лет является фундаментальным гомеопатическим справочником, содержащим сведения о 500 гомеопатических полихрестах. Полихресты — это лекарства, большинство симптомов которых соответствуют симптомам самых распространенных и наиболее часто встречающихся заболеваний человека.

БИОРЕЗОНАНС

Если кратко, каков механизм действия ГЛП на организм?

Мы все дети природы, поэтому все для нашего здоровья имеется в самой природе. Наш организм дуален, и только дуальное воздействие позволяет устранить и следствия, и причины болезни, которые вносят дисбаланс в его функционирование. Об этом подробнее изложено в моей монографии.

По утверждению академика РАН Казначеева, именно в биополе кроются причины отклонений биопроцессов в целостном дуальном организме.

Современная наука в лице передовых ученых на основании результатов практических исследований и экспериментов доказала обоснованность древнейших эзотерических знаний, в которых давно известная концепция биополя излагалась несколько в другой — ненаучной форме. Лишить человечество доступа к этим знаниям и их практическому применению в медицине пытаются слуги паразитической системы и участники псевдонаучных комиссий, доводя до доверчивых обывателей необоснованные сведения о якобы лженаучности передовых знаний о гомеопатии и ее воздействии на биополе целостного организма.

Но вернемся к гомеопатии. Весь секрет лечебного действия ГЛП заключается в способе изготовления этих лекарств путем применения технологии ступенчатого потенцирования (ТСП), предложенной гением медицины Самуилом Ганеманом, которая, совершенствуясь, используется до сих пор.

Суть технологии — в снижении вещественной составляющей атомов АФС и преобразовании их в электромагнитно-энергoinформационные полевые компоненты, имеющие определенный диапазон частот — тот же, что и у организма.

Излучаемые при динамизации раствора АФС их полевые свойства в виде квантовых сопряженных излучений (ксимионы) аккумулируются в когерентных доменах воды, образующихся при динамизации водного раствора АФС. Ксимионами насыщается основа ГЛП, а затем они, попадая в организм, биорезонансно взаимодействуют с составляющими организма, имеющими подобный диапазон частот.

В результате этого происходит передача не только энергии динамизации, прикладываемой при реализации ТСП, но и полевых свойств десятков атомов веществ, входящих в состав сложных молекул АФС. Это способствует устранению причин определенных заболеваний.

Вашей компании 32 года, и все это время вы выпускаете многокомпонентные (комплексные) лекарства. Почему был сделан выбор в их пользу?

«ЭДАС» изготавливает 91 наименование комплексных лекарств для детей и взрослых. Они прошли полный цикл исследований и включены в Государственный реестр лекарственных средств РФ. Ввиду эффективности и безопасности наши лекарства отпускаются без рецепта.

Они относятся к препаратам клинической гомеопатии, которые могут применяться врачами как в моно-, так и интегративной терапии совместно с аллопатическими — они полностью совместимы в связи с разным механизмом действия.

Выбор в пользу комплексов очевиден: они воздействуют на многофакторные отклонения в биопроцессах организма, связанные с тем или иным заболеванием.

ВРАЧЕЙ ЭТОМУ НЕ УЧАТ

Тогда почему натуральные гомеопатические лекарства не имеют широкого применения в клинической практике?

Во-первых, современных врачей этому не учат и в стандарты лечения эти лекарства не включаются, несмотря на значительный положительный опыт их медицинского применения, в том числе в интегративной терапии совместно с аллопатическими препаратами.

Во-вторых, мировой фармрынок огромен, и выделяются значительные ресурсы для лоббирования аллопатической те-



рапии. Поэтому, как только гомеопатия начинает «подниматься», тут же возникают действия со стороны наших оппонентов.

Например, в ноябре 2016 г. в регионы России были направлены рекомендации Общественной палаты РФ по итогам круглого стола на тему: «О состоянии развития и мерах по расширению использования метода гомеопатии в практическом здравоохранении». Буквально через несколько месяцев, в феврале 2017 г., был инициирован и издан необоснованный и незаконный, как в последствии выяснилось, меморандум о лженаучности гомеопатии. И хотя в мае 2018 г. в отзыве на исковое заявление, направленном в адрес Арбитражного суда г. Москвы, РАН и отмежевываясь от этого меморандума, но сам он, «погуляв» больше года в медийном пространстве, безусловно, возымел действие на доверчивых врачей и пациентов, что в определенной степени притормозило развитие не только российской, но и мировой гомеопатии.

В длительной истории гомеопатии подобные примеры, к сожалению, не единичны. Нападки периодически повторяются, потому что природоподобная гомеопатия, естественная для организма, все шире распространяется в мире, и все большее количество врачей и пациентов обращаются к ней.

В чем заключается социальная ориентированность компании «ЭДАС»?

Мы по договору с Московским городским советом ветеранов на протяжении многих лет участвуем в программе «Московское долголетие», предоставляя наши лекарства по сниженным ценам для людей прежде всего старшего возраста, а также участвуем в благотворительных программах. Наши лекарства имеют низкую стоимость: дешевле российских аналогов и в три-четыре раза дешевле зарубежных.

ПРИРОДНЫЙ ДОКТОР «ЭДАС»

Приемы у гомеопатов дорогие. Можно ли воспользоваться вашими средствами самостоятельно?

Стоимость индивидуальных приемов высока, потому что не каждый врач может стать квалифицированным гомеопатом. Для этого требуются годы упорного труда, глубокие знания и солидная медицинская практика. В связи с этим и возникла комплексная (многокомпонентная) клиническая гомеопатия, вобравшая из опыта гомеопатов все лучшее. Но и при применении комплексов метод гомеопатии сохранил свою высокую эффективность и безопасность.

ГЛП, как мы уже говорили, действуют квантово-резонансно, то есть только при совпадении частот этих препаратов с частотами определенных составляющих организма. При несовпадении частот их действие невозможно.

При применении гомеопатии практически исключены аллергические реакции, привыкания, побочные действия. И ввиду безопасности, обусловленной квантово-резонансным действием, она является приоритетным выбором, начиная с грудничкового возраста.

Гомеопатия в низких и средних потенциях — всевозрастная, а в высоких потенциях ее желательно применять под наблюдением гомеопата ввиду высокого энергетического уровня.

Возрастное деление гомеопатических комплексов, влекущее за собой необходимость проведения соответствующих исследований, является необоснованным, если исходить из их квантово-резонансного механизма действия. Эти необоснованные ограничения, налагаемые под влиянием лоббистов, преследующих бизнес-интересы, являются ни чем иным, как одним из способов сужения применения высокоэффективной, безопасной и недорогой гомеопатии в практическом здравоохранении.

Это происходит и от недостаточной образованности отдельных чиновников, которые устанавливают возрастное деление гомеопатических комплексов и требуют проведения клинических исследований в каждом возрастном периоде по сути одних и тех же компонентов, входящих в состав комплексов, которые хорошо изучены на протяжении сотен лет. Поэтому такой подход является абсурдным и сдерживает развитие старейшего медицинского метода.

Можно ли использовать ваши лекарства для профилактики и реабилитации, а также для лечения хронических заболеваний?

Ответ однозначен: не только можно, но и нужно. Зачем давать дополнительную нагрузку организму, применяя неестественные для него синтезированные препараты? Посоветуйтесь с лечащим врачом, среди врачей еще сохранились действительно высокообразованные профессионалы.

Что касается практически любых хронических заболеваний, наследственных и (или) приобретенных, то нет настолько успешного пути их излечения, как применение гомеопатических лекарственных препаратов. При этом желательна консультация квалифицированного гомеопата.

Как вы оцениваете перспективы гомеопатического медицинского метода?

Если к гомеопатии подходить объективно, то у этого метода, используемого несколько столетий, являющегося без всяких натяжек природоподобной, естественной для организма медициной, значительные практические перспективы — прежде всего в монотерапии путем применения комплексных препаратов.

Не менее значительны перспективы в интегративной терапии за счет сопряженного (последовательного или сочетанного) применения средств гомеопатии и аллопатии, когда без нее невозможно обойтись. Применение гомеопатических лекарственных препаратов дает возможность снизить дозы аллопатических средств и тем самым купировать их недостатки.





НАТУРАЛЬНЫЕ КОМПЛЕКСЫ

ПРИ ДВУХСТАХ СЕМИ ЗАБОЛЕВАНИЯХ

ЭФФЕКТИВНЫ * БЕЗОПАСНЫ * ДЛЯ ВСЕХ ВОЗРАСТОВ



МЕДЭКСПЕРТТЕХНОЛОДЖИ

КАРБОКСИТЕРАПИЯ: МЕТОД, КОТОРЫЙ НЕ ТОЛЬКО СОХРАНЯЕТ ЗДОРОВЬЕ, НО И ВОССТАНАВЛИВАЕТ ЕГО

Карбокситерапия — доказанный метод активации естественных восстановительных процессов в организме. Будучи современной медицинской технологией, аппаратная инъекционная карбокситерапия имеет множество показаний и минимум противопоказаний, что является неоспоримым преимуществом. О возможностях и особенностях применения углекислого газа, а также об инновационном специальном оборудовании нашему изданию рассказала учредитель и генеральный директор компании «МедЭкспертТехнологджи» Надежда Горбушина. Вот уже почти 10 лет организация занимается научными исследованиями, сбором информации, популяризацией технологии, обучением врачей и среднего медперсонала правильному использованию в клинической практике этого поистине физиологического и эффективного метода.

Надежда, начнем с определений. Что такое аппаратная инъекционная карбокситерапия?

Это дозированное введение углекислого газа подкожно при помощи специального аппарата в профилактических и лечебных целях. Локальное повышение концентрации CO_2 ткани воспринимают как кислородное голодание, и организм запускает защитные механизмы: расширяются капилляры, усиливается кровоток и микроциркуляция. Гемоглобин активно отдает кислород клеткам, в результате чего запускается целый каскад положительных для организма реакций. Например, активизируются обменные и регенерационные процессы, стимулируется работа фибробластов — клеток, синтезирующих коллаген и эластин.

Всесторонне изучая аппаратную инъекционную карбокситерапию, в том числе и в роли пациента, я пришла к выводу, что CO_2 обладает потрясающими возможностями не только для сохранения здоровья, но и для его восстановления.

Этот уникальный, но в то же время как все гениальное совершенно простой метод дает немыслимые в обычном понимании результаты. Без медикаментозного или операционного вмешательства, без огромных финансовых затрат пациент получает физиологичное воздействие, дающее пролонгированный эффект в лечении и предотвращении многих заболеваний. Применяется как самостоятельно, так и в комплексном сочетании с другими видами аппаратного и неаппаратного лечения.

В каких направлениях медицины используется углекислота?

Углекислый газ давно и успешно используется при лечении заболеваний опорно-двигательного аппарата: артритов, артрозов, болевых синдромов в суставах и мышцах, фасциитов, остеохондроза позвоночника, включая стадии протрузии и грыжи дисков. Этот метод применяют в лечении различных нарушений кровообращения: лимфатических и венозных отеков, варикозного расширения вен, трофических язв. Высочайшая эффективность зафиксирована в купировании любой этиологии, например, самых распространенных — головных, мышечных и суставных.

Также эту технологию широко используют в реабилитационном периоде после травм, ожогов и операций для снятия отеков, минимизации рисков, предотвращения осложнений. Наглядные результаты заметны с первой процедуры также в дерматологии и трихологии. Показания к применению определяет врач. Исключая противопоказания, он подбирает индивидуальную дозировку, схему лечения, контролирует процесс. Например, прием антикоагулянтов может быть отменен в день проведения процедуры, так как введенный CO_2



их заменяет. А сами процедуры может выполнять средний медперсонал.

Современная аппаратная карбокситерапия активно применяется во многих известных санаториях, реабилитационных центрах, косметологических клиниках, госпиталях. Метод набирает популярность благодаря доказанной эффективности и поддержке профессионального сообщества.

Чем подтверждается эффективность этой медицинской технологии?

В России профильные и клинические исследования по применению метода проводились во многих медицинских учреждениях и вузах. Например, в СГМУ Минздрава России, в НИМЦ «Геронтология», в ФГАОУ ВО Первый МГМУ им. И. М. Сеченова, а также в ФГБУ ФСНКЦ ФМБА России, НИИЦ ВМТ им. А. А. Вишневого и других научных и медицинских учреждениях.

Использование метода в реабилитации участников СВО показало ускорение регенерации тканей в два-три раза при подготовке к протезированию ампутированных конечностей, улучшение качества оперируемых тканей, минимизацию рубцов и шрамов. Более того, было зафиксировано уменьшение фантомных болей, которыми нередко страдают такие пациенты и не могут от них избавиться. Быстрые и заметные результаты делают аппаратную карбокситерапию привлекательной альтернативой традиционной фармакотерапии и длительному дорогостоящему лечению.

Как выполняются процедуры введения углекислоты в организм пациента?

Для инъекционной карбокситерапии используют специализированные аппараты. Мы, например, предлагаем запатентованный и зарегистрированный как медицинское изделие аппарат собственной разработки «Медэксперт CO₂», который позволяет не только эффективно подогревать газ, но и комфортно для пациента распределять его в тканях без распыления. Чего не скажешь об аналогах.

Что представляет собой этот аппарат?

Это элегантный, функциональный и легко транспортируемый комплекс. Он включает в себя продуманный до мелочей прибор, установленный вместе с незаметным баллоном в специальной тележке на колесиках, занимая 45 см², благодаря чему аппарат можно без труда перемещать в клинике из кабинета в кабинет.

Кнопки управления расположены на большом сенсорном дисплее, где отражается ход, доза, количество введенных миллилитров газа за один сеанс, точность выполнения проводимых процедур. В комплекте обязательно поставляется исключительно медицинский баллон с углекислотой медицинской 99,99% и индивидуальным паспортом качества. Объем медицинского баллона 5 л хватает на период до двух лет, так как аппарат герметичен. Это существенно экономит время на заправку.

Пациенты нередко утверждают, что при введении углекислого газа они испытывают неприятные ощущения в виде жжения. Как можно решить эту проблему?

В аппарате «Медэксперт CO₂» реализована мелкодисперсная подача углекислого газа, что значительно снижает неприятные ощущения при его введении в ткани. Он также имеет специальную манипулу, которая позволяет вводить газ гораздо комфортнее, чем на аппаратах, оснащенных ручкой. В корпусе прибора предусмотрен эффективный подогрев газа: в самом аппарате он нагревается до 42–43 °С, а на выходе температура



Предлагаем запатентованный и зарегистрированный как медицинское изделие аппарат собственной разработки «Медэксперт CO₂».

снижается до комфортных значений в 36–38 °С. Стабильный и мощный подогрев внутри резервуара, в отличие от подогрева аналогов в ручках, значительно снижает болевые ощущения, эффективнее работает в тканях организма.

Аппарат надежен в эксплуатации: способен работать в экстремальных климатических условиях от –60 до +50 °С. Наши модели безотказно работают на Крайнем Севере и в жарком Дагестане. Прибор удобен в использовании, не требуя особых условий и дорогих расходных материалов.

К важным отличиям отнесу следующий факт. В ряде аппаратов углекислый газ вводится в одной локации маленькими дозами при большом количестве вколов. Такое введение повышает чувствительность пациента и снижает эффективность воздействия из-за локального скопления газа, его медленного распространения и малой эффективности. Зная негативные стороны более примитивного оборудования других производителей, многие медучреждения уже стараются использовать нашу разработку «Медэксперт CO₂». Например, при лечении коленного сустава функционал аппарата позволяет вводить газ не в семь-восемь точек, а всего лишь в две. При этом хорошо подогретый CO₂ мгновенно распространяется, заполняя всю область сустава, легко проникает в костную ткань и связочный аппарат, улучшая микроциркуляцию крови на глубоком уровне. Время воздействия здесь существенно оптимизировано: реальный терапевтический эффект наступает гораздо быстрее и более выражено.

По отзывам специалистов клиник и санаториев, такие процедуры карбокситерапии завоевали огромную популярность и выходят на первое место по востребованности благодаря аппарату «Медэксперт CO₂». Например, пожилые пациенты с хроническими проблемами опорно-двигательного аппарата проходят курсы из четырех — десяти процедур для сохранения эффекта на целый год, избегая при этом операций и приема большого количества медикаментов.

Важно отметить, что в условиях растущей конкуренции на российском рынке появляются низкокачественные копии и аппараты с фейковыми функциями подогрева газа и точности дозаций, не соответствующие заявленным характеристикам. Все характеристики нашего аппарата подтверждены реальными испытаниями, регистрационным удостоверением Росздравнадзора, патентами и отзывами из клинической практики.

Отзывы пациентов к вам тоже поступают?

Да, конечно. Мнения пациентов для нас не менее важны, чем специалистов. Они также подтверждают высокую эффективность метода. Спортсмены отмечают, что при острых травмах конечностей достаточно одной процедуры для снятия боли, отека и более быстрого восстановления подвижности. Женщины, проходящие лечение в гинекологических отделениях, отмечают улучшение самочувствия уже после одной-двух процедур. Пациенты, которые ежегодно берут курсы в санаториях, замечают стойкий нарастающий эффект, улучшение качества жизни. Применяя метод в программах снижения веса, можно зафиксировать уменьшение талии и бедер на 3–5 см уже на третьей процедуре. При хронических заболеваниях требуется курс всего из четырех — десяти процедур, что позволяет добиваться стабильных результатов. При регулярном применении процедур наблюдается не только снижение симптомов, но и устранение первопричин заболеваний.

Помимо физического улучшения состояний организма, технологии применения медицинского CO₂ положительно влияют на психоэмоциональное состояние: снижается уровень стресса, улучшается сон, самочувствие и повышается позитивный настрой.

На сайте компании представлен раздел для пациентов с перечнем медицинских учреждений и контактами специалистов, прошедших обучение и сертифицированных для проведения процедур.

Сложно освоить аппарат «Медэксперт CO₂» и работать с ним? Вы помогаете врачам в этом?

Да, такая работа организована, хотя метод максимально прост. Для успешного внедрения аппаратной карбокситерапии в медицинскую практику предусмотрена комплексная программа обучения. Медицинские работники осваивают технику применения аппарата за полномасштабный курс из различных уроков от узких специалистов в записи, а также за два-три часа очного практического обучения. Оно включает в себя изучение протоколов проведения процедуры, нюансов техники введения газа, видеоинструкции и консультирование онлайн. Мы также проводим очные семинары, конференции не только в Москве, но и в регионах. Это очень удобно тем, кто не знает всех тонкостей и возможностей применения метода, а также сомневается в уровне своей подготовки.

В работе оборудования важно сервисное обслуживание. Как оно организовано у вас?

К особенностям нашего сервиса отнесу поддержку технической исправности аппаратов за счет наличия всего ассортимента запчастей и возможности ремонта, хотя оборудование по надежности занимает лидирующее положение.

У нас также налажена быстрая заправка баллонов: в Москве замена пустого баллона на полный осуществляется в течение суток, по России отправка происходит на следующий день после оплаты.



Кроме всего прочего, осуществляем юридическое и маркетинговое сопровождение — помогаем интегрировать метод в программы лечения и продвигать услуги внутри клиник.

Вы продвигаете технологию не только в России, но и за ее пределами.

Да, нашей компанией была учреждена Международная ассоциация карбокситерапевтов. Она объединяет на добровольной основе специалистов из России, стран СНГ и Европы для обмена опытом и проведения совместных мероприятий, конференций и семинаров. В рамках ассоциации создаются обучающие платформы с дистанционными и очными вариантами коммуникаций, предоставляются консультационные услуги в формате 24/7 через онлайн-чаты, где специалисты отвечают на вопросы коллег, совещаются и обмениваются опытом. Ассоциация также осуществляет поддержку русскоязычных врачей за рубежом.

В 2024 г. как амбассадоры мы провели в Москве третью международную конференцию с участием представителей из Бельгии, Греции, Латвии, Беларуси, Молдовы, Казахстана и других стран. Участники остались очень довольны этим мероприятием, закрепив дружеские связи и получив новые знания.

В рамках ассоциации запущен онлайн-проект «Академия карбокситерапии», который как раз и обеспечивает обучение и поддержку специалистов из разных стран и регионов. Благодаря этому ресурсу специалисты могут получать знания, не выходя из кабинета. Распространение знаний о методе и повышение уровня профессионализма медицинских работников через нашу ассоциацию способствует росту его популярности и эффективности.

Процедуры карбокситерапии завоевали огромную популярность и выходят на первое место по востребованности благодаря аппарату «Медэксперт CO₂».

Как вы оцениваете перспективы развития и внедрения аппаратной инъекционной карбокситерапии в медицинские учреждения России?

Это наиболее безопасный и эффективный метод лечения, который сочетает в себе простоту проведения и высокую клиническую результативность. Несмотря на популярность и доказанную эффективность, этот метод применяется не так широко, как хотелось бы. Его используют в программах лечения реже, чем, например, не столь полезный и очень агрессивный, имеющий большой список противопоказаний и являющийся мощным оксидантом газ озон.

Тем не менее аппаратная карбокситерапия все активнее внедряется в клиники и санатории, где специалисты видят реальные преимущества ее применения для пациентов. А сама технология продолжает завоевывать доверие невероятными темпами по сравнению с тем, что было 10–15 лет назад. Сегодня она занимает важное место в медицине, способствуя физиологическому и недорогогостоящему улучшению качества жизни пациентов и расширению возможностей реабилитации. Аппаратная инъекционная карбокситерапия на современном оборудовании демонстрирует хороший потенциал и со временем станет одним из ведущих методов во многих областях медицины.

АЛИКВОТА



ЛАБОРАТОРИЯ, В КОТОРОЙ НЕ ПРЕДЛАГАЮТ ШАБЛОННЫЕ РЕШЕНИЯ

Российский рынок клинических исследований уверенно заняли отечественные контрактно-исследовательские организации. С начала 2026 г. они обеспечили получение более 80% разрешений от общего числа выданных. К тому же многие игроки, чтобы удержать занятые ниши, активно продвигают инновационные продукты. О том, как в таких условиях может быть организована эффективная работа, рассказывает Екатерина Погодина, генеральный директор компании «Аликвота», специализирующейся на проведении клинических исследований и испытаний медицинских изделий.

Вы открыли компанию осенью 2023 г., когда изменения на рынке клинических исследований уже начались. Учитывали это обстоятельство?

Создавая лабораторию, мы хотели сделать акцент на работе в рамках протоколов клинических исследований (КИ) фармпрепаратов, что является актуальным на рынке по сей день. В этой отрасли мы с командой работали много лет, поэтому идея лежала на поверхности.

Предоставляем полный спектр услуг центральной лаборатории для проведения КИ всех фаз.

Как формировали набор услуг?

Предлагали то, что умеем делать хорошо, с учетом динамики рынка, потребностей потенциальных заказчиков. Сегодня предоставляем полный спектр услуг центральной лаборатории для проведения КИ всех фаз, выполняем биоаналитическую часть исследований биоэквивалентности, изучаем фармакокинетику и иммуногенность биологических препаратов.

В качестве центральной лаборатории проводим экспертизы по протоколам клинических исследований. Выполняем в том числе рутинные анализы, оцениваем параметры безопасности, иммуногенность вакцин, разрабатываем специализированные тесты под задачи конкретного протокола КИ. Помимо лабораторной части оказываем полное проектное сопровождение под ключ. В сфере исследований биоэквивалентности проводим биоаналитическую часть исследований, выполняем статистическую обработку данных, формируем полный комплект регуляторной документации. Также проводим исследования фармакокинетики и иммуногенности препаратов моноклональных антител. В рамках этих проектов также осуществляем подготовку отчетов по ре-

гуляторным требованиям. Проводим на собственной базе клинические испытания медицинских изделий, загружаем документы в АИС РЗН для получения РУ медицинских изделий.

В общей сложности с 2023 г. реализовали свыше 70 проектов, включая все фазы клинических исследований и исследования биоэквивалентности.

На рынке клинических исследований активно внедряются инновационные методы как способ выведения компании в число первых. В вашем портфеле они ведь тоже есть?

К нам часто поступают запросы выполнить то, что в России никто еще не делал и не берется делать. Если мы понимаем, что это осуществимо, начинаем большой этап разработки нового метода и его валидации. В нашем портфеле уже есть уникальные валидированные методики, разработанные специально для оценки иммуногенности вакцин против пневмококка, менингококка, вируса гриппа и др. В планах разработка и других актуальных тест-систем.

В нашем портфеле есть уникальные валидированные методики, разработанные специально для оценки иммуногенности вакцин.

Ваша компания на рынке недавно, но уже заработала репутацию надежного и компетентного партнера. За счет чего?

Мы сформировали команду профессионалов, которым не просто знакомы предлагаемые направления, они имеют многолетний опыт работы в этой области. Также мы отличаемся гибкостью. Всегда стараемся предложить оптимальное решение.

Важно, что мы — лаборатория, которая специализируется на работе в рамках КИ. В большинстве своем на рынке

представлены крупные лаборатории, в составе которых есть отдел клинических исследований, встроенный в структуру компании. Ему, соответственно, сложно подстраивать технологические процессы под нужды протокола. Мы же, имея полноценно оснащенные лаборатории по конкретным направлениям, можем предложить заказчику решение, разработанное специально для него, учитывающее специфику его деятельности.

Некоторые аналитики утверждают, что весомую часть проектов сейчас составляют заказы по проверке биоэквивалентности дженериков, а оригинальных препаратов на рынок выводится мало. Это не ограничивает работу вашей лаборатории?

После того как с рынка ушли иностранные фармкомпании, количество исследований биоэквивалентности действительно резко выросло. Но сейчас оригинальных препаратов и вакцин становится все больше, и это радует. Мы с удовольствием работаем с такими заказчиками.

То есть рынок растет?

Ситуация на рынке клинических исследований всегда меняется в зависимости от смещения фокуса на различные группы препаратов, нозологии, инноваций. Мы стали существенно больше работать с отечественными фармкомпаниями и контрактно-исследовательскими организациями. Но акцент на качестве остается в тренде, о чем свидетельствует новая практика проведения фарминспекций Минздрава в адрес лабораторий, участвующих в КИ.

Вне зависимости от ситуации на рынке КИ придерживаемся нашей миссии — сохранение здоровья человека через предоставление качественных лабораторных услуг, разработка и внедрение инновационных методов, технологий и решений в области медицины и фармации.

АНКОМ-МЕД

BioAncore®

ЗАЩИТА РУК И ПРОФИЛАКТИКА ИНФЕКЦИЙ
С ПЕРЧАТКАМИ BIOANCORE®

Медицинские перчатки — один из основных элементов защиты медперсонала и пациентов, поэтому к их производству, качеству и безопасности предъявляются строгие требования. Значение имеют свойства материала, герметичность, условия хранения и прослеживаемость каждой партии. «Анком-Мед» развивает производство перчаток BioAncore®, уделяя внимание и профилактике инфекций: компания обучает медицинский персонал правилам гигиены рук и применения средств защиты. Эту работу дополняют социальные и благотворительные проекты, направленные на поддержку врачей, медицинских учреждений и пациентов, а также на развитие профессионального сообщества. О производстве, контроле качества и других направлениях деятельности компании рассказала основательница «Анком-Мед» Антонина Здравомыслова.

Как организовано производство BioAncore®?

Наша площадка находится в промышленном парке Сенькино в Троицком административном округе Москвы. Производственные помещения занимают около 1,5 тыс. м². Оборудование закуплено напрямую у производителей из Малайзии и Китая, в том числе машины BarrierWasher Equipment® (Шанхай), уровень автоматизации составляет около 80%. Производственные линии аналогичны тем, которые используют мировые производители Top Glove® и WRP®. Наши специалисты проходили стажировки на заводах Cardinal Health®, Blossom® и Ansell®. Сырье в виде полуфабрикатов поступает из Малайзии, а завершающие этапы производства выполняются в России по собственным техническим условиям, что позволяет считать продукцию российской.

Что медицинские работники отмечают при использовании перчаток?

Для нас важны отзывы специалистов, которые используют BioAncore® в повседневной работе. Перчатки оценивали хирурги и медицинские сестры во время акций благотворительного фонда «Операция Улыбка», который проводит бесплатные реконструктивные операции детям и взрослым с врожденными расщелинами губы и неба. Такие акции проходили в Улан-Удэ, Ростове-на-Дону, Астрахани, Абакане, Красноярске, Новосибирске и Иркутске. Специалисты отмечают удобство изделий, легкое надевание и снятие, а также хороший захват в сухой и влажной среде.

В ассортимент входят латексные и нитриловые смотровые перчатки, антимикробные и биоразлагаемые модели. Линейка рассчитана более чем на 20 направлений применения. Среди характеристик продукции пользователи выделяют гипоаллергенные свойства и устойчивость к механическим повреждениям и перфорациям. В отдельных вариантах предусмо-



требно внутреннее покрытие с алоэ вера и витамином Е, увлажняющее кожу. Представлены многослойные модели, в которых сочетаются нитрил и полиуретан. Стерильные хирургические перчатки зарегистрированы в Росздравнадзоре и поставляются в медицинские учреждения.

Показатель AQL, характеризующий допустимый уровень дефектов при проверке герметичности, составляет 0,65. Антимикробное покрытие обеспечивает уничтожение до 99,99% микроорганизмов на внешней поверхности. Антимикробные перчатки BioAncore® не требуют выщелачивания. Эффективность подтверждена испытаниями британской компании Intertek® по методике ASTM D7907.

Какие требования предъявляются к системе качества?

«Анком-Мед» получила сертификат ГОСТ ИСО 13485–2017. Этот стандарт предусматривает систему управления качеством при производстве медицинских изделий, включая управление рисками, ведение документации и прослеживаемость продукции. Его внедрение позволило стандартизировать рабочие процессы, систематизировать обучение сотрудников и снизить уровень брака.

Продукция соответствует требованиям ЕАЭС, компания проходит проверки Росздравнадзора. Соблюдение установленных требований дает возможность участвовать в государственных закупках, укреплять доверие партнеров и развивать присутствие на международных рынках.

Почему компании потребовалось расширить складскую инфраструктуру?

Это связано с запуском собственного производства, расширением ассортимента и увеличением числа контрактов. Прежний склад в Подольске уже не позволял размещать необходимый объем запасов и эффективно обрабатывать крупные партии. Сейчас складские помещения в Сенькино занимают более 3 тыс. м² и находятся на одной площадке с производством.

Здесь хранится весь ассортимент компании: перчатки BioAncore®, очистители воздуха, продукция Blossom®, Cardinal Health® и Hartalega®. Такое размещение сокращает внутреннюю логистику. Площадка находится рядом с ЦКАД, примерно в 30 мин. езды от МКАД и в 5 мин. от Калужского шоссе.

Насколько выросли возможности «Анком-Мед» после переезда?

Новая площадка дала нам возможность увеличить объемы хранения и расширить географию поставок. Мы также дополнили собственный автопарк и развиваем свою логистическую службу, поэтому можем контролировать доставку продукции на всех этапах.

Сегодня компания работает более чем по 5 тыс. контрактов по России. Локализация производства, собственная логистика и наличие необходимого запаса позволяют оперативно выполнять заказы. Кроме того, эта модель дает нам ценовое преимущество по сравнению с импортной продукцией.

Что необходимо учитывать при хранении и перевозке медицинских изделий?

Для перчаток имеют значение температура и влажность, соблюдение сроков годности и сохранность упаковки. Особенно строгие требования предъявляются к стерильным изделиям: при нарушении герметичности упаковки их уже нельзя использовать. Поэтому на складе важно поддерживать необходимые условия хранения и контролировать состояние продукции перед отправкой.

Как проект «Руки под контролем!» связан с профилактикой внутрибольничных инфекций?

«Анком-Мед» создала этот проект совместно с региональной общественной организацией медицинских сестер и альянсом «ИСП-НЕТ». Его задача — обучение медицинского персонала правилам гигиены рук и профилактике инфекций, связанных с оказанием медицинской помощи.

В рамках занятий применяется тест-система «Чистые руки», благодаря которой специалисты проверяют

технику мытья и обработки рук, снятия использованных перчаток и подготовки операционного поля. С ее помощью можно также оценить качество генеральной уборки. Экспресс-контроль помогает обнаружить участки, которым уделили недостаточно внимания, например, межпальцевые промежутки и ногтевые валики, ошибки при снятии перчаток, а также несоблюдение гигиены до и после контакта с пациентом или его окружением.

Инструкторов-амбассадоров готовят непосредственно на рабочих местах или в группах. Они также проводят мастер-классы в медицинских учреждениях. Проект помогает не только обеспечивать специалистов средствами защиты, но и формировать навыки их правильного применения.

Какие социальные и благотворительные проекты поддерживает компания «Анком-Мед»?

Мы сотрудничаем с фондом «Операция Улыбка», который, как я ранее рассказывала, бесплатно проводит реконструктивные операции детям и взрослым с врожденными расщелинами губы и неба. Для операций предоставляем хирургические и смотровые перчатки BioAncore®, а волонтерам — футболки и хирургические костюмы, во время благотворительных акций организуем для них питание.

Представители «Анком-Мед» присутствуют на операциях, тестируют перчатки непосредственно во время их применения и получают обратную связь от хирургов. Это позволяет поддерживать работу фонда и одновременно оценивать продукцию в реальных условиях.

Еще один наш партнер — международный благотворительный фонд «Дарим улыбку», который проводит бесплатные хирургические миссии для детей



с врожденными деформациями лица и последствиями ожогов. Компания предоставляет для этих миссий медицинские расходные материалы.

Мы также безвозмездно передаем расходные материалы госпиталям и медработникам в зоне СВО. Еще один проект адресован семьям с детьми, которым предстоит лечение: для них разрабатывается книга, призванная снизить психологический стресс ребенка перед операцией. Кроме того, создана книга по детской гигиене рук «Моем руки вместе с Макаром».

Какие еще направления социальной ответственности развивает компания?

Эту деятельность мы связываем с задачами отечественного здравоохранения. «Анком-Мед» участвует в государственной программе импортозамещения и выступает ее амбассадором, помогает медицинским учреждениям по всей России. В рамках проекта «ЭКОАНКОМ» этические нормы компании основаны на экологии, а приоритет и фокус производства перчаток — на бережном использовании природных ресурсов.

Большое значение для нас имеет профессиональное сообщество. Мы проводим научно-практические конференции по профилактике внутрибольничных инфекций для сестринского персонала, реализуем образовательные инициативы совместно с профильными ассоциациями и помогаем молодым специалистам.

К благотворительным и общественным инициативам стараемся привлекать партнеров, чтобы расширять круг участников таких проектов и объединять усилия бизнеса и медицинского сообщества.

Корпоративная социальная ответственность — это философия развития компании, при которой коммерческий успех достигается с опорой на этические нормы и уважение к людям, медицинским сообществам и окружающей среде.



ВЛАДИМИР МАХАЕВ: «СОБСТВЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО ДОБАВЛЯЕТ ТОРГОВОМУ БИЗНЕСУ УСТОЙЧИВОСТИ»

На складе компании «АМС-Мед» тысячи позиций изделий медицинского назначения российских и зарубежных изготовителей. Выручка от продаж увеличивается год от года, но на предприятии организовали еще и собственное производство. «О том, что надо что-то делать самим, мы решили еще в 2015 г., когда импортозамещение было больше модным словом, чем реальным процессом, — говорит учредитель и генеральный директор Владимир Махаев. — Время показало, что поступили правильно, хотя поначалу не все риски удалось учесть».

Сегодня «АМС-Мед» — больше производственная компания или торговая?

По объему выручки, конечно же, торговая. На продажах зарабатываем неизмеримо больше, чем на производстве. Поставляем широкий ассортимент медицинских изделий, медикаментов, инструментов, средств ухода, медицинской мебели. В каталоге насчитывается свыше 6 тыс. наименований товаров. Работаем напрямую со многими российскими производителями, являемся участниками ВЭД, закупаем товар в странах ближнего и дальнего зарубежья.

Зачем вам производство, если больших денег оно не приносит?

Как и всякая диверсификация, оно дает бизнесу дополнительную устойчивость. Торговую деятельность мы начинали с единственного товара — шприцев. Постепенно расширяли ассортимент, и каждая новая позиция делала положение компании на рынке более востребованным. То же самое можно сказать и о производстве.

Какие изделия производите?

Сейчас у нас три основных продукта. Самый ходовой — одноразовые стерильные мочеприемники. Второй — одноразовые стерильные кружки Эсмарха. Третий — одноразовые стерильные наборы для энтерального питания. Вся продукция выпускается под торговой маркой «АМС-Мед» и востребована на рынке медицинских изделий.

В производстве они похожи, поэтому новые производители нередко идут

по такому же пути: начинают с мочеприемников, потом добавляют кружку Эсмарха, затем — наборы для энтерального питания. Мы одними из первых начали производство мочеприемников, потому что тогда их в стране практически никто не производил. Все пользовались зарубежными вариантами.

Изготавливаем также медицинские деревянные шпатели. Успешно конкурируем с зарубежными производителями, так как наши изделия получаются дешевле. Есть также совместное производство медицинской одежды с ООО ПКФ «Медкомплект».

Китайская продукция отличается низкими ценами. Как вам удается с ней конкурировать?

Когда начинали, конкуренция была жуткая. Цены на китайские мочеприемники были чуть ли не вдвое ниже. Хотя предварительные расчеты показывали, что разница будет не больше 20%.

Конечно, было тяжело и обидно. Продукты одинаковы по структуре и сути, а цена разная. Однако мы не сдавались. Останавливать производство стало бы еще большей ошибкой, поэтому продолжали работать.

Второе дыхание производству обеспечило государство, установив приоритет для российских продуктов на госзакупках. Наши мочеприемники внесены в реестр Минпромторга как отечественный продукт, поэтому с ними можно выходить на тендеры и получать соответствующие льготы.

Сегодня уже около 10 российских и белорусских производителей мочеприемников работают на отечественном рынке. Наша продукция присутствует на рынке 10 лет. Потребители ее хорошо знают и отзываются положительно.

Ваши изделия чем-то отличаются от товаров других производителей?

Мы зарегистрировали максимальную линейку мочеприемников — объемами от 500 до 4000 мл, чего ни у ко-

го не было. Одними из первых стали выпускать носимый мочеприемник, который крепится к ноге и незаметен под одеждой. Обратили внимание на то, что в жаркую погоду кожа под мочеприемником раздражается и сделали вариант с гипоаллергенной подложкой, которая защищает кожу от раздражения. Также применили гибкую трубку и удобный кран для слива, который можно открывать одной рукой. Носимый мочеприемник с подложкой зарегистрирован в Росздравнадзоре как медицинское изделие.

В год производим около 1,5 млн мочеприемников. Кружек Эсмарха и наборов для энтерального питания — поменьше. Производство находится в г. Луховицы, где мы оборудовали полуавтоматическую производственную линию. Там же стерилизуем готовую продукцию.

Как намерены развивать бизнес?

В первую очередь будем работать над тем, чтобы сделать наши изделия еще более удобными для потребителей. Здесь важны отзывы клиентов, поэтому обратной связи уделяем особое внимание.

Регулярно мониторим мировой рынок, отслеживаем новшества. Например, последние исследования показали, что фталаты, содержащиеся в сырье, из которого производятся пластиковые изделия, могут быть небезопасны для организма. И хотя прямого запрета на использование такого сырья в России пока нет, мы планируем в ближайшее время начать производство медицинских изделий из материалов без содержания фталатов. Это как бы взгляд в будущее.

Что касается продаж, то будем искать новых поставщиков, вводить новые продукты. Чтобы устойчиво себя чувствовать на рынке, необходимо развиваться в разных направлениях, что мы и делаем.



Мочеприемник
прикроватный
дренируемый



Кружка Эсмарха,
образец исполнения Т2Г

БИОКОР

«БИОКОР»: 35 ЛЕТ ПО МАРШРУТУ КАЧЕСТВА



Спрос на решения для поддержания здоровья растет, а вместе с ним повышаются требования к качеству, составу и технологии их изготовления. Для потребителя важен конечный результат, однако за ним стоит сложная цепочка — от выбора сырья до разработки рецептуры и выпуска готовой продукции. ООО Фирма «Биокор», основанное в 1991 г., является одним из пионеров российского рынка биологически активных добавок и продуктов здорового питания. Среди собственных разработок — технология производства экструдированных продуктов с высоким содержанием пищевых волокон (хрустящие отруби «Лито»), а также БАД с использованием селеноорганического антиоксиданта селенопирана. О направлениях работы предприятия, организации производства и роли собственной сельскохозяйственной базы рассказал управляющий «Биокор» Сергей Чижов.



Как сегодня устроено производство «Биокор» и какие возможности оно дает компании?

Группа компаний «Биокор» объединяет более 300 высококвалифицированных специалистов, производственные площади и современные линии, которые позволяют выполнять весь цикл — от обработки сырья до упаковки готовых изделий. Ассортимент превышает 60 наименований. Все продукты выпускаются в соответствии с установленными требованиями санитарных норм и правил. При этом линейка постоянно развивается. Ежегодно технологи, маркетингологи и менеджеры совместно разрабатывают новые продукты и выводят их на рынок. Для нас важно не просто расширять перечень позиций, а создавать решения, которые соответствуют запросам потребителей и способны занимать устойчивые позиции в аптечном сегменте.

Одни из наиболее известных продуктов — успокаивающие средства. Именно с этой категорией потребители во многом ассоциируют «Биокор». Что вы предлагаете?

В линейку входят драже «Вечернее Биокор», «Вечернее+Пустырник Биокор», «Валериана Экстра» и другие препараты в таблетированных формах. Бренд «Вечернее Биокор» более 25 лет на рынке. Ежегодно реализуется свыше 4 млн упаковок на территории России, Казахстана, Армении, Грузии, Беларуси и стран ближне-

го зарубежья. Согласно анализу AlphaRM[®] розничного фармацевтического рынка БАД РФ за 2023 г. бренд «Вечернее» от компании «Биокор» занимает первое место среди БАД в категории «Вечернее».

Кроме того, мы активно развиваем направление сухих завтраков. Компания производит экструзионные продукты с повышенным содержанием пищевых волокон — хрустящие отруби «Лито». Отдельная категория — витаминизированные кисели, то есть поливитаминные продукты в желируемой форме. Также выпускаем масла.

«Биокор» оказывает услуги контрактного производства — от разработки рецептуры до изготовления и упаковки готового изделия. Заказчик может обратиться в нашу компанию только с концепцией, а все остальные этапы мы возьмем на себя.

Какую роль в развитии играет собственная сырьевая база?

Это одно из существенных отличий «Биокор» от других производителей. Мы являемся вертикально интегрированной структурой: в состав группы входит подразделение, которое выращивает сырье непосредственно для нашего производства. Речь идет об агрофирме «Биокор-С».

Предприятие работает в экологически чистом районе Пензенской области и ежегодно возделывает около 10 тыс. га. В его распоряжении 55 единиц техники, 76 сотрудников и 12 производственных корпусов. Сегодня агрофирма обеспечивает около 70% сырья, необходимого для выпуска готовой продукции.

Собственное сельскохозяйственное производство позволяет контролировать сырье еще на стадии выращивания. Компания отслеживает условия возделывания культур и их последующую обработку до поступления на производственную

площадку. Для производителя БАД и продуктов здорового питания это особенно важно. Качество готового изделия напрямую связано с характеристиками исходных компонентов, поэтому мы стремимся обеспечить стабильность на всем пути.

Насколько широко продукция «Биокор» представлена в России и других странах?

Основной рынок для компании — Российская Федерация, однако наша продукция востребована и за рубежом. Поставки осуществляются в Казахстан, Армению, Грузию, Азербайджан и другие страны ближнего зарубежья. Благодаря эффективно выстроенной логистической системе «Биокор» имеет возможность оперативно обслуживать фирмы-дистрибьюторы и крупные аптечные сети. Собственный логистический кластер располагает складскими помещениями и парком автомобилей.

Как вы оцениваете перспективы компании на ближайшие годы?

Мы продолжим развивать существующие направления, совершенствовать производственные процессы, расширять ассортимент и вводить новые промышленные площади. При этом для нас важно сохранять то, что сформировало репутацию «Биокор»: собственную сырьевую базу, контроль качества, накопленный производственный опыт и внимание к потребностям покупателей.

За десятилетия компания прошла большой путь, но принцип остается неизменным — использовать природное сырье и современные производственные возможности для создания доступных продуктов здорового питания и биологически активных добавок. Именно сочетание традиций, опыта и развития позволяет нам сохранять позиции на рынке.



БАД. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ЛЕКАРСТВЕННЫМ СРЕДСТВОМ

БИОМЕДИКАЛФАРМ



ОТ ЛЕЧЕБНОГО ПИТАНИЯ ДО ПРОДУКТОВ ДЛЯ ДЕТЕЙ: РЕШЕНИЯ ДЛЯ РАЗНЫХ ЗАДАЧ И ПОТРЕБНОСТЕЙ

Специализированное питание предназначено для разных групп потребителей, и в каждом случае перед ним стоят свои задачи. В зависимости от назначения меняются требования к пищевой ценности, рецептуре, технологии производства и вкусовым характеристикам. «БИОМЕДИКАЛФАРМ» работает в данной сфере с 2021 г. Сегодня в ассортименте компании представлены белковые смеси, витаминно-минеральный комплекс, энтеральное питание и линейка для детей, занимающихся спортом. О том, как появляются новые разработки, какую роль в их создании играют практикующие врачи, почему вкус имеет значение наряду с составом, и что «БИОМЕДИКАЛФАРМ» планирует выпускать в дальнейшем, рассказала коммерческий директор компании Ольга Юханова.



Как формировался ассортимент «БИОМЕДИКАЛФАРМ» и какие продукты представлены сегодня?

Компания «БИОМЕДИКАЛФАРМ» основана в 2021 г., и первыми ее продуктами стали смеси белковые композитные сухие и витаминно-минеральные комплексы для лечебного питания. Эта продукция по-прежнему востребована и поставляется в медицинские учреждения по всей России.

В 2022 г. к ассортименту добавилось энтеральное питание, сегодня оно представлено линейкой «Биошейк» с разными составами и вкусами.

Смеси белковые композитные сухие — одно из первых направлений компании. В чем их особенности?

Они используются в лечебном питании и добавляются при приготовлении блюд. Здесь важны качество белка, растворимость и стабильность характеристик готового продукта.

Мы производим смеси на различных производственных площадках. Одна из них — завод «Фармалакт», который входит в топ-3 производителей заменителей грудного молока. На предприятии работает собственная лаборатория, сырье и готовая продукция проходят тщательный контроль.

Для нас технология производства имеет большое значение. Недостаточно разработать рецептуру: нужно обеспечить стабильные характеристики каждой партии и быть уверенными в качестве и безопасности используемых компонентов.

Почему в 2022 г. вы решили заняться энтеральным питанием?

Мы анализировали рынок, разговаривали с врачами и видели потребность

в развитии этого сегмента. Энтеральное питание применяется в разных клинических ситуациях, когда обычный рацион не позволяет обеспечить организм необходимыми пищевыми веществами и энергией.

При этом мы сразу поставили перед собой еще одну задачу — сделать такое питание вкусным. Особенно это важно для тяжелых пациентов, в том числе людей с онкологическими заболеваниями, после инсульта, а также имеющих паллиативный статус. Традиционно им предлагается энтеральное питание со сладкими вкусами: ваниль, клубника, банан, шоколад. Но при длительном применении человек может просто устать от сладкого, особенно если энтеральные продукты являются единственным источником питания. Поэтому линейку «Биошейк» мы дополнили гастрономическими вкусами — курицей и сыром. Аналогов сухого энтерального питания с такими вкусами нет ни в России, ни за рубежом. Для данной категории это действительно необычное решение.

Выбор курицы неслучаен. У многих она ассоциируется с домашней едой и знакомым с детства куриным бульоном, который традиционно готовили во время болезни. Для пациента, уставшего от сладких смесей, солоноватые варианты позволяют разнообразить рацион. Здесь речь не только о гастрономических предпочтениях: если человеку нравится питание, ему проще регулярно принимать необходимый объем и получать дополнительный белок.

Какие продукты сегодня входят в линейку «Биошейк»?

«Биошейк» — зарегистрированный товарный знак компании. «Биошейк Стандарт» представлен шестью вкусами:

«Нейтральный», «Маффин», «Шоколад», «Апельсин», «Курица» и «Сыр».

При создании рецептуры особое внимание уделяли содержанию и качеству белка, а также переносимости продукта и его осмолярности.

В линейку входит и низколактозный казеиновый продукт «Биошейк Оптимум» для пациентов с непереносимостью лактозы. Он поставляется в лечебные учреждения, но его приобретают и для домашнего применения. Недавно линейка продукции расширилась сбалансированным полноценным продуктом «Биошейк Баланс», сбалансированным продуктом с пребиотиками «Биошейк Пребаланс» и продуктом на основе гидролизатов белков «Биошейк Пептинорм».

В ассортименте представлен витаминно-минеральный комплекс «Витавит ГОСТ». Для чего он предназначен?

«Витавит ГОСТ» используется в лечебном питании в медицинских организациях и производится в соответствии с российскими ГОСТами, для изготовления которого мы используем импортное сырье.

Данный продукт не применяется для домашнего использования, а только в лечебных учреждениях, так как им обогащают уже готовые рационы диетических столов на базе медицинских организаций.

Еще одно направление — питание для детей, занимающихся спортом. В чем его специфика?

Мы исходили из того, что взрослое спортивное питание детям по ряду причин противопоказано. Нельзя просто уменьшить взрослую порцию и считать, что особенности растущего организма

учтены. Поэтому данная линейка была названа «Чемпион» и изначально создавалась как специализированный пищевой продукт для детей-спортсменов. Продукты разделены по возрастным категориям, поскольку потребность в витаминах и других веществах меняется по мере взросления. Линейка представлена полноценным витаминно-минеральным комплексом в форме жевательных таблеток, а также гейнером, изотоником и предтренировочными комплексами. Все продукты прошли клинические испытания и ориентированы на особенности организма детей и подростков, ведущих активный образ жизни или занимающихся профессиональными видами спорта.

Как появляется идея нового продукта и какую роль в его разработке играют врачи?

Мы анализируем рынок: изучаем ассортимент, оцениваем спрос и смотрим, какие позиции целесообразно производить в России. Параллельно общаемся с врачами, обсуждаем потребности пациентов и задачи, для которых пока нет подходящих решений.

К этой работе привлекаем специалистов с высшим медицинским образованием, кандидатов и докторов медицинских наук, которые продолжают врачебную практику. Они знают, как пациенты переносят питание, насколько удобно его применять и какие сложности возникают при длительном использовании. Вместе с ними над рецептурами работают технологи и медицинские советники.

Сколько времени проходит от идеи до выпуска нового продукта?

Например, разработка «Биошейк Стандарт» заняла около трех лет. Сначала определяем, для кого он предназначен и в каких случаях будет применяться. Затем подбираем компоненты и сырье, формируем рецептуру, отработываем технологию производства, проверяем

характеристики готовой смеси и приступаем к самому сложному и важному этапу — клиническим исследованиям на различных группах пациентов, включая детей.

Особая работа связана и с подбором вкуса. Если на каком-то этапе результат нас не устраивает, возвращаемся к исходной рецептуре, корректируем ее и начинаем все сначала. Поэтому новые продукты выходят не так быстро, как нам самим хотелось бы. Но для нас важнее получить тот результат, который изначально закладывался при разработке.

По каким критериям выбираются производственные площадки и сырье?

Мы работаем с несколькими контрактными площадками, поскольку для разных продуктов нужны разные технологии. При выборе площадки смотрим на качество оборудования, возможности предприятия, организацию производства, лабораторный выпускающий контроль и самое важное — на репутацию завода-производителя.

Каждая партия готовой продукции проходит лабораторные исследования как на этапе получения исходного сырья, так и на этапе готового продукта.

Кто сегодня основные заказчики «БИОМЕДИКАЛФАРМ»?

Исторически значительная часть нашей работы связана с лечебными учреждениями по всей России.

За последние несколько лет нутритивной поддержке стали уделять больше внимания. Медучреждения активнее закупают энтеральное питание, развивается обеспечение пациентов такими продуктами на дому.

Компания занимается и социальными проектами. Мы помогаем детским социальным учреждениям, поддерживаем детей, оказавшихся в трудной жизненной ситуации, передаем энтеральное пита-

ние военным госпиталям, оказываем гуманитарную помощь на СВО.

Сейчас мы начали активно развивать коммерческий рынок и интернет-торговлю.

Компания неоднократно получила статус «Лучшее предприятие отрасли». Что для вас означает эта награда?

Для нас это прежде всего оценка работы команды и подтверждение того, что наши результаты замечают. Но любой статус имеет смысл только тогда, когда за ним продолжается ежедневная работа.

Не менее важна обратная связь медицинских организаций. Когда врачи продолжают работать с нашей продукцией, возвращаются с комментариями и обсуждают новые идеи, мы понимаем, что движемся в правильном направлении.

Мы участвуем в профильных выставках и образовательных мероприятиях, постоянно общаемся со специалистами. Это позволяет понимать, что меняется в практической медицине, какие запросы стоит учитывать в дальнейшей работе. Нельзя один раз сформировать ассортимент и больше к нему не возвращаться: развивается наука, технологии и выявляются новые потребности пациентов.

Что планируете развивать в ближайшие годы?

Будем расширять линейку энтерального питания «Биошейк», сейчас в разработке находятся новые продукты, ряд из которых будет совместной разработкой с федеральными медицинскими центрами. Кроме того, ведется активная отработка технологии производства жидкого энтерального питания и продуктов для сиппинга по программе импортозамещения.

При этом мы не стремимся просто увеличивать количество позиций. Нам важно понимать, для кого предназначена каждая новинка и в каких ситуациях она будет востребована. Продолжим уделять внимание и вкусовым характеристикам. Если человеку по состоянию здоровья приходится менять привычный рацион, питание не должно восприниматься исключительно как медицинская необходимость. Поэтому повторюсь, что при разработке мы стремимся сочетать хорошую переносимость, приятный вкус и высокую эффективность лечебного продукта для достижения максимальной пользы для пациента, находящегося на нутритивной поддержке.



ВИМЕД

НОВОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ НА РОССИЙСКОМ РЫНКЕ:
БЕСПИРТОВЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ УХОДА ЗА СТОМОЙ

Средства для ухода за кожей вокруг стомы должны решать несколько конкретных задач: очищать ее от загрязнений и остатков адгезивной пластины, обеспечивать дополнительную защиту и подходить для регулярного применения. Именно такую продукцию официально распространяет в России и странах СНГ компания «Вимед». В линейку входят очищающие и защитные салфетки и спреи, при создании которых особое внимание уделялось бесспиртовым составам. Средства уже получили регистрационное удостоверение и выходят на российский рынок. О том, какие потребности врачей учитывались при разработке линейки и почему в нее вошло сразу несколько вариантов продуктов, рассказала директор компании «Вимед» Валерия Бондаренкова.

Почему вы решили развивать направление продукции для людей со стомой?

Идея появилась из конкретной потребности, которую мы увидели в общении с гастроэнтерологами. После ухода зарубежных брендов выбор специализированной продукции для людей со стомой на российском рынке сократился. При этом представленные средства были преимущественно спиртовыми. Врачи говорили о необходимости составов без спирта, который может дополнительно воздействовать на чувствительную кожу и слизистую.

Наш партнер занялся разработкой такой продукции в лабораториях. В итоге под брендом «Медсити» были созданы спиртовая и бесспиртовая серии. Для нас было важно не просто импортозаместить исчезнувшие зарубежные позиции, а предложить собственное решение с учетом запроса медицинского сообщества.

Какие продукты вошли в линейку «Медсити»?

Производство «Медсити» сосредоточилось на двух последовательных этапах ухода — очищении и защите. Для каждого предусмотрены салфетки и спреи. Очищающие средства 2 в 1 предназначены для гигиены области вокруг стомы и удаления загрязнений, включая остатки адгезивной пластины. В их состав входят пантенол, экстракты ромашки, алоэ и календулы.

Защитные средства образуют на поверхности кожи пленку, создающую дополнительный барьер. Салфетки выпускаются по 30 шт. в упаковке. Объем очищающего спрея составляет 200 мл, защитного — 50 мл. Таким образом, человек может выбрать подходящую форму выпуска для каждого этапа ухода.

Чем отличаются спиртовая и бесспиртовая серии?

Главное различие заключается в составе: бесспиртовые средства не содержат



жидкого изопропилового спирта. Именно этот вариант появился в ответ на потребность, о которой нам говорили гастроэнтерологи. На сегодняшний день «Медсити» является единственным российским производителем бесспиртовых средств для ухода за кожей вокруг стомы.

Для удобства различается и оформление упаковки: спиртовые средства представлены в бирюзовой гамме, бесспиртовые — в фиолетовой. Вся продукция соответствует ГОСТ 58237–2022.

Насколько активно врачи участвовали в создании продукции?

Их мнение учитывалось не только при выборе состава. Консультации велись с практикующими гастроэнтерологами по вопросам, которые непосредственно влияют на удобство применения: обсуждали форматы, объем флаконов, использование салфеток в медицинских учреждениях. Например, специалисты обращали внимание на то, что такой формат востребован в операционной.

При выборе объема флаконов также анализировали, насколько удобно будет пользоваться ими непосредственно во время работы.

Когда разработка образцов была завершена, их передали представителям российского сообщества гастроэнтерологов для тестирования. Для производителя такая профессиональная оценка особенно важна: она дает возможность увидеть готовое изделие глазами врача, который ежедневно работает с пациентами со стомой.

На каком этапе проект находится сейчас?

Мы уже получили регистрационное удостоверение. Теперь компания может организовывать поставки и полноценно представлять новую продукцию медицинскому сообществу.

«Вимед» рассчитывает работать с частными клиниками и государственными учреждениями, в том числе участвовать в закупочных процедурах. Сейчас основная задача — познакомить специалистов с продукцией «Медсити» и обеспечить ее присутствие там, где она необходима пациентам.

Планируете расширять это направление?

Решение о новых разработках будет зависеть прежде всего от потребностей медицинского сообщества. Мы не хотим увеличивать ассортимент ради количества наименований. Если в процессе общения со специалистами станет понятно, что пациентам необходимы другие средства или варианты исполнения, будем изучать возможность их создания.

Именно с профессионального запроса началась работа над нынешней продукцией, и этот принцип мы хотим сохранить. Для нас важно понимать конкретную задачу еще до начала разработки, а затем создавать решение, которое будет востребовано в медицинской практике.

ГИПОКС



ГИПОКСИЧЕСКИЙ ТРЕНАЖЁР

ТРЕНАЖЕР GIPOX®: НА ТРЕНИРОВКУ В ГОРЫ, НЕ ВЫХОДЯ ИЗ ДОМА

Гипоксические тренировки приобретают все большую популярность среди спортсменов, врачей и людей, стремящихся улучшить свое здоровье и физическую форму. Однако до недавнего времени их проводили только в медицинских центрах на очень дорогих установках. Команда российских специалистов, в работе которой приняли участие врачи, спортсмены и биотехнолог, разработала портативный тренажер Gірох®, позволяющий тренироваться в любом удобном месте: дома на диване, в отпуске на пляже, на работе, на скамейке в парке. Об инновационном устройстве нашему изданию рассказал Виталий Скорук, один из его конструкторов и генеральный директор компании «Гипокс», которая производит данный аппарат.



С чего началась работа по созданию тренажера?

В период пандемии COVID-19 мы с коллегой-врачом заинтересовались гипоксическими тренировками как способом восстановления и реабилитации организма. Познакомились с научными работами, отмеченными Нобелевской премией, которые объясняли влияние гипоксии на биохимические процессы, в частности, на работу митохондрий. Затем уже в составе команды начали работы по созданию компактного изделия, предназначенного для проведения дыхательных тренировок вне стен медицинских учреждений. Вскоре был собран прототип тренажера, который мы поначалу тестировали на друзьях, родственниках, спортсменах.

В настоящее время предлагаем потребителям уже третью модификацию тренажера. Получили патент на изобретение, зарегистрировали торговую марку Gірох® и слоган «Первый на высоте».

Что представляет собой тренажер Gірох® сегодня?

Тренажер реализует методику прерывистой/интервальной гипоксической тренировки, воздействующей на организм за счет снижения уровня кислорода во вдыхаемом воздухе, имитируя пребывание на большой высоте. Такая

тренировка способствует стимуляции и перезагрузке организма, повышает выносливость и ускоряет восстановление после нагрузок.

Устройство работает по открытому контуру, регулируя процентное содержание кислорода во вдыхаемом воздухе. Во время выдоха углекислый газ удаляется специальным веществом, предотвращая его повторное вдыхание. Вдыхаемый воздух становится беднее кислородом, создавая гипоксический эффект.

Тренировки с тренажером Gірох® проводятся на равнине с целью адаптации организма к гипоксии в условиях максимальной безопасности. Контроль физиологических параметров организма осуществляется под контролем сатурации на пульсоксиметре. Вы можете самостоятельно подобрать режим тренировки в интервале от 1500 до 6000 м, используя симуляторы высоты.

Как должны проходить тренировки?

Они проводятся в удобном положении сидя. За час необходимо выполнить шесть тренировочных циклов по 10 мин. каждый: 6 мин. дыхания через аппарат с использованием мундштука или маски (в зависимости от предпочтений и особенностей пользователя) и 4 мин. отдыха с дыханием окружающим воздухом, контролируя показатели сатурации на пульсоксиметре на протяжении всей тренировки.

Чтобы запустить адаптационные процессы в организме, базовый тренировочный курс рекомендуется проводить ежедневно в течение 15–20 дней.

Кому подходят тренировки на тренажере Gірох®?

Тренажер Gірох® подходит людям с различным уровнем физической подготовки — от профессиональных спортсменов до тех, кто ведет малоподвижный образ жизни. Основную аудиторию со-

ставляют альпинисты, которые готовят-ся к восхождениям и хотят снизить риск развития горной болезни, спортсмены циклических видов спорта для повышения выносливости. Сотрудничество с велосипедистами-маунтинбайкерами в рамках программы Департамента инновационной политики Москвы и училища олимпийского резерва №2 принесло спортсменам первые места на чемпионатах столицы и России.

При этом аппарат полезен не только в спорте высших достижений. Офисные работники, пожилые люди получают возможность поддерживать жизненный тонус и проходить реабилитацию без чрезмерных усилий на организм. Именно поэтому тренировки на тренажере Gірох® нередко называют тренировками на диване, они требуют минимальных физических усилий при максимальной пользе для здоровья.

Как можно объективно оценить результаты тренировок?

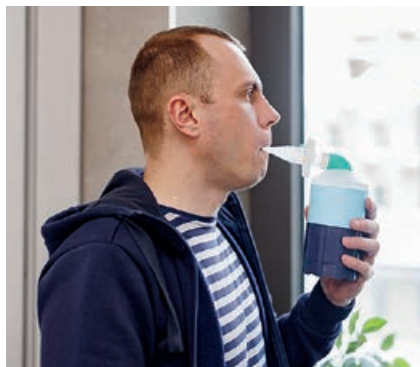
Для объективного контроля гипоксической стрессоустойчивости организма применяются известные и доступные методы оценки: проба Штанге, проба Генчи, ортостатическая проба.

Существуют и психологические тесты для оценки общего самочувствия, сна и когнитивных функций.

Как можно приобрести тренажер Gірох®?

Приобрести аппарат можно через официальный сайт компании www.girox.ru, на маркетплейсах и в сетях спортивных магазинов. Приглашаем к сотрудничеству партнеров.

Предлагаем уникальный продукт с растущим спросом, выгодные оптовые условия, маркетинговую и информационную поддержку. Станьте дистрибьютором «Гипокс» и развивайте прибыльное направление в сфере спорта и здоровья!



ГК «ФИТОСОРБ»



«ФИТОСОРБ»: МЫ МОЖЕМ ЖИТЬ ДОЛЬШЕ

Препараты «Фитосорб» известны на рынке биологически активных добавок как фитосредства с высокой эффективностью, реально доказанной в ходе многочисленных клинических исследований. О том, как создавались эти продукты и какими свойствами они обладают, нашему изданию рассказала Марина Валькович, генеральный директор ГК «Фитосорб», которая производит их в настоящее время.

Когда препараты «Фитосорб» впервые появились на рынке?

Основоположителем данного направления является Санкт-Петербургский врач-кардиолог, фитотерапевт, в прошлом военный медик Валентин Короваев. Работать с травяными сборами он начал после выхода в отставку в середине 1980-х гг. В своей деятельности доктор Короваев исходил из принципа Парацельса: если природа породила заболевание, то в ней же следует искать и средства для его лечения. Основной задачей разработок стали многолетние семейные рецепты, а также знания, полученные от травников Дальнего Востока и Бангладеш, приобретенные в период военной службы.

Поначалу Валентин Михайлович составлял сборы для косметологической практики, готовил их вручную. Его деятельность как фитотерапевта приобрела широкую известность. Однако индивидуальное приготовление составов не позволяло использовать фитосборы массово. Поэтому Короваев, учитывая накопленный опыт, стал систематизировать травы и их эффективность. Адаптировал рецептуры с учетом требований фармакологии, изучал действие фитокомпозиций при ЖКБ и МКБ, нарушениях функций печени, пищеварительной системы и обмена веществ. В результате была создана оригинальная базовая формула препарата «Фитосорб».

В 1994 г. доктор Короваев оформил патент на способ растворения желчных камней с использованием фиточая «Фитосорб», в состав которого входили 25 трав. Патентование стало ключевым событием в истории разработки препаратов «Фитосорб». Новый продукт был готов для промышленного производства.

Какие препараты входят в линейку «Фитосорб» сегодня?

Современная линейка «Фитосорб» — это три препарата, прошедшие масштабные клинические испытания и зарекомендовавшие себя как абсолютно инновационные фитосредства, не имеющие аналогов ни в России, ни в мире.

У базового препарата «Фитосорб» широкий спектр действия. Его назначение — защита здоровья от возрастных изменений и обеспечение активного долголетия. Эффект достигается за счет нормализации обмена веществ, восстановления печени, улучшения функций ЖКТ. Кроме того, как и другие продукты линейки, «Фитосорб» способствует растворению мелких камней в желчном пузыре и почках, успешно применяется для профилактики их возникновения. Выпускается в таблетках. Каждая таблетка или капсула содержит до 30 микроэлементов и витаминов в легко усвояемой форме.

Про «Фитосорб» доктор Короваев писал так: «Это натуральный растительный комплекс идеален как поддержка в зрелом и пожилом возрасте, а также в любом возрасте при повышенной утомляемости, нарушениях сна, диспептических явлениях, тенденции к метаболическому синдрому и гиперхолестеринемии». Иными словами, «Фитосорб» является эффективным геропротектором.

На чем основывается это утверждение?

Термин «геропротектор» впервые ввела в 1954 г. профессор Румынского института геронтологии и гериатрии Ан-



на Аслан. Она утверждала, что люди умирают не непосредственно от старости, а от заболеваний, возникающих во второй половине жизни. Соответственно, средства, способные замедлять старение организма, рассматриваются как потенциальный способ профилактики возрастных заболеваний и отсрочки их развития.

По мнению автора книги «Жизнь без старости» кандидата биологических наук Максима Скулачева, препараты против старения должны воздействовать сразу на несколько заболеваний. В книге также отмечается, что потенциальная польза геропротекторов может проявиться только спустя длительное время. Клинические испытания показали, что фитопрепарат «Фитосорб» при длительном применении обладает всеми свойствами геропротектора: поддерживает и восстанавливает функции печени и почек, купирует воспаления в организме, корректирует иммунологический статус организма, оказывает антиоксидантное действие.

Кроме того, согласно результатам многолетних исследований ученых Каролинского института (Швеция), практически все долгожители имеют низкий уровень глюкозы, креатинина и мочевой кислоты в крови. У препаратов линейки «Фитосорб» есть доказанные свойства нормализации этих показателей.



БАД. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ЛЕКАРСТВЕННЫМ СРЕДСТВОМ

Для чего предназначены следующие два фитопрепарата линейки?

Второй препарат — «Фитосорб Лито». До 2025 г. он выпускался под названием «Литолизин». Растворяет камни разных видов, малых и средних размеров и высокой плотности, позволяя избежать операций. Помогает при желчнокаменной и мочекаменной болезнях, может использоваться и для их профилактики.

Ключевое преимущество «Фитосорба Лито» и «Фитосорба Форте» — способность растворять желчные и мочевые камни всех видов. Большинство существующих средств консервативного лечения рассчитано преимущественно на холестериновые желчные камни и применяется при достаточно узком наборе условий. «Фитосорб Лито» и «Фитосорб Форте» используют для безоперационного растворения желчных и мочевых камней всех видов, включая холестериновые, смешанные и пигментные желчные камни, а также оксалатные, уратные и фосфатные мочевые конкременты.

«Фитосорб Лито» доступен в таблетках и капсулах. Капсулы выпускаются в двух вариантах оболочки: в стандартной желатиновой и растительной, предназначенной для потребителей, ориентированных на веганский рацион.

Третий препарат «Фитосорб Форте» (прежнее название «Литолизин Форте») — представляет собой усиленную экстрактную формулу, предназначенную для растворения крупных, плотных, длительно существующих камней желче- и мочевыводительной систем, так как ЖКБ и МКБ нередко имеют общую причину возникновения. Выпускается в таблетках.

Ключевое преимущество «Фитосорба Лито» и «Фитосорба Форте» — способность растворять желчные и мочевые камни всех видов.

С чем связаны изменения в названиях препаратов?

При регистрации компании предлагалось зарегистрировать и товарный знак «Фитосорб». Однако из-за задержки в оформлении документов это не удалось сделать. Поэтому фитопрепарат, проходивший клинические исследования, получил название «Литолизин». «Лито» означает «камень», а «-лизин» связан с «лизис», то есть растворением, и отра-

жает основную направленность разработки — применение при желчнокаменной и мочекаменной болезнях.

На базе «Литолизина» создавались дополнительные формы и составы. Они предназначались для коррекции обмена веществ, растворения крупных камней и профилактики дальнейшего камнеобразования. В комплексном врачебном подходе эти формы успешно справляются с поражениями сердца при ЖКБ, а также с рядом отдельных заболеваний, являющихся факторами риска ЖКБ.

При жизни Валентина Михайловича Короваева выпускались два варианта препарата: «Литолизин» и «Литолизин Форте». Позднее удалось оформить товарный знак «Фитосорб», после чего была проведена смена бренда продукции и осуществлен выпуск третьего фитопрепарата.

Известно, что в компании особое внимание уделяется эффективности продукции. Как организована эта работа?

Эффективность всегда стояла на первом месте. Например, фиточай «Фитосорб» подвергался испытаниям практически на всем протяжении его выпуска. Доктор Короваев писал, что за десятилетия работы с этим продуктом он провел сотни исследований, лично наблюдал за тысячами пациентов.

История фитопрепарата «Литолизин» связана с более чем 15-летними клиническими исследованиями, проведенными в ведущих медицинских учреждениях Санкт-Петербурга. Клинические испытания проводились в ВМА им. С. М. Кирова, во Всероссийском центре экстренной и радиационной медицины МЧС России, в Санкт-Петербургской медицинской академии последипломного образования.

В ноябре 2006 г. метод получил официальное признание Комитета по здравоохранению правительства Санкт-Петербурга как «Способ лечения желчнокаменной болезни с помощью фитопрепарата «Литолизин» (новая медицинская технология).

Показателем такой пример. Один из руководителей компании ЗАО «Фармакор» обратился к Валентину Короваеву с просьбой помочь с решением проблемы камней в желчных протоках. В результате курсового приема фитосбора камни растворились. Грозившее человеку операционное вмешательство не понадобилось.

Поразившись результату, руководители «Фармакор» предложили со-



вместно выпускать БАДы «Фитосорб» на собственном оборудовании и реализовывать их через свою аптечную сеть. Предприятие также предоставило помещение для организации Центра безоперационного лечения желчнокаменной болезни, в котором доктор Короваев принимал пациентов.

До 2016 г. продукция распространялась преимущественно через аптечную сеть «Фармакор», в которую входило более 100 аптек на территории России.

Сегодня у вас другие партнеры?

Еще в 2015 г. наша компания была вынуждена начать поиски новых партнеров. Причиной стали внутренние реорганизационные процессы в компании ЗАО «Фармакор».

Сегодня партнер по производству — «Фармпродукт». Компания изготавливает продукцию для нас в рамках контрактного производства, наносит коды маркировки системы «Честный Знак». Наша продукция зарегистрирована как БАД, внесена в Национальный каталог. На рынке нет прямых аналогов, объединяющих такую широту применения нескольких специализированных формул.

Как можно приобрести ваши препараты?

Фитопрепараты «Фитосорб» можно приобрести на маркетплейсах «Озон», «Яндекс Маркет», в официальных интернет-магазинах наших партнеров. К нашей продукции проявляют интерес предприниматели из разных стран: Армении, Грузии, Казахстана, Сербии.

В планах — расширение производства, выпуск новых форм, а также работа с медицинскими организациями и врачами, заинтересованными в применении нашей продукции в своих программах.

БАД. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ЛЕКАРСТВЕННЫМ СРЕДСТВОМ

ГК АГНЕМЕД



СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД К ОСНАЩЕНИЮ МЕДИЦИНСКИХ УЧРЕЖДЕНИЙ

ГК «Агнемед» начала работу в 2015 г. с диагностической клиники в Сибире. Сегодня география поставок компании — от Калининграда до Камчатки. О комплексном оснащении учреждений и выездной диспансеризации рассказала основатель и генеральный директор ООО «ГК Агнемед» Альбина Соколова.

Какие направления сегодня развивает «Агнемед»?

Мы развиваем медицинскую диагностику, поставки медицинского оборудования, лекарственных препаратов, расходных материалов и реагентов, комплексное оснащение учреждений. Работаем в том числе с продукцией российских производителей. Собственная диагностическая практика помогает понимать потребности врачей и пациентов, учитывать задачи медицинских организаций. Еще одно направление — выездная диспансеризация на предприятиях.

По каким принципам вы подбираете оборудование для заказчика?

Начинаем с задач учреждения: какие исследования или процедуры планируются, какой ожидается поток пациентов, кто будет работать на оборудовании. Учитываем требования к помещению, доступность расходных материалов, обслуживание и ремонт, поэтому анализируем не только стоимость закупки, но и дальнейшую эксплуатацию.

Опыт управления клиникой помогает оценивать технику с точки зрения ежедневной работы врача. Для заказчика важны и цена покупки, и последующие затраты. В связи с этим мы рассматриваем экономику эксплуатации: оборудование должно соответствовать нагрузке и быть обеспечено расходными материалами и сервисом.

Что в таком случае включает в себя комплексное оснащение медицинского учреждения?

Помогаем определить требования к оснащению, подобрать оборудование и сопутствующую продукцию, организовать доставку, монтаж и пусконаладочные работы. Если помещение требует подготовки, привлекаются профильные подрядчики.

После запуска организуем обслуживание и ремонт в согласованном объеме, в том числе с участием сервисных партнеров, обеспечиваем поставки расходных материалов и реагентов. Наша задача — согласовать работу участников

и сроки, чтобы учреждение могло полноценно использовать оборудование.

Собственные склады тоже являются частью этой системы?

Да, складская инфраструктура помогает оперативно реагировать на заявки. При управлении запасами учитываем потребности заказчиков, сроки поставок и годность продукции. Особое внимание уделяем условиям хранения и перевозки лекарственных препаратов и реагентов.

За каждой заявкой больницы стоят работа отделения и пациенты, поэтому логистика для нас — часть надежного медицинского обеспечения: продукция должна поступать в согласованные сроки с соблюдением необходимых условий.

Мы разрабатываем модель обследований на территории предприятия с учетом рабочего графика.**Сейчас вы развиваете диспансеризацию на предприятиях. В чем особенность данного проекта?**

Мы разрабатываем модель обследований на территории предприятия с учетом рабочего графика. Работодатель предоставляет площадку, помогает сформировать списки и информирует сотрудников. «Агнемед» координирует подготовку, обеспечивает необходимую инфраструктуру и оборудование, программное обеспечение и оснащение рабочих мест. Медицинская организация проводит обследования, оформляет заключения и определяет дальнейшие медицинские действия.

Работающий человек часто откладывает профилактику не потому, что не понимает ее важности, а потому, что обследование сложно встроить в рабочий день. Поэтому мы развиваем модель диспансеризации непосредственно на предприятиях. Компания стремится сделать профилактику доступнее, не нарушая рабочий процесс и право сотрудника на медицинскую тайну.



Иммуностейнер автоматический
DARTMON AS100®

Сотрудник получает индивидуальные результаты и рекомендации, а работодатель — сводную информацию о здоровье коллектива без доступа к личным диагнозам. В данный проект мы закладываем последовательную работу: обследование должно помогать человеку своевременно получить дальнейшую помощь.

Какие задачи вы ставите перед компанией на ближайшие годы?

Продолжим развивать комплексное оснащение, медицинские услуги и логистику. В профилактике приоритет — подготовить и провести пилотные выезды на предприятия, оценить результаты и на этой основе расширить проект.

Прорабатываем локализацию и производство медицинских изделий в России. Производственный проект находится в разработке: изучаем спрос, технологические решения и экономику выпуска.

В перспективе рассматриваем медицинский кластер как площадку сотрудничества медицинских организаций, производителей, технологических компаний, научных учреждений и инвесторов. Цель — объединить компетенции вокруг конкретных задач здравоохранения и создать проекты с устойчивой экономикой.

СОПРОВОЖДЕНИЕ СИСТЕМ ЕГИСЗ, МДЛП И «ЧЕСТНЫЙ ЗНАК»

Работа клиник с государственными информационными системами не заканчивается регистрацией: сведения о сотрудниках, оборудовании, лекарствах и маркированных товарах необходимо поддерживать в актуальном состоянии. Ошибки могут обнаружиться при аккредитации специалиста или проверке товарных остатков. О том, какие задачи медицинские организации передают на внешнее сопровождение и почему спрос на такие услуги растет, рассказали соучредитель компании «7ДЖИ» Рамиль Афлятунов и руководитель службы технической поддержки Роберт Хисамутдинов.

С какими государственными системами чаще всего приходится работать медицинским организациям?

Р. А.: Основные направления для нас — единая государственная информационная система в сфере здравоохранения (ЕГИСЗ), система мониторинга движения лекарственных препаратов (МДЛП) и «Честный Знак». Через них клиники передают сведения об организации и сотрудниках, отслеживают движение лекарств и ведут учет маркированных товаров, поэтому после регистрации данные приходится регулярно обновлять.

Для проверок мы используем собственное решение «МДЛП-Контроль лекарств», которое помогает находить расхождения. «ФАРМ-Выравнивание» предназначено для работы с товарными остатками. Эти инструменты сокращают объем ручных операций в личном кабинете.

Что именно необходимо поддерживать в ЕГИСЗ?

Р. Х.: В Федеральном реестре медицинских организаций (ФРМО) указываются сведения о зданиях, структурных подразделениях, оборудовании и штатном расписании. Федеральный регистр медицинских работников (ФРМР) содержит данные о сотрудниках, их специальности, должности, образовании и трудовом стаже. Через него медицинские работники также подают заявления на аккредитацию. Если работодатель неверно внес информацию или не обновил ее после кадровых изменений, у специалиста могут возникнуть сложности при прохождении этой процедуры.

Мы помогаем с регистрацией, внесением и корректировкой сведений, проводим аудит ФРМО и ФРМР и сопровождаем аккредитацию медицинских работников.

Почему клиникам требуется помощь с МДЛП?

Р. Х.: Система должна отражать движение лекарственного препарата и его фактический статус. На практике данные могут расходиться, например, из-за сбоя связи или ошибки при передаче информации. Препарат уже использован или реализован, но продолжает числиться в остатках. Особенно важно своевременно выявлять позиции с истекшим сроком годности и препараты, которые долго остаются без движения.

Для проверок мы используем собственное решение «МДЛП-Контроль лекарств», которое помогает находить расхождения. «ФАРМ-Выравнивание» предназначено для работы с товарными остатками. Эти инструменты сокращают объем ручных операций в личном кабинете.

Что изменилось для клиник с расширением маркировки медицинских изделий?

Р. А.: Работа с «Честным Знаком» стала затрагивать все больше медицинских организаций по мере расширения перечня продукции, подлежащей маркировке. После приемки товара клинике необходимо учитывать его движение в системе, а после использования своевременно выводить из оборота. Ошибки на любом из этих этапов приводят к расхождениям между фактическими остатками и данными в «Честном Знаке».

Мы помогаем медицинским организациям зарегистрироваться в системе, проверяем корректность учета маркированной продукции, устраняем выявленные расхождения и сопровождаем ее списание. Кроме того, обучаем сотрудников самостоятельно выполнять необходимые операции.

Какие ошибки чаще всего приходится исправлять после самостоятельной работы?

Р. Х.: Обращения нередко поступают уже после того, как организация попыталась настроить процессы своими силами.

В ЕГИСЗ это могут быть некорректные или неактуальные сведения, в МДЛП — расхождения между фактическими и системными остатками, в «Честном Знаке» — ошибки при приемке и выводе товара из оборота.

Часть клиентов передает нам техническое сопровождение, чтобы врачи и фармацевты не тратили рабочее время на операции в государственных системах.

Обращения нередко поступают уже после того, как организация попыталась настроить процессы своими силами.

Кто чаще обращается за таким сопровождением?

Р. А.: Основная часть клиентов — частные клиники разного масштаба, но запросы поступают также от аптек и государственных медицинских организаций. Обращаются и компании, для которых медицина не является основным видом деятельности, но работает лицензированный медкабинет — на них также распространяются соответствующие требования.

Какие еще задачи клиники передают внешним специалистам?

Р. А.: Помимо работы с ЕГИСЗ, МДЛП и «Честным Знаком», мы помогаем привести номенклатуру медицинских услуг в соответствие с приказом Минздрава №804н. Для каждой услуги должны быть корректно указаны код и наименование, а соответствующие сведения используются в прайсах и документах клиники.

Дальнейшее развитие мы связываем с форматом единого окна. Идея заключается в том, чтобы медицинская организация могла получать в одном месте помощь по государственным информационным системам и другим цифровым задачам, не распределяя их между несколькими подрядчиками.

КАПРИОЛЬ

ПРОИЗВОДСТВО ЛЯПИСНОГО КАРАНДАША
ПО МЕЖДУНАРОДНЫМ СТАНДАРТАМ

Компания «Каприоль», имея многолетний опыт поставок широкого спектра продукции на фармацевтический рынок, продолжает развивать свой бизнес. Очередным важным этапом в ее деятельности стало приобретение предприятия по выпуску ляписного карандаша. После сделки компания приступила к масштабной модернизации производственной площадки, обновлению инфраструктуры и подготовке к работе по международным стандартам, включая приведение документов к требованиям ЕАЭС. О выпуске первой партии лекарственного препарата в соответствии с правилами надлежащей производственной практики (GMP) и перспективах его использования в медицине мы поговорили с генеральным директором и учредителем компании «Каприоль» Татьяной Кузьминой.

Как развивался ваш бизнес с момента предыдущего интервью нашему журналу?

В начале 2025 г. ООО «Каприоль» оформила сделку по приобретению части предприятия ООО «Ингакамф», выпускавшего ляписный карандаш. С этого момента выполнена полная реконструкция производственных помещений, включающая подведение водо- и электроснабжения от других источников, перепланировку помещений, установку напольных, потолочных, стеновых покрытий в соответствии с требованиями к чистым помещениям. Закуплено, установлено и квалифицировано оборудование, необходимое для чистых помещений, установлена и квалифицирована новая система приточно-вытяжной вентиляции. Результатом колоссальной работы ста-

Ляписный карандаш как лекарственный препарат на сегодняшний день производим только мы.



ло получение лицензии Минпромторга на фармацевтическую площадку и получение сертификата GMP. В сентябре текущего года выпущены валидационные серии ляписного карандаша. Надеемся, что в ближайшее время продукция поступит в продажу. Наличие сертификата GMP позволит нам поставлять препарат в страны Евразийского экономического союза.

Что можете сказать об оснащении предприятия и процессе производства?

Наш ляписный карандаш зарегистрирован в качестве лекарственного средства. В совокупности с сертификатом GMP это является гарантией того, что продукция производится в соответствии с установленными требованиями к качеству и предназначена для применения в медицинских целях.

Соответственно, производственная площадка оснащена с учетом стандартов, предъявляемых к выпуску лекарственных средств. Ведется тщательный мониторинг производственной среды, включающий микробиологический контроль воздуха, смывы с оборудования и рук сотрудников.

Особое внимание «Каприоль» уделяет соблюдению требований к персоналу. Большинство сотрудников прошли переподготовку и внешнее обучение, регулярно проводится внутреннее обучение.

Все эти процедуры являются частью разработанной на предприятии единой фармацевтической системы качества и обеспечивают соблюдение требований GMP на каждом этапе производства.

Чем отличается ваш продукт от многочисленных аналогов, представленных на рынке?

Ляписный карандаш как лекарственный препарат на сегодняшний



день производим только мы. При его изготовлении используется отработанная на протяжении многих десятилетий технология. Представленные сегодня на рынке аналоги производятся другим способом, с применением фенола и метакрезола, имеют жидкую форму и соответствующий запах. В подавляющем большинстве случаев это «косметические средства», и, конечно, ничего общего с ляписным карандашом они не имеют.

В чем заключается уникальность используемой технологии?

Основу препарата составляет нитрат серебра — действующее вещество, обладающее прижигающими и антисептическими свойствами. Технология передается из рук в руки.

Каковы основные области применения препарата, и насколько широко он может использоваться в медицинской практике?

Согласно инструкции, ляписный карандаш предназначен для лечения эрозий, язв и трещин кожи. Издавна он применялся для лечения бородавок. При этом интерес к препарату проявляют и специалисты других направлений медицины. К нам обращались акушеры-гинекологи с предложением рассмотреть возможность включения в инструкцию по применению использование ляписного карандаша для остановки кровотечений из мелких кровеносных сосудов.

Для расширения показаний к применению препарата необходимо проводить соответствующие клинические исследования. Для нас это одно из перспективных направлений дальнейшей работы, которое позволит определить дополнительные области использования ляписного карандаша в медицинской практике.

КЛИНРУМ ЭКСПЕРТС



ПРОЕКТИРОВАНИЕ И СТРОИТЕЛЬСТВО ЧИСТЫХ ПОМЕЩЕНИЙ

«Клинрум Экспертс» стремится стать для заказчика надежным партнером, которому можно доверить сложный проект и получить качественный результат. Команда специалистов с многолетним опытом проектирует и строит чистые помещения для медицины, фармацевтики и высокотехнологичных производств, разбирается в нестандартных технических заданиях и работает с объектами с особыми требованиями. «Для нас важно, чтобы клиент мог прийти с задачей любого масштаба и знал, что мы найдем способ ее решить», — подчеркивает директор компании Юлия Погорелец.

Что для вас означает полный цикл создания чистого помещения?

Наша сильная сторона — возможность превратить техническую задачу заказчика в готовое чистое помещение силами одной команды. Мы анализируем техническое задание, проектируем, подбираем и заказываем оборудование и материалы, выполняем строительно-монтажные и пусконаладочные работы, участвуем во вводе объекта в эксплуатацию. Клиенту не приходится искать нескольких подрядчиков и координировать их между собой.

Для нас принципиально отвечать за результат целиком. Если возникает сложный технический вопрос, мы не перекладываем поиск решения на заказчика или другого исполнителя. Наши специалисты предлагают решение и продолжают работу. Именно поэтому нам особенно интересны комплексные проекты, где можно провести объект через все этапы.

Для каких отраслей вы создаете чистые помещения?

На сегодняшний день портфель реализованных проектов охватывает разные отрасли: микробиологию, фармацевтику, хирургию, оптику, микроэлектронику, прецизионное машиностроение, авиационную и космическую промышленность, лаборатории различного назначения. Но для нас важнее не отрасль, а инженерная задача.

Двух одинаковых чистых помещений практически не бывает. Даже в од-

ной сфере отличаются технологические процессы, класс чистоты и исходные условия, поэтому каждый объект требует индивидуального подхода. Чем сложнее исходные данные, тем интереснее нашим специалистам найти решение, которое будет работать на конкретной площадке.

Что требует особого внимания непосредственно при строительстве?

Чистое помещение — это единая инженерная система. Ограждающие конструкции должны создавать изолированный контур и предотвращать проникновение частиц извне. В некоторых проектах задача обратная — не допустить распространения веществ за пределы чистой зоны. Для перемещения материалов и персонала предусматриваются передаточные боксы и шлюзы, разделяются потоки.

Кто работает над такими объектами?

Основной состав нашей команды занимается чистыми помещениями с 2013 г. За проектную часть отвечают профильные инженеры и главный инженер проекта, на строительной площадке обычно работают до 20 специалистов разного профиля. Подготовительные общестроительные работы по возможности также выполняем своими силами.

В нашей стране система высшего и среднего профессионального образования не готовит специалистов по чистым помещениям. Поэтому получение специализированных прикладных знаний происходит через многолетнюю практику.

Для нас особенно ценен практический опыт: сотрудник должен обеспечивать не только свой участок работ, но и оценивать влияние каждого решения на готовое чистое помещение в целом.

Какие изменения происходят в материалах и технологиях?

Состав конструкций принципиально не меняется. Развиваются покрытия, появляется новое оборудование, произ-

водственные и монтажные технологии. После пандемии активнее стали использовать панели с ПВХ-покрытием, устойчивым к регулярной обработке дезинфицирующими составами. Такие решения, в частности, применяются в лабораториях, которые занимаются разработкой вакцин.

Насколько российский рынок сейчас зависит от зарубежных поставщиков?

Иностранные компании, занимавшиеся строительством таких объектов в России, практически ушли с рынка. При этом «Клинрум Экспертс» сформировало связи с отечественными и зарубежными производителями для поставки необходимой номенклатуры. Следует отметить, что за последние годы российские предприятия освоили производство основной части оборудования и комплектующих, чем мы пользуемся при комплектовании своих объектов. Выбор зависит от требований проекта, технических характеристик и стоимости.

Какие проекты вам особенно интересны сейчас?

Несомненно, особый интерес вызывают объекты, требующие решения нестандартных инженерных задач. Например, помещения, где предъявляются жесткие требования к температуре, влажности и точке росы, — так называемые сухие комнаты. Они необходимы при производстве литий-ионных аккумуляторов, оптических элементов, прецизионных инструментов, микроэлектроники и печатных плат.

Именно такие помещения требуют применения специализированных материалов, высокой точности расчетов на этапе проектирования, автоматизации систем управления вентиляцией и другими системами при эксплуатации.

Реализация подобных проектов позволяет нашей команде претворять в жизнь знания и накопленный опыт уже более 10 лет.



КОМПАНИЯ ЭЛЕРОН



ЭЛЕКТРОМАССАЖЕРЫ «ШАРМ» С ФУНКЦИЕЙ МАГНИТОТЕРАПИИ: ТЕПЕРЬ НЕ ТОЛЬКО ДЛЯ ЭСТЕТИКИ, НО И ДЛЯ МЕДИЦИНЫ

Электромассажеры серии «ШАРМ» — разработка российского предприятия «Компания Элерон». Почти 20 лет ими пользуются специалисты более чем 30 стран мира. Седьмое поколение аппаратов зарегистрировано в Росздравнадзоре как медицинское изделие. О функциональных возможностях новейшей серии нашему изданию рассказала врач-реабилитолог, ведущий специалист по вибрационной терапии компании-разработчика Елизавета Каширина.

Основой эффективности аппаратов «ШАРМ» является разработанный компанией способ механической дермотонии. В чем его суть?

Механическая дермотония — способ аппаратной коррекции, сочетающий механический и вибрационный факторы воздействия на системы и структуры организма. Он не имеет аналогов, запатентован и внедрен в практику нашей компании.

Механическая дермотония решает целый комплекс задач: моделирование овала лица, устранение отечности и пастозности, снятие мышечных зажимов, работа с локальными жировыми отложениями, восстановление тургора кожи и трофики тканей.

В электромассажере «ШАРМ» этот способ реализован через возвратно-вращательное движение элементов модуля с амплитудой от 90 до 4°. При этом создается вибрация в диапазоне от 1 до 99 Гц, который является биологически активным: разные частоты вызывают разный отклик организма, что позволяет формировать спектр вибрационного воздействия. Оно является безударным, то есть не сопровождается компрессионно-ударным эффектом. В процессе воздействия происходит захват мягких тканей с горизонтальным смещением.

Многофункциональность аппарата определяется неограниченным амплитудно-частотным сочетанием. В зависимости от этих сочетаний проявляются различные эффекты: обезболивающий, противовоспалительный, регенерирующий, трофикоestimлирующий, биостимулирующий, лимфодренажный.

Меняя частоту вибрации, можно изменять глубину воздействия на ткани. Чем выше частота, тем более поверхностным становится воздействие. То есть аппарат позволяет работать с разными слоями: кожей, лимфатическим слоем, подкожно-жировой клетчаткой, мышечной и костной тканью.

В «ШАРМЕ» также используется магнитное поле. Как оно дополняет

вибрационное воздействие аппарата?

В первых версиях аппарата функция магнитотерапии была предназначена только для работы с лицом. В медицинской версии магнитотерапия реализована в полномасштабном формате, что стало следствием накопления практического опыта применения магнитного воздействия.

Воздействие постоянного магнитного поля хорошо сочетается с вибрациями диапазона свыше 70 Гц и используется для усиления противовоспалительного, обезболивающего и лимфодренажного эффекта.

Величина магнитной индукции не превышает 100 мТл, поэтому не вызывает намагничивания эндопротезов, брекет-систем и других металлоконструкций в организме пациента.

Медицинская версия может быть использована в реабилитации, восстановительной медицине, неврологии, дерматологии, физиотерапии, ортопедии, постпластической хирургии, стоматологии.

В чем главные отличия аппарата «ШАРМ» седьмого поколения, который прошел регистрацию в Росздравнадзоре?

Главное отличие связано с первой очередь с увеличением числа возможных сочетаний амплитуды и частоты. Чем больше таких комбинаций доступно специалисту, тем шире диапазон задач, которые может решить аппарат.

В аппаратах седьмого поколения также увеличены амплитудные показатели, расширены углы поворота насадок, усилен захват мягких тканей, внедрен интенсивный режим, увеличена магнитная индукция.



Таким образом, медицинская версия может быть использована в реабилитации, восстановительной медицине, неврологии, дерматологии, физиотерапии, ортопедии, постпластической хирургии, стоматологии.

Даже в стоматологии?

В стоматологии аппарат используется как инструмент аппаратной поддержки планового лечения. Одно из направлений — работа с хронической спастикой жевательной мускулатуры и нарушениями работы челюстно-лицевого сустава. В таких ситуациях вибрационное воздействие снимает спастический тонус, восстанавливает нормальный мышечный тонус, корректирует состояние мышечно-связочного аппарата.

При имплантации вибрация рассматривается как способ поддержки кровоснабжения и регенерации костной ткани.

Аппарат уже использовался в названных вами направлениях медицины?

Возможность применения оборудования в лечебных целях основывается

ся на результатах технических, токсикологических и лабораторно-клинических исследований.

Исследования проводились в ФГБУ «ВНИИИМТ» Росздравнадзора, Казанском ГМУ Минздрава России, Национальном медицинском исследовательском центре травматологии и ортопедии им. Н.Н. Приорова (ЦИТО). Данные учреждения в своих заключениях подтвердили эффективность электромассажера «ШАРМ». В настоящее время клинические испытания продолжаются. С результатами можно будет ознакомиться на нашем сайте.

Аппарат предлагается в разных комплектациях. Чем они отличаются?

Аппарат имеет модульную конструкцию. Он состоит из универсального блока управления и трех рабочих модулей: для работы с лицом, телом и так называемый модуль «МЕДИ», используемый на локальных участках или в работе с детьми. Главный принцип комплектации заключается в том, что блок управления остается единым, но меняется количество подключаемых модулей и насадок. Это позволяет выбирать вариант оборудования в зависимости от задач медицинского учреждения и предполагаемого спектра процедур.

Лицевой модуль оснащен семью съемными насадками: лимфодренажной, насадкой для биомеханической стимуляции, тремя насадками для механической дермотонии, двумя насадками для микродермабразии. Две последние насадки гальванически покрыты алмазным абразивом разной зернистости, что позволяет проводить легкую атравматичную шлифовку кожи. Такое воздействие применяется в постпластической хирургии при коррекции рубцовых изменений, работе с пигментацией.

Модуль «МЕДИ» может применяться в работе с детьми, для астеничных, худощавых фигур, при отдельных дефор-

мационно-отечных изменениях лица, для селективной коррекции лица и тела.

Модуль для тела рассчитан на полный спектр процедур. Он используется в рамках методики механической дермотонии и позволяет работать с различными слоями тканей, при этом можно подбирать глубину и интенсивность воздействия. Он оснащен собственными кнопками изменения вибрационных параметров. Локальное управление позволяет специалисту корректировать показатели непосредственно на модуле, не отвлекаясь на переключение режимов на центральном блоке.

Оснащение аппарата «ШАРМ» разными модулями и насадками позволяет выполнять таргетную терапию. То есть можно формировать индивидуальные программы с максимальным учетом особенностей пациентов, анамнеза, локализации проблем.

Методика волнового вибрационного воздействия нашего оборудования полностью соответствует принципу «не навреди».

Есть ли противопоказания к применению аппарата?

Как и у любой медицинской процедуры, противопоказания есть, но их количество невелико: острые воспалительные и инфекционные заболевания, серьезные патологии сердечно-сосудистой системы, онкология, беременность.

Отмечу, что методика волнового вибрационного воздействия нашего оборудования полностью соответствует принципу «не навреди».

Конечно же, перед процедурой необходимо проконсультироваться со своим лечащим врачом.

Эффективность оборудования во многом зависит от того, как его используют. Вы помогаете специалистам освоить оборудование?

Да, при этом используем разные форматы. Особое внимание уделяем практическому знакомству с аппаратом, так как применяемые в нем способы воздействия и методики не имеют аналогов на рынке вибрационного оборудования. Поэтому техническое описание и рекомендации не позволяют в полной мере оценить специфику и возможности аппарата. Соответственно, важно получить практические навыки работы с разными нозологическими группами. В связи



с этим мы предоставляем медицинскому персоналу возможность увидеть аппарат в работе, изучить его функции и непосредственно ознакомиться с особенностями технологии.

Кроме того, на обучающей платформе мы разместили онлайн-курсы, включающие в себя видеолекции, методические рекомендации, технологии применения оборудования.

Помимо обучения предусмотрено консультативное сопровождение. Специалисты могут обращаться к нам за помощью в сложных случаях, чтобы подобрать методику и параметры воздействия под конкретную ситуацию.

Каковы приоритеты развития вашей компании на ближайшее будущее?

Основная задача на новом этапе — расширить спектр возможностей нашего оборудования в медицинской сфере. Поэтому мы проводим выездные демонстрации, презентации в медицинских организациях, мастер-классы, участвуем в профильных выставках и мероприятиях.

В 2026 г. запустили программу «тест-драйв» для медицинских организаций. Учреждение может получить оборудование на апробацию по договору, проверить его в реальных условиях работы, оценить практическую значимость и после этого принять решение о приобретении.

Надеемся, что специалисты самых разных профилей медицинской сферы по достоинству оценят возможности седьмой версии аппарата «ШАРМ» и будут активно применять его в своей практике.



ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ НИЗКИХ ТЕМПЕРАТУР — 30 ЛЕТ ОПЫТА

Компанию «Криотек» организовали в 1996 г. два научных сотрудника Института общей физики РАН, выпускники МИФИ и аспирантуры МИФИ и ФИАН. Занимаясь исследованиями в области физики сверхпроводимости при гелиевых температурах, они остро понимали необходимость создания отечественных уникальных технологий. Первой значимой разработкой стал криодеструктор «КриоИней»® на жидком азоте, который и сегодня остается одним из самых востребованных в России и СНГ. Сейчас «Криотек» успешно сочетает внедрение собственных инноваций с дистрибуцией оборудования ведущих производителей из Германии, США, Италии и Китая. О деятельности предприятия рассказывает генеральный директор Ксения Ерганова.

Вы производите и поставляете криогенное оборудование для медицины, промышленности и науки. Какие аппараты предлагаете медицинским учреждениям?

В медицинской сфере мы работаем по трем ключевым направлениям. Первое — это криохирургия. Предлагаем портативные криодеструкторы на жидком азоте «КриоИней»® КИ-401, КИ-402, КИ-403. Это наша флагманская линейка. Аппараты работают на жидком азоте при температуре до -196°C . В 1998 г. эта разработка получила медаль и диплом Международного салона изобретений в Женеве.

Аппарат КИ-401 применяется в гинекологии и общей хирургии, КИ-402 разработан для применения в дерматологии, косметологии и общей хирургии, КИ-403 используется в отоларингологии.

К преимуществам аппаратов «КриоИней»® отнесу высокую мощность замораживания, эргономичную конструкцию с регулируемой подачей жидкого азота, бескровность, амбулаторное проведение, отличный косметический результат — без остаточных рубцов, анальгетический, регенеративный, антисептический, гемостатический, иммуностимулирующий эффекты. Подробные технические характеристики и показания изложены на нашем сайте.



Флагманская линейка портативных криодеструкторов «КриоИней»® — собственная инновационная разработка компании «Криотек»

По мере того как «КриоИней»® начал входить в клиническую практику, стало понятно, что одного аппарата недостаточно: для его работы врачу нужен жидкий азот в сосудах Дьюара, устройства для перелива, роликосное основание для его перемещения. Компания стала заниматься всей цепочкой поставок. Мы первыми организовали мелкосерийную доставку жидкого азота в больницы, КВД, косметологические кабинеты и салоны красоты.

Второе важное направление — общая воздушная криотерапия. Это метод физической медицины, заключающийся в кратковременном воздействии на всю поверхность тела человека ламинарным потоком сухого воздуха, охлажденного до температуры от -85 до -120°C , в результате чего температура тканей снижается в пределах их криоустойчивости (до $5-10^{\circ}\text{C}$) без выраженных сдвигов в терморегуляции организма. Первую в России криотерапевтическую камеру наша компания смонтировала в реабилитационном центре Центрального банка РФ в 2005 г. На сегодня в медицинских центрах разной ведомственной принадлежности и в частном секторе работают почти 200 установок CrioSpace® от немецкой компании Zimmer MedizinSysteme®. Их главное отличие в том, что они работают без жидкого азота на трехкаскадной холодильной машине, охлаждая атмосферный воздух до -120°C в основной камере.

Воздушные криосауны лишены недостатков, присущих криосаунам на жидком азоте: высокой вероятности обморожения или переохлаждений, ограниченности зон воздействия, определенному дискомфорту, когда воздействие осуществляется на чувствительные зоны организма, необходимости в хранении и большом расходе хладагента.

Предлагаем три варианта установок: одно-, двух- и трехкамерные. Особо отмечу, что однокамерные криосауны были разработаны и запатентованы в нашей компании и изготовлены немецким про-

изводителем по ТЗ «Криотек». На данный момент они лидируют по продажам во всем мире, успешно занимая нишу компактных решений для медицины, спорта и частного сектора.

Показаниями для использования воздушных криосаун являются ревматические поражения мягких тканей, ревматоидный артрит, болезнь Бехтерева, деформирующий полиостеоартроз, дегенеративно-дистрофические заболевания позвоночника с болевым синдромом, системные заболевания кожи и реабилитационные программы эстетического профиля, травмы мышечно-связочного аппарата, невроты, депрессивные и стрессорные состояния.

Эти процедуры можно использовать в медико-психологической реабилитации лиц опасных профессий, так как они хорошо снимают стресс и устраняют хроническую усталость. В спорте высоких достижений их используют для физического и психологического восстановления после нагрузок и в лечении спортивных травм.

Также поставляем установки «Криоджет» для локальной воздушной криотерапии от уже упоминавшейся компании Zimmer MedizinSysteme®. Эти аппараты снимают боль и воспаление, улучшают микроциркуляцию крови, восстанавливают двигательные функции суставов. Их используют для снятия острой и хронической боли, спазма, снятия воспаления, отека, регуляции мышечного тонуса, улучшения двигательных функций, активации метаболических процессов, повышения иммунитета, регенерации тканей.

Кроме того, мы разрабатываем и изготавливаем крио- и массажные инструменты для использования в салонах красоты.

Вы продолжаете работать с Zimmer MedizinSysteme®?

Да. С Zimmer MedizinSysteme® мы сотрудничаем больше 20 лет и, несмотря на все сложности, сохранили не только



Воздушные криосауны CrioSpace® (Zimmer MedizinSysteme®) лишены недостатков, присущих криосаунам на жидком азоте: высокой вероятности обморожений или переохлаждений

работные, но и хорошие человеческие отношения. За два десятилетия мы не только как продавцы, но и как инженеры детально изучили оборудование, которое производит данная компания. Для медицинской техники это особенно важно. Аппарат покупают не на один год. Через пять или десять лет уже не так актуально, что было написано в рекламном каталоге. Гораздо важнее, есть ли специалист, который сможет найти неисправность, получить необходимую запасную часть и вернуть установку в работу.

У нас есть аппараты, которые работают у клиентов больше 15–20 лет, и мы продолжаем их обслуживать.

Насколько вообще важен сервис?

Для нас сервис — это одна из основных компетенций компании. Мы проектируем, монтируем оборудование, вводим его в эксплуатацию, обучаем персонал, проводим техническое обслуживание, диагностику и ремонт. Наши инженеры прошли обучение в ведущих криогенных компаниях мира и работают не только в России. Их периодически привлекают и зарубежные партнеры. Например, недавно специалисты компании выезжали в Китай для обслуживания 17 роботизированных криобанков производства немецкой компании ASKION GmbH®. Такой опыт очень ценен.

Вы также производите криобанки. Это отдельное направление?

Криобанки под ключ и оборудование для криоконсервации биоматериалов для программной заморозки, хранения и разморозки — одно из ключевых направлений в нашей деятельности.

Поставляем на рынок криобанки на основе классических хранилищ, а так-

же роботизированных и автоматизированных хранилищ. Мы объединяем в одну систему всю инфраструктуру: криохранилища, внешние и промежуточные криогенные емкости, криогенные трубопроводы, внутреннюю и внешнюю систему управления и контроля, разграничение уровня доступа, датчики кислорода, световую и звуковую сигнализацию. Криобанки включают в себя классические криохранилища MVE, изготовленные в США, роботизированные герметичные системы немецкой компании ASKION®, китайские автоматизированные и классические криохранилища HAIER Biomedical®, сосуды Дьюара, системы мониторинга Sintesy® итальянского производства, криогенные емкости и вакуумные трубопроводы разных производителей. И чем больше криобанк, тем важнее автоматизация. При хранении более миллиона пробирок невозможно эффективно работать с обычными таблицами и ручным способом закладки и извлечения биообразца. Нужно знать точные координаты свободных ячеек, координаты заложенного на хранение образца, историю его перемещений и условий хранения.

Все составные части криобанка объединены в единую систему, в которой управление уровнем жидкого азота, обеспечение контроля и безопасности функционирования осуществляется без участия человека. Программное обеспечение для этих целей разработали наши специалисты.

Проектирование и установка данных систем выполняются исходя из потребностей заказчика. Поставки делаем как в рамках госторгов, так и посредством прямых коммерческих контрактов. При этом обеспечиваем все этапы поставок — от проектирования до монтажа и сервисного обслуживания принятого

в эксплуатацию оборудования. Компания имеет статус аккредитованного сервисного центра компаний-производителей, что гарантирует качественную поддержку и ремонт техники.

Известно, что ваша компания занимается не только производством и дистрибуцией, но и научно-исследовательской деятельностью. Насколько это важно для вас в нынешних условиях?

Научный подход позволяет создавать оборудование, максимально адаптированное под нужды медицины, обеспечивающее высокую эффективность и востребованность. Поэтому мы целенаправленно и успешно сочетаем научно-исследовательскую деятельность с производством и дистрибуцией оборудования. Научная деятельность дает возможность расширять ассортимент, включать в производство и дистрибуцию новые аппараты и оборудование для криотерапии и криоконсервации.

В нашей компании трудятся инженеры с опытом научных исследований и инженерно-конструкторских разработок криогенной и микрокриогенной техники и технологий для медицины, промышленности, науки, сельского хозяйства. Они создают инновационные решения по запросам врачей и медицинских специалистов. На их счету уникальные разработки для специфических медицинских направлений, таких как малоинвазивная криодеструкция при артроскопических операциях, криотерапия ЛОР-заболеваний, лечение хронических аллергий.

В ближайшем будущем планируем вывести на рынок новые продукты, которые разработаны с учетом наших компетенций и по результатам наших научных исследований и ноу-хау.



Автоматизация, которая окупается. Роботизированные системы ASKION® сокращают операционные расходы лаборатории, оптимизируют площадь хранения и защищают инвестиции в биоматериал



Продукция брендов — синергия многолетнего опыта, современных технологий и научного подхода, одобренная медицинским сообществом.

- **30+ лет** безупречной работы, современное производство и контроль качества
- **400+ наименований товаров:** ортезы, стельки, компрессионный трикотаж, тейпы и другое
- **Партнеры по всей России:** от Калининграда до Владивостока
- **Все изделия имеют официальное одобрение Министерства здравоохранения РФ**, что подтверждено Регистрационными удостоверениями



Для потребителей:
8 800 555-73-75

Для партнеров:
8 812 336-39-99

info@maltri.ru
www.maltri.ru

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

МАЛТРИ



ORTO®: ОТ ПРОФИЛАКТИКИ ДО РЕАБИЛИТАЦИИ

В ноябре 2026 г. группа компаний «Малтри» отмечает 33-летие. Компания начинала в первой половине 90-х, когда ортопедическая отрасль в России фактически отсутствовала. Сегодня «Малтри» — один из ее признанных лидеров. Но главное достижение, как подчеркивает генеральный директор Владимир Малый, не рыночные показатели, а доверие: бренды ORTO® и ORTO Professional («Орто Професионал») заслужили репутацию у медицинских специалистов и покупателей.

Какие изделия выпускаются под вашими брендами, и отличается ли их целевая аудитория?

Под обеими марками выпускается широкий спектр продукции: ортезы для суставов и позвоночника, компрессионный трикотаж, ортопедические стельки, подушки для здорового сна и кинезиотейпы. Целевая аудитория и сегменты различаются, но объединяющим остается бескомпромиссное качество и функциональность.

ORTO® — проверенные временем решения. Разумный выбор по доступной цене для тех, кто ищет надежность и предсказуемый результат.

ORTO Professional («Орто Професионал») — линейка для тех, кто хочет максимум. Здесь применяются самые продвинутые медицинские идеи, инновационные материалы и технологии. Именно в этом сегменте «Малтри» разрушает стереотип о том, что премиум в ортопедии может быть только западноевропейским. Продукция этой линейки выпускается по собственному жесткому внутреннему стандарту, который гарантирует бескомпромиссное качество на каждом этапе.

Какие позиции наиболее востребованы, и какие изделия вы считаете самыми технологичными и важными для компании?

Если говорить о массовом спросе, абсолютными бестселлерами остаются ортопедические стельки ORTO® Mix, корсетный пояс «ПК-220», пояснично-крестцовый корсет «КПК-110» и наколенник «NKN-149». Эти изделия хорошо знакомы и специалистам, и пациентам.

Однако технологические флагманы — две серии стелек на основе MEMOPUR® с эффектом памяти формы. Первая — Optimum (Оптимум) стельки с зонами разгрузки на базе гидрогеля HydroEnergy (ГидроЭнергия). Они точно снимают давление с болезненных участков стопы и равномерно распределяют нагрузку при ходьбе. Вторая — Optimum Tech (Оптимум Тек) — новое поколение гибридных

стелек. Основа с эффектом памяти и термоформуемый каркас позволяют индивидуализировать внутренний и наружные своды по стопе пациента, а амортизирующие вставки обеспечивают персонализированную разгрузку уязвимых зон.

Расскажите о ваших новинках. На решение каких проблем со здоровьем они нацелены?

Ассортимент компании активно обновляется, реагируя на узкоспециализированные клинические и пользовательские запросы. Так, TRAUMA (ТРАУМА) — линейка изделий для жесткой иммобилизации при тяжелых повреждениях опорно-двигательного аппарата, сложных переломах и в послеоперационном периоде.

Для людей с повышенной физической активностью созданы стельки Active (Актив) и Active Tech (Актив Тек): они защищают суставы и смягчают ударные нагрузки. Модели Motion (Моушн) и Motion Tech (Моушн Тек), рассчитаны на повседневное ношение — они снижают усталость ног при долгой ходьбе или статических нагрузках. Стельки Mix Tech (Микс Тек) — усовершенствованная классика, сочетающая износостойкость и улучшенную поддержку стопы. А стельки Idea (Идея) — решение для диабетической стопы: они защищают, разгружают зоны риска и предупреждают появление трофических язв.

Отдельного внимания заслуживает линейка ортезов ORTO® с системой REEL (РИЛ): быстрая тросиковая шнуровка позволяет регулировать силу натяжения одной рукой.

«Малтри» выпускает как повседневные товары, так и сложные медицинские изделия. Как вам удается сохранять экспертный статус, и в чем заключается ваша ключевая ценность для пациента?

Сохранять экспертный статус «Малтри» помогает более чем 30-летний опыт разработок в ортопедии и травматологии, а также постоянный диалог с врачебным сообществом. Компания участвует



в отраслевых форумах, сопоставляя характеристики своих изделий с данными клинической практики.

Ключевая ценность для пациента — прогнозируемость медицинского эффекта. Каждое изделие решает конкретную задачу: профилактику и консервативную терапию (например, при плоскостопии или венозной недостаточности), лечение и реабилитацию (послеоперационный период, травмы, вывихи, переломы), защиту суставов при специализированных нагрузках, а также разгрузку позвоночника и вен в период беременности и после родов.

Реализует ли «Малтри» программу обучения для продавцов и медперсонала?

Обучение партнеров — один из ключевых бизнес-процессов «Малтри». Собственный учебный центр с профессиональными тренерами проводит очные тренинги и обучающие программы по всей России для персонала салонов, аптек и клиник. В программу входит как изучение конструктива изделий, так и обязательное тестирование. Развивается и телеграм-канал «Вебинары ORTO» — цифровая база знаний с методическими материалами и разборами изделий брендов ORTO® и ORTO Professional («Орто Професионал»).

33 года — не просто цифра. Это история компании, которая начинала в эпоху становления отрасли и сумела не только вырасти в одного из ее лидеров, но и сформировать культуру ортопедической помощи в России. И, судя по темпам обновления ассортимента и вниманию к обучению специалистов, следующая глава этой истории будет не менее насыщенной.

МЕДИЦИНА БУДУЩЕГО

UrbanMedic

URBANMEDIC®: МЕДИЦИНА ПРОДОЛЖАЕТСЯ МЕЖДУ ВИЗИТАМИ К ВРАЧУ

UrbanMedic® — российская цифровая платформа, созданная на основе авторской методологии «Лечение с сопровождением». Ее задача — сделать управляемой ту часть лечения, которая происходит между медицинскими визитами: выполнение назначений, наблюдение за состоянием пациента, контроль отклонений, своевременное реагирование и возвращение человека на следующий этап.

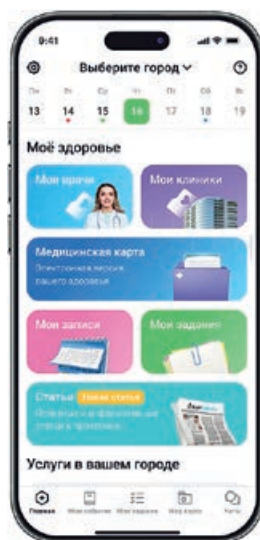
После консультации пациенту необходимо выполнять назначения, проходить исследования, следить за самочувствием и вовремя возвращаться на контроль. Именно между визитами часть пациентов выпадает из назначенного маршрута.

UrbanMedic® закрывает этот разрыв. Вместо схемы «прием — назначение — следующий прием» формируется непрерывный процесс: лечебный маршрут — действия пациента — получение данных — автоматический анализ — контроль отклонений — взаимодействие с медицинской командой — следующий этап лечения.

Врач определяет медицинскую тактику и маршрут: назначения, задания, обследования, дневники состояния и опросники. Система напоминает о необходимых шагах, фиксирует выполнение и собирает структурированные данные между визитами.

Не просто напомнить, а понять, что происходит с пациентом

Ключевая особенность UrbanMedic® — работа с данными, которые появляются во время лечения. Пациент заполняет дневники, отвечает на вопросы, отмечает выполнение назначений, фиксирует показатели и может загружать результаты исследований. Система сопоставляет эти данные с заложенным сценарием сопровождения, отслеживает динамику и выявляет отклонения.



Ключевая особенность UrbanMedic® — работа с данными, которые появляются во время лечения. Пациент заполняет дневники, отвечает на вопросы, отмечает выполнение назначений, фиксирует показатели и может загружать результаты исследований. Система сопоставляет эти данные с заложенным сценарием сопровождения, отслеживает динамику и выявляет отклонения.

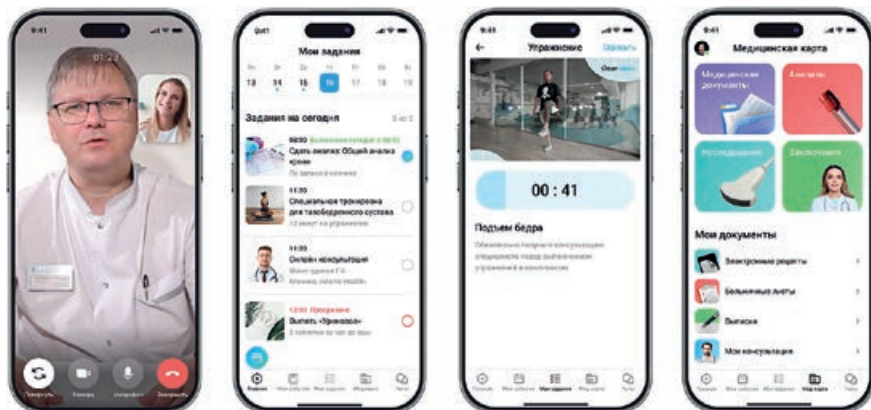
Для событий автоматически определяется уровень значимости. Обычные данные накапливаются в маршруте, а важные изменения выделяются. Если событие по медицинскому сценарию требует внимания, формируется тревожный сигнал — «красный флаг».

Он автоматически поступает врачу, медицинскому куратору или другому ответственному сотруднику.

UrbanMedic® помогает отделить информационный шум от ситуаций, требующих внимания. Платформа не ставит диагноз и не заменяет специалиста: медицинское решение всегда остается за врачом.

Аналитика вместо лечения вслепую

В традиционной модели врач часто узнает, что происходило между консультациями, только со слов пациента на следующем приеме. UrbanMedic® формирует структурированную картину: прохождение маршрута, выполнение действий, динамику дневников и опросников, контрольные события, отклонения и тревожные сигналы.



Для медицинской организации появляется аналитика по самому сопровождению: как пациенты проходят маршруты, выполняют назначения, доходят до контрольных точек и возвращаются на следующие этапы. Это цифровизация самого лечебного процесса.

Materna 360®: специализированное сопровождение беременности

На базе UrbanMedic® развивается Materna 360® — система сопровождения женщины во время беременности и после рождения ребенка. Беременность особенно хорошо показывает ценность непрерывного сопровождения: консультации проходят периодически, а изменения состояния, вопросы и необходимые действия возникают каждый день.

Materna 360® адаптирует методологию UrbanMedic® к конкретному направлению. Программы охватывают три триместра беременности, грудное вскармливание и восстановление после родов. В маршруте могут работать задания, дневники, опросники, контрольные точки, информационные материалы, сбор данных, сценарный контроль и выявление значимых событий. Цифровой сценарный помощник «Умая» помогает вести женщину по программе между медицинскими контактами.

«Программы 360»: следующий уровень персонализации

«Программы 360» — отдельный продуктовый слой поверх базового сопровождения UrbanMedic®. Они позволяют создавать углубленные программы под конкретную нозологию, состояние или медицинскую задачу. Пациенты с одним диагнозом могут отличаться по возрасту, сопутствующим заболеваниям, рискам, результатам обследований и выбранной врачом тактике, поэтому маршрут может быть индивидуализирован.

В программе объединяются маршруты, задания, контрольные события, дневники, опросники, показатели состоя-

ния, автоматический анализ отклонений, уровни значимости, сценарии эскалации и действия медицинской команды. Так базовое сопровождение получает дополнительную глубину — от стандартного маршрута к персонализированной программе ведения пациента.

Для разных форматов медицинской помощи

Лечение с сопровождением не ограничено частной клиникой. Технология применима в медицинских организациях и центрах, частной врачебной практике, премиальном медицинском обслуживании, при хронических заболеваниях, профилактике и восстановлении.

Критерий прост: если между визитами пациент должен что-то делать, а врачу важно понимать, что с ним происходит, существует задача сопровождения.

**«Программы 360» —
отдельный продуктовый
слой поверх базового
сопровождения UrbanMedic®.
Они позволяют создавать
углубленные программы
под конкретную нозологию,
состояние или медицинскую
задачу.**

Забота о пациенте и экономика медицинской организации

Для пациента сопровождение означает более понятный маршрут и постоянную связь с медицинской организацией. Для самой организации это имеет и экономический эффект. Каждый новый пациент уже потребовал затрат на рекламу, обработку обращения, администрирование и первичный контакт. Если после первого приема человек теряется, приходится снова инвестировать в привлечение следующего.

Когда пациент остается в маршруте, возвращается на консультации и прохо-

Константин Иванов, основатель и архитектор UrbanMedic®, автор методологии «Лечение с сопровождением», генераль- ный директор ООО «Медицина будущего»:

«Когда я формировал методологию «Лечение с сопровождением», меня интересовал прежде всего период между двумя визитами. Именно там пациент выполняет назначения, проходит обследования, меняется его состояние — и именно там традиционная медицина зачастую знает о нем меньше всего. Поэтому нам важно оцифровать не запись к врачу и не дистанционную консультацию, а само прохождение лечения. Система собирает данные, анализирует события и динамику, выделяет значимые отклонения. Если возникает тревожный сигнал, он автоматически поступает специалисту, а дальше решение принимает врач. Я считаю, что следующий этап цифровизации здравоохранения — переход от цифровизации отдельных услуг к цифровизации самого процесса лечения и сопровождения пациента. Технология должна не заменять врача, а помогать ему видеть действительно важные изменения между визитами».

дит необходимые этапы лечения, растет объем помощи уже привлеченному человеку. Это увеличивает повторные обращения и выручку, загрузку специалистов и диагностической базы, формирует длительные отношения с пациентом и снижает зависимость от роста рекламных расходов.

«Нам важно было оцифровать не запись к врачу, а само лечение»

UrbanMedic® создает цифровой контур, в котором маршрут, действия пациента, данные о состоянии, аналитика, тревожные сигналы, автоматическая эскалация и решение врача складываются в единый процесс. Materna 360® показывает, как эта модель работает внутри отдельного направления, а «Программы 360» позволяют персонализировать ее под конкретные нозологии и состояния.

Медицина не должна заканчиваться за дверью врачебного кабинета. UrbanMedic® позволяет продолжить ее между визитами — с контролем, аналитикой и своевременным участием врача.



МЕДКОМПРЕССОРМАШ



ЮРИЙ КАЛЬЧЕВ: «КАЧЕСТВО И НАДЕЖНОСТЬ НАШИХ СИСТЕМ МЕДИЦИНСКОГО ГАЗОСНАБЖЕНИЯ ГАРАНТИРУЕМ»

Научно-производственное объединение «Медкомпрессормаш» было основано в 2006 г. как продолжатель дела легендарного Казанского завода медицинской аппаратуры, который прекратил свою профильную деятельность. Новое предприятие сумело быстро организовать выпуск практически всей номенклатуры изготавливаемых ранее изделий. Однако со временем приоритет был отдан производству компрессорного и вакуумного оборудования для медицинских учреждений как наиболее востребованной продукции. О деятельности компании нашему изданию рассказал технический руководитель Юрий Кальчев.

Объединение производит широкий спектр вакуумного и компрессорного оборудования. Какие изделия входят в этот перечень?

Изготавливаем вакуумные и компрессорные установки, кислородные станции типа ЦСР-1, централизованные системы раздачи вакуума, кислорода, закиси азота, других газов в операционные залы и отделения реанимации. Производим компрессоры для заполнения кислородом медицинских баллонов, поэтажные коробки, обеспечивающие подачу медицинских газов, сопутствующие компоненты для монтажа систем подачи.

Отмечу, что мы не только изготавливаем вышеперечисленное оборудование, но и осуществляем его монтаж, пусконаладку, ремонт, реконструкцию, сервисное обслуживание. Прокладываем дополнительные газопроводы, заменяем вакуумные насосы на более мощные и современные. Монтируем в том числе и системы, изготовленные другими производителями, как отечественными, так и зарубежными: «ЭР ЛИКИД», «Сименс», «Дрегер», Atlas Copco®, Rifa®.

Безопасность систем медицинского газоснабжения — важнейший параметр нашей работы.

С медицинскими учреждениями каких регионов работаете?

Реализуем проекты в любых регионах. Наши системы работают в медицинских клиниках центральных областей России, Татарстана, Ямала, Камчатки, Ноябрьска, Нижневартовска, Сургута, Хабаровска, Вологодской, Волгоградской областей, Краснодарского края.

Работаем как с государственными, так и с частными заказчиками. С первыми, естественно, через тендеры и аукционы, со вторыми — по наработанным контактам. Генеральные подрядчики, хо-

рошо знакомые с нашей компанией, часто привлекают нас к выполнению специализированных и нестандартных задач.

Какие проекты наиболее запомнились?

В числе таких значимых проектов назыву поставку оборудования и монтаж системы лечебных газов в ходе строительства Республиканской клинической инфекционной больницы им. профессора А. Ф. Агафонова. Эти работы требовали высочайшей квалификации. Мы успешно с ними справились. Особенность этого проекта заключалась в том, что корпус на 500 коек в этой больнице строился в период коронавирусной пандемии и был возведен за два месяца. Времени на раскачку не было, права на ошибку — тоже. И здесь мы показали себя профессионалами, обладающими всеми нужными компетенциями.

Также мы монтировали систему газоснабжения в военном госпитале в Казани, что потребовало срочного изготовления оборудования и быстрого выполнения работ.

В работе систем медицинского газоснабжения важна безопасность. От чего она зависит?

Безопасность систем медицинского газоснабжения — важнейший параметр нашей работы. Она обеспечивается в первую очередь за счет поставки качественного оборудования и его безупречного монтажа, а это зона ответственности наших специалистов. Таким образом, безопасности мы уделяем самое пристальное внимание. Ну и, конечно, важно соблюдение техники безопасности во время эксплуатации систем газоснабжения, за это отвечает медицинское учреждение.

Отмечу, что за все годы работы к нам не поступило ни одной претензии ни по безопасности, ни по другим критериям. Качество и надежность наших систем гарантируем.

Антироссийские санкции сильно влияют на вашу деятельность?

Особой зависимости от импортных составляющих у нас не было никогда. Основные комплектующие производим на своих мощностях. Собственное производство — это наш буксир, позволяющий работать в самых сложных условиях.

Конечно, изделия зарубежного производства тоже применяем. Например, ставим китайские электродвигатели. Их качество нас вполне удовлетворяет. Используем также продукцию российских и белорусских производителей.

Высококвалифицированный персонал — наш ключевой ресурс.

Что вы считаете самым важным в работе объединения?

В первую очередь то, что у нас есть команда профессионалов, обладающих многолетним опытом работы с медицинским оборудованием. Высококвалифицированный персонал — наш ключевой ресурс. Мы ведем «родословную» от Казанского завода медицинской аппаратуры, который славился высоким качеством изготавливаемой продукции. За эти годы сложился коллектив, укомплектованный знающими специалистами. Сформировался тот высокий уровень качества, который всегда отличал предприятия аэрокосмического и медицинского комплекса Казани.

Сохранение и развитие кадрового потенциала считаем одной из главных задач, напрямую связанных с успешной реализацией новых проектов. С этой целью в компании разработана эффективная система подготовки специалистов с акцентом на наставничество.

Богатый опыт наших сотрудников позволяет успешно выполнять любые заявки и обеспечивать качественную реализацию самых сложных проектов, оперативно реагировать на запросы рынка.

МЕДОДЕЖДА.РУ



КАК КОМФОРТ, ТОЧНАЯ ПОСАДКА И ПРОДУМАННЫЙ ДИЗАЙН МЕНЯЮТ ПОДХОД К МЕДИЦИНСКОЙ ОДЕЖДЕ

Бренд «Медодежда.ру» работает на рынке с 2003 г. Он развивался от производителя медицинской формы до разработчика решений для врачей, клиник и медицинских организаций. Сегодня это не просто спецодежда: она должна быть удобной в течение всей смены, соответствовать работе специалиста и стать частью визуального образа клиники. О современных требованиях к форме рассказал основатель бренда Андрей Пискарев.



Что вы учитываете при создании новых моделей?

Мы ориентируемся на запросы медицинских специалистов и современные тенденции, адаптируя силуэты, цвета и детали к рабочей одежде. Важны посадка, свобода движений, длина изделий, конструкция рукавов, расположение карманов и другие функциональные детали.

Модели проходят примерки на людях разной комплекции, корректировку по размерным диапазонам и тестирование в реальных условиях.

Какие ткани вы используете и как проверяете их качество?

Мы работаем с поливискозой с эластаном, тканями с пич-обработкой и материалами с технологией «легкий уход». Для медицинской одежды важны устойчивость к стиркам, сохранение формы и цвета, минимальная сминаемость, отсутствие существенной усадки, устойчивость к пилингу и трению. Перед вводом материала в ассортимент проводим собственные испытания.

Для корпоративных заказчиков возможно создание тканей по индивидуальному техническому заданию и цвету под фирменную палитру клиники.

Что сегодня входит в ассортимент компании?

Мы выпускаем медицинские и хирургические костюмы, халаты, блузоны, топы, брюки и головные уборы. Представлены классические, спортивные и более романтические модели в разных ценовых категориях, размерный ряд — от 40-го до 72-го.

Какие решения вы предлагаете клиникам и медицинским организациям?

Мы предлагаем не отдельную модель, а комплексное решение. Клиника может выбрать готовую продукцию из ассортимента или подобрать один из подготовленных нами комплектов для специалистов. Мы формируем готовые решения для врачей, медицинских сестер, администраторов и других сотрудников с учетом специфики их работы и единой стилистики.

Для корпоративных проектов еще доступны индивидуальные решения: разработка специального цвета ткани под фирменный стиль клиники, создание ткани с необходимыми характеристиками, а также моделей по техническому заданию, эскизу или фотографии. Возможны вышивка, шелкография, шевроны и другие варианты брендинга.

По позициям постоянной складской программы после основной поставки клиника может в дальнейшем подсортировать необходимые модели и размеры от одной единицы по оптовой цене. Это удобно при появлении новых сотрудников, изменении размеров или необходимости заменить отдельный комплект.

Для корпоративных проектов доступны индивидуальные решения: разработка специального цвета ткани под фирменный стиль клиники, создание ткани с необходимыми характеристиками, а также моделей по техническому заданию, эскизу или фотографии.

Какими производственными возможностями располагает компания?

У нас есть собственное производство, дизайнерско-конструкторский отдел и склад готовой продукции. Это позволяет контролировать цикл от раз-

работки модели и выбора ткани до выпуска изделия, работать с серийными и корпоративными проектами и оперативно комплектовать заказы.

Кто ваши основные клиенты?

Мы работаем с клиниками, лабораториями, фармацевтическими организациями, аптечными сетями и компаниями индустрии красоты.

Небольшая клиника может провести примерку перед основным заказом. Для крупных организаций важны единая стилистика, удобная система закупок и оперативное получение нужных размеров.

Что стало главным этапом технологического развития компании?

Знаковым этапом стало получение в 2026 г. статуса резидента инновационного центра «Сколково». Проект «ТехноМед ткань» посвящен технологии производства медицинской одежды на основе многослойной структуры композитной ткани, антимикробных зон и локальных барьерных узлов. Это шаг к разработке собственных технологичных материалов и формы с дополнительными функциональными свойствами.

Какие задачи вы ставите на ближайшие годы?

Мы хотим развивать медицинскую одежду как функциональный продукт, соединяющий современные материалы, грамотную конструкцию, дизайн и реальные требования специалистов и медицинских организаций.

Будем развивать «ТехноМед ткань», расширять ассортимент, новые материалы и цветовые решения, увеличивать возможности индивидуальной разработки и корпоративного пошива.

Наша задача — сделать обеспечение сотрудников медицинской одеждой максимально удобным: сочетать готовые решения, индивидуальную разработку и гибкую систему последующих закупок.



МЕДПРИБОР

РАЗВИТИЕ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
В МЕДИЦИНСКОМ ОБОРУДОВАНИИ

АО «Медприбор» занимается разработкой и производством медицинской техники, поставляя отечественным учреждениям здравоохранения пользующийся стабильным спросом бесконтактный ультразвуковой аппарат УЗОЛ-01-«Ч» «КАВИТАР». Сегодня предприятие реализует ряд перспективных проектов, направленных на повышение точности диагностики и расширение возможностей хирургической помощи. О новых разработках АО «Медприбор» и их применении в практической медицине мы поговорили с главным инженером и основателем компании Сергеем Перминовым.

Помимо уже выпускаемого компанией медицинского оборудования, какие новые разработки ведутся в настоящее время?

АО «Медприбор» разрабатывает хирургический комплекс «КРИОСВЕТ», объединяющий девять модулей, включая аппарат «КАВИТАР», который с 2001 г. находится в серийном производстве, постоянно проходя усовершенствования. Помимо него, в состав комплекса войдут: бесконтактная система определения живой/мертвой ткани (СОЖМТ) в режиме реального времени, оборудование для волновой сшивки живых тканей, установка для контактной ударно-волновой терапии, криодерматом, криотепловой коагулятом, ультразвуковой контактный прибор для работы с костной тканью, оптический комплекс ближнего и дальнего инфракрасного спектра для безопасного отображения в реальном времени внутренних тканей человека, включая кровеносные сосуды, и другие наши разработки. Семь из девяти устройств в комплексе «КРИОСВЕТ» не имеют прямых аналогов на мировом рынке.

В 2027 г. планируем начать регистрацию медицинского прибора «ВАЗОТЕСТ», предназначенного для экспресс-диагностики функционального состояния периферических сосудов. Прибор позволяет выявлять широкий круг заболеваний — от синдрома диабетической стопы до сердечно-сосудистых патологий, после чего пациент, при необходимости, получает направление на узкоспециализированное дообследование.

В данном приборе реализован полностью неинвазивный метод исследования, не предусматривающий повреждения кожных покровов и забора биологического материала. Продолжительность диагностической процедуры составляет около 15 минут. В основу прибора «ВАЗОТЕСТ» внесены уже известные физические методики, но их сочетание и комбинирование, параллельный сбор и обработка первичных данных с последующим сложным анализом и обработкой выводят обследование на новый уровень. Следует отметить, что разработка ПО для работы на внешней ЭВМ общего назначения (ноутбуке российского производства, входящего в комплект поставки) выполнена полностью в российском стеке, начиная от среды разработки, завершая средой выполнения и операционной системой.

Будет ли предусмотрено отдельное применение аппаратов комплекса «КРИОСВЕТ»?

Комплектация будет зависеть от поставленных задач, при этом каждое устройство можно использовать автономно.

В частности, бесконтактная система определения жизнеспособности тканей как отдельное оборудование представ-

ляет особую ценность при оказании экстренной помощи и проведении мероприятий в рамках медицины катастроф.

Как изменился аппарат «КАВИТАР» в процессе его модификации?

Встроенное программное обеспечение, используемое в аппарате, — полностью собственной разработки, так же, как и электроника. Печатные платы для нее мы производим на территории России и используем большую часть российской элементной базы. Повышена общая эффективность аппарата.

За годы эксплуатации «КАВИТАР» подтвердил свою эффективность в области клинической медицины и широкие возможности применения. Технология может использоваться не только для лечения, но и в рамках реабилитационных и профилактических мероприятий, при этом неинвазивный характер воздействия не приводит к формированию привыкания; отсутствуют ограничения по возрасту. Одним из ключевых принципов, заложенных в аппарат «КАВИТАР», является функциональная реабилитация слизистых и живых тканей. Такой подход позволяет методами общей физиотерапии в профилактике, прямом и сочетанном лечении, реабилитации многократно повысить эффективность помощи во многих областях медицины.

Насколько широко аппараты «КАВИТАР» сегодня используются в медицинских учреждениях?

За годы применения аппарата «КАВИТАР» процедуры прошли более 3 млн человек в России и Республике Казахстан при лечении и реабилитации в областях оториноларингологии, гинекологии, хирургии и прочих. Аппарат используется в различных медицинских организациях — от учреждений Федерального медико-биологического агентства России, ведомственных больниц и поликлиник, крупных сетевых частных клиник до санаториев и небольших медицинских центров.



МЕДСТАНДАРД

НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР В ОБЛАСТИ МЕЖДУНАРОДНОГО РЕГУЛЯТОРНОГО СОПРОВОЖДЕНИЯ МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ

Регистрация медицинской продукции — многоэтапная процедура, где результат зависит от точности и последовательности действий. Группа компаний «МедСтандард» занимается регуляторным консалтингом около 22 лет. Сегодня ее специалисты ведут проекты в 32 странах, а собственные офисы открыты в шести. О практике регистрации медицинских изделий, взаимодействии с государственными органами и принципах работы с клиентами рассказала генеральный директор компании «МедСтандард Рус» Наталья Филистович.



Как выглядит структура бизнеса «МедСтандард»? В каких странах представлена группа?

«МедСтандард Рус» входит в группу компаний «МедСтандард», которая почти 22 года специализируется на медицинском регуляторном консалтинге. Мы обеспечиваем полное сопровождение соответствующих вопросов, взаимодействие с государственными органами и испытательными центрами, несем корпоративную ответственность за результат. Для нас важно не ограничиваться получением отдельного документа, а выстраивать долгосрочное и эффективное партнерство с клиентом.

Группа оказывает услуги в 32 странах. География включает государства ЕАЭС и Центральной Азии, Восточную Европу, Азиатско-Тихоокеанский регион и Ближний Восток и другие регионы.

Собственные офисы открыты в России, Беларуси, Казахстане, Узбекистане, Азербайджане и Кыргызстане. Такая структура позволяет взаимодействовать напрямую, без посредников, и через одно представительство организовывать выход медицинской продукции сразу на несколько зарубежных рынков.

Основной фокус «МедСтандард Рус» — регистрация медицинских изделий. Кроме того, мы сопровождаем регистрацию БАД и дезинфицирующих средств, разрешительные процедуры для косметической продукции.

Как проходит регистрация медицинского изделия, и какие этапы сопровождает компания?

Для производителя этот процесс начинается еще до подачи документов в государственный орган. Сначала мы изучаем само изделие и материалы, оцениваем возможность регистрации, определяем сроки и стоимость. Уже на этой стадии можно понять, насколько продукт готов к процедуре и какие действия предстоят до его выхода на рынок.

Далее проводится экспертная оценка документации. Мы проверяем переводы и нотариальные заверения, готовим техническую часть с учетом действующего законодательства, организуем ввоз образцов. Следующий этап — технические, токсикологические и клинические испытания. Именно здесь характеристики изделия получают документальное подтверждение, необходимое для дальнейшей экспертизы.

Коммуникацию с испытательными центрами, логистику образцов и получение протоколов координирует наша команда. Мы сотрудничаем только с надежными лабораториями с хорошей профессиональной репутацией. После испытаний формируется регистрационное досье, которое передается в государственный орган.

Регистрационному досье уделяется особое внимание. Наша компания проводит экспертную проверку и архивирует материалы, чтобы при внесении изменений точно понимать, какие документы и в какой редакции уже представлены государственному органу. Накопленный опыт позволяет заранее рассчитать затраты и предоставить прозрачную смету до начала проекта.

Сегодня все более актуальной частью регуляторного процесса становится инспектирование производства. Мы сопровождаем его на всех этапах: готовим производителя к предстоящей проверке и выезжаем на аудит.

Если компании необходимо пройти сразу несколько регуляторных процедур, можете ли вы вести такой проект целиком?

Да, мы готовы комплексно сопровождать несколько регуляторных процедур в рамках одного проекта. Клиенту не приходится распределять отдельные этапы между разными подрядчиками: работу координирует один менеджер, заказчик регулярно получает отчетность и понимает дальнейший план действий. При этом во всех филиалах группы действуют единые требования к организации и качеству работы, что подтверждается сертификатами системы менеджмента качества.

Сегодня все более актуальной частью регуляторного процесса становится инспектирование производства. Мы сопровождаем его на всех этапах: готовим производителя к предстоящей проверке и выезжаем на аудит.

С какими заказчиками вы работаете?

Мы сотрудничаем с производителями медицинских изделий и дистрибьюторами, в том числе с крупными международными участниками рынка. В нашей практике — проекты для компаний, входящих в первую мировую десятку.

В каком направлении «МедСтандард» планирует двигаться дальше?

Наша деятельность способствует выходу инновационных медицинских решений на рынок. В более широком смысле это означает вклад в развитие здравоохранения, повышение качества и доступности медицинской помощи для людей по всему миру.

Для «МедСтандард» естественным продолжением этой задачи становится дальнейшая глобализация группы. Мы намерены расширять географию присутствия и укреплять экспертизу в области международного регуляторного сопровождения.

МЕРИДИАН ДЖЕТ

МЕЖДУНАРОДНАЯ ЛОГИСТИКА
ДЛЯ МЕДИЦИНСКИХ ГРУЗОВ ЛЮБОЙ СЛОЖНОСТИ

Международная логистика для медицины и фармацевтики охватывает широкий спектр задач — от доставки лекарственных препаратов, вакцин и лабораторных материалов до сложного оборудования. В зависимости от специфики продукции задействуются авиация и мультимодальные схемы, зарубежные склады, предусматриваются особые условия хранения. На выбор решения влияют сроки, требования производителя и особенности отдельных этапов следования. «МЕРИДИАН ДЖЕТ» организует такие поставки более чем в 80 странах мира. О принципах работы в медицинском и фармацевтическом сегментах, формировании международных маршрутов и реализации сложных проектов рассказал директор компании Юрий Черненко.

«МЕРИДИАН ДЖЕТ» занимается международной логистикой более 20 лет. Как за это время менялись направления вашей деятельности?

Предыстория компании начинается в 1990-е гг., когда значительная часть работы была сосредоточена в Объединенных Арабских Эмиратах. Через этот регион шел поток экспортных и транзитных грузов в Россию и страны постсоветского пространства, а отправки выполнялись чартерными рейсами из аэропортов ОАЭ. Позже появилось представительство в Китае и грузовой хаб в финском порту Муссалло в Котке. В 2014 г. центр управления логистикой был перенесен в Санкт-Петербург, а затем в Москву. Сегодня мы организуем перевозки разными видами транспорта, занимаемся складской и таможенной логистикой, а для авиационных поставок используем регулярные и чартерные рейсы порядка 50 коммерческих авиакомпаний.

Какие виды перевозок вы используете и как выбираете подходящую схему?

Работаем с авиационным, автомобильным, морским и железнодорожным транспортом, в том числе объединяем их в мультимодальные маршруты. Выбор зависит прежде всего от характера груза, его массы, размеров, стоимости, технических особенностей, сроков и условий внешнеторгового контракта.

Для специализированной продукции важны также климатические условия в точках отправления, транзита и назначения. Высокая влажность или температура могут негативно влиять на препараты, реагенты и оборудование, поэтому сначала анализируются требования к перевозке, после чего заказчику предлагаются варианты с разным соотношением сроков и затрат.

С какими медицинскими и фармацевтическими грузами работаете чаще всего?

Спектр очень широкий — от противоионфекционных масок и стоматологических инструментов до сложных систем для онкологических, перинатальных и реабилитационных центров. Регулярно перевозим рентгеновское оборудование, в том числе портативные аппараты, офтальмологическую технику и инструменты, медицинские весы, эндоскопы, системы цифровой визуализации маммографических изображений, фетальные мониторы и мониторы церебральной функции.

Среди фармацевтических грузов — лабораторные реагенты, вакцины, штаммы, лекарственные препараты и плазма. Кроме того, доставляем термоконтейнеры, предназначенные для перевозки фармацевтической продукции с заданным температурным режимом.



Что особенно важно при организации перевозки медицинского оборудования и препаратов?

На старте необходимо получить максимально полную информацию о грузе и требованиях производителя. Малейшая деталь может повлиять на выбор склада, рейса, автомобиля, способа погрузки и продолжительность транзита.

Для одной поставки достаточно стандартной терминальной обработки. Для другой потребуются специализированный склад, выделенный транспорт или доставка непосредственно под борт самолета. Поэтому заранее разрабатывается вся схема: наземное обслуживание, хранение, погрузочно-разгрузочные работы, таможенное оформление, основной маршрут и стыковки. Маршрут должен соответствовать требованиям груза, а не наоборот.

Как снижаются риски при перевозке дорогостоящего медицинского оборудования?

В зависимости от конкретного изделия мы используем выделенный или специализированный транспорт, стараемся выбирать прямые рейсы либо варианты с минимальным количеством стыковок, организуем сопровождение, специальную упаковку, подходящее погрузочное оборудование и хранение на площадках, рассчитанных на работу с такими грузами.

Чем меньше лишних операций, тем ниже вероятность повреждения. Поэтому оценивается не только сам перелет, но и то, как оборудование будет принято на складе, перемещено по терминалу, перегружено и передано следующему участнику перевозки. Для дорогостоящих отправок также применяется страхование.



А если медицинский груз нужно доставить срочно?

Такие ситуации бывают регулярно. В авиалогистике существует статус AOG (Aircraft on Ground). Он относится к срочной доставке деталей для самолета, который не может продолжать эксплуатацию без необходимого компонента. По аналогичному принципу строится работа и с другими критичными по срокам отправлениями.

Если от поставки зависит работа медицинского учреждения, рассматриваются ближайшие доступные вылеты, приоритетная обработка и минимизация промежуточных операций. Но высокая скорость не отменяет требований к безопасности, документам и условиям транспортировки.

Какие страны сейчас наиболее значимы для медицинских и фармацевтических поставок?

География постоянно меняется вслед за рынком, производством и внешними обстоятельствами. Если говорить именно о медицинском оборудовании, инструментах и фармацевтической продукции, значительная часть нашей работы связана с Германией, Францией, Израилем, Индией, Южной Кореей и Италией.

Склад является полноценной частью маршрута. Мы используем площадки в городах рядом с основными аэропортами вылета и прилета, в том числе в Китае, Сингапуре, Малайзии, Индии и Израиле. Европейский консолидационный склад находится рядом с Франкфуртом-на-Майне. Его особенность — русскоговорящий персонал.

Какую роль в таких перевозках играют склады за рубежом?

Склад является полноценной частью маршрута. Мы используем площадки в городах рядом с основными аэропортами вылета и прилета, в том числе в Китае, Сингапуре, Малайзии, Индии и Израиле. Европейский консолидационный склад находится рядом с Франкфуртом-на-Майне. Его особенность — русскоговорящий персонал.

На складах формируются грузовые партии, проводится маркировка и при необходимости дополнительная подготовка. Здесь же груз может храниться до вылета, что, как правило, обходится дешевле хранения на терминале аэропорта.

Как клиент контролирует движение груза?

Сопровождение идет круглосуточно. Разница во времени, выходные и праздники в разных странах не должны становиться причиной информационного разрыва. Заказчик получает данные о плановом и фактическом движении груза и прохождении основных этапов маршрута.

Мы также развиваем цифровые инструменты, которые в перспективе должны объединить информацию о статусе перевозки, документах, геолокации, а для отдельных категорий грузов еще и данные температурных и других датчиков.

Что происходит, если первоначальный маршрут приходится менять уже в процессе перевозки?

Такое случается, хоть и не часто. Всегда есть вероятность влияния погоды, техническая неисправность самолета, отмена рейса, перегрузка борта, изменение государственных требований, чрезвычайная ситуация. Универсального алгоритма здесь нет. Нужно оперативно оценить доступные варианты, сопоставить их с условиями перевозки конкретного груза и найти решение, которое позволит выполнить задачу клиента.

Около трех лет мы участвуем в долгосрочной программе поставок дорогостоящего медицинского оборудования для одного из крупнейших и наиболее известных медицинских центров России. В рамках программы перевозится, в частности, оборудование INSIGHTEC® стоимостью в миллионы долларов.

Особенно сложной оказалась первая поставка из Израиля. Отдельные грузовые места достигали 5 м в длину и 3 м в высоту, масса каждого превышала 2 т. В период подготовки отправки Израиль подвергся массовой ракетной атаке, практически все рейсы из Тель-Авива были отменены. Пассажирские самолеты не подходили для такого груза из-за его размеров и веса, а грузовых рейсов практически не осталось.

При этом у заказчика были жесткие сроки поставки. Оставлять дорогостоящее оборудование в Израиле на неопре-

деленное время было рискованно, поэтому первоначальную схему пришлось пересматривать и срочно искать другой маршрут до Москвы.

На поиск решения ушло три дня. Оборудование вывезли из Тель-Авива грузовым рейсом авиакомпании Silk Way® в Баку, затем рейсом того же авиаперевозчика отправили в Гонконг. Там оформили таможенный транзит и стыковку на рейс авиакомпании Uzbekistan Airways®. Далее груз проследовал через Ташкент в Москву.

После согласования нового маршрута перевозка заняла пять дней. Благодаря четко спланированным действиям компании ни один из датчиков удара и наклона на грузе не выявил нарушений.

Как формируется стоимость перевозки?

На стоимость влияют маршрут, вид транспорта, фактический и объемный вес, габариты, срочность, количество стыковок, терминальная и складская обработка, требования к специальному транспорту или упаковке, таможенные процедуры. Мы стараемся предусмотреть возможные расходы до отправки, чтобы они не появлялись неожиданно уже в процессе. Расчет делается поэтапно. В нем отражается каждый расход и тариф, чтобы заказчик понимал структуру цены заранее.

В чем ценность комплексного сопровождения для медицинского или фармацевтического заказчика?

В том, что перевозка не рассматривается отдельно от остальных операций. Можно правильно подобрать авиарейс, но ошибиться с упаковкой, хранением или наземной обработкой, и тогда вся схема окажется под угрозой.

Поэтому мы смотрим на поставку как на последовательность взаимосвязанных этапов — от приема груза и проверки документов до склада, таможни, перевозки и передачи получателю. Для медицинской и фармацевтической продукции такой подход особенно важен, поскольку цена ошибки здесь измеряется не только стоимостью самой перевозки.

В чем главное преимущество «МЕРИДИАН ДЖЕТ» для клиента?

С полной уверенностью могу сказать — это наша команда профессионалов в области логистики, чей дух наполнен корпоративной ДНК, основанной на принципах ориентации на интересы клиентов.

НПЦ «ТЕХНИКА-ПРО»

АППАРАТНЫЕ МЕТОДЫ В КОСМЕТОЛОГИИ, ХИРУРГИИ И РЕАБИЛИТАЦИИ



Лазерные технологии используются не только в косметологии, но и в хирургии, стоматологии, отоларингологии и других медицинских направлениях. При разработке такого оборудования производителям приходится учитывать как параметры воздействия, так и практические задачи врача: продолжительность процедур, мобильность устройства, возможность обучения работе с ним. О двух флагманских разработках НПЦ «Техника-Про» — лазерном аппарате «Кристалл» и системе для карбокситерапии «Карбоксика» — рассказал директор компании Дмитрий Полянский.

Какие задачи позволяет решать «Кристалл»?

«Кристалл» — медицинский диодный лазер, рассчитанный на проведение разных видов процедур. В косметологии с его помощью проводят фракционное омоложение, устраняют пигментные пятна и сосудистые образования, в хирургии — удаляют папилломы, бородавки и другие новообразования. Аппарат применяется в ЛОР-практике, гинекологии, стоматологии, дерматологии и флебологии. Например, при рассечении уздечки лазер одновременно обеспечивает коагуляцию сосудов, что позволяет избежать кровотечения.

В одном устройстве мы объединили несколько методик, для которых в других случаях может потребоваться отдельное оборудование. При этом стоимость «Кристалла» составляет менее 1 млн руб., а сам аппарат достаточно компактен для перевозки в чемодане.

Когда мы начали его предлагать, небольшие размеры вызвали у некоторых специалистов сомнения: медицинские лазеры привычно ассоциировались с крупными установками. Поэтому совместно с Домом русской косметики мы организовали бесплатные однодневные демонстрационные курсы. На них врачи могут познакомиться с возможностями «Кристалла» и увидеть его в работе.

Второй аппарат, на котором вы сейчас делаете акцент, — «Карбоксика». Для чего он предназначен?

«Карбоксика» — наша последняя разработка, предназначенная для инъекционной карбокситерапии. Метод основан на введении медицинского углекислого газа и применяется в реабилитации, восстановительной медицине, при заболеваниях суставов и грыжах, а также в косметологии и стоматологии.

К созданию аппарата мы приступили после обращения Российской школы инъекционной карбокситерапии. Специалисты указали на недостатки зарубежного оборудования, в частности, на слишком быструю подачу газа. Она могла сопровождаться болезненными ощущениями, повреждением тканей и образованием гематом. Перед нами поставили задачу обеспечить плавное введение без разрыва тканей. На разработку технологии ушло три года.

Отдельное внимание уделили эргономике. За один сеанс карбокситерапевт выполняет большое количество инъекций, поэтому конструкция ручки непосредственно влияет на нагрузку на руку. Мы изготовили более 20 вариантов и провели фокус-группы со специалистами, прежде чем выбрали итоговую форму.

Почему аппарат сделали автономным?

Мы хотели создать мобильное рабочее место карбокситерапевта. «Карбоксика» оснащен аккумулятором и работает с компактными баллонами, поэтому его можно переносить между отделениями или использовать на выезде, в том числе при работе с маломобильными пациентами. Подключение к электросети для проведения процедуры не требуется.

Такой формат удобен для специалистов, которые работают в нескольких медицинских учреждениях. Аппарат также применяется в ветеринарии, в частности, при лечении лошадей. Гарантийный срок устройства составляет три года.



Как организована работа с клиентами после покупки оборудования?

Ежемесячно проводим бесплатные курсы для владельцев наших аппаратов. На обучение может приехать сам врач или новый сотрудник клиники. Для специалистов, которые не могут присутствовать очно, организуем вебинары.

Кроме того, действует закрытый канал для врачей, где можно обратиться к экспертам разных специальностей и проконсультироваться по практическим вопросам. По технической части поддержку оказывают наши инженеры. Для «Кристалла» предусмотрена двухлетняя гарантия, расчетный ресурс лазера составляет 10 тыс. ч.

Какие разработки планируете развивать дальше?

Сейчас мы занимаемся фотодинамической терапией в косметологии. Следующая разработка связана с фотодинамическим омоложением, которое не требует длительного периода восстановления.

Еще одно направление — сочетание различных методов, в том числе фотодинамической терапии и карбокситерапии. Один аппарат не может решать все медицинские задачи, поэтому важно учитывать показания, противопоказания и причины конкретного состояния пациента.

Параллельно будем развивать обучение врачей работе с комбинированными методиками. Планируем систематизировать практический опыт наших экспертов и использовать его в образовательных программах.



ОПТИМЕД

«ПЕРИГРАФ ПЕРИКОМ» ДЛЯ ДИАГНОСТИКИ ГЛАУКОМЫ И ДРУГИХ ПАТОЛОГИЙ ГЛАЗА



Отечественная школа офтальмологического приборостроения формировалась десятилетиями. Одним из ее центров был отдел оптической аппаратуры Всесоюзного научно-исследовательского института медицинского приборостроения (ВНИИМП). После его закрытия работу продолжило СКТБ офтальмологического приборостроения «ОПТИМЕД». О разработках, которые определяли оснащение офтальмологических кабинетов в СССР, и современной технике для диагностики заболеваний глаз рассказал директор «ОПТИМЕД» Вячеслав Будник.

Как сегодня «ОПТИМЕД» продолжает традиции отечественного офтальмологического приборостроения?

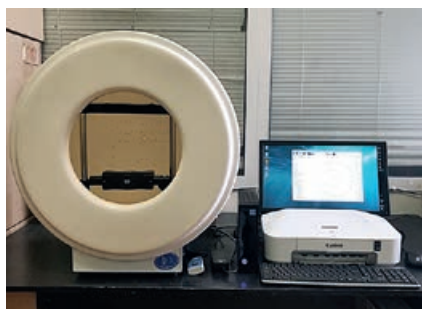
После закрытия ВНИИМП в 1992–1994 гг. «ОПТИМЕД» продолжил деятельность отдела оптической аппаратуры, сохранив преемственность научных и конструкторских разработок в области офтальмологического приборостроения.

При создании медицинской техники мы сотрудничаем с профильными организациями страны, в том числе Московским медицинским университетом им. Н.И. Пирогова, Первым медицинским университетом Санкт-Петербурга, Ярославской медицинской академией.

За это время были созданы две модели прибора для исследования поля зрения «Периграф ПЕРИКОМ», автоматический офтальмоплетизмограф для диагностики патологий кровообращения глаза, стерилизуемые глазные тонометры по Маклакову. Велась также разработка офтальмодинамографа для углубленного исследования кровообращения глаза.

Какое место среди этих разработок занимает «Периграф ПЕРИКОМ»?

Сегодня этот прибор особенно актуален для практического здравоохранения. «Периграф ПЕРИКОМ» представляет собой автоматический статический периметр для исследования поля зрения. Он предназначен для диагностики глаукомы и других патологий глаза и реализует Методические рекомендации 98/94 Министерства здравоохранения Российской Федерации.



Прибор ориентирован на применение в медицинских учреждениях массовой обращаемости, чтобы врачи могли проводить периметрию непосредственно там, где идет основной поток пациентов.

«Периграф ПЕРИКОМ» представляет собой автоматический статический периметр для исследования поля зрения. Он предназначен для диагностики глаукомы и других патологий глаза и реализует Методические рекомендации 98/94 Министерства здравоохранения Российской Федерации.

Что важно с точки зрения производства и эксплуатации прибора?

«Периграф ПЕРИКОМ» является полностью отечественной разработкой и изготавливается из российских комплектующих, рассчитанных на длительный срок службы.

При этом мы продолжаем совершенствовать модель. Используем новые материалы российского производства, обновляем отдельные элементы конструкции. Постепенно меняется и внешний облик «ПЕРИКОМа»: дизайн становится более современным, а сама конструкция более продуманной и удобной для врача.

Для медицинской техники эргономика имеет практическое значение. Чем проще подготовить аппарат к исследованию и работать с ним в течение дня, тем меньше времени персонал тратит на вспомогательные операции. Поэтому при модернизации мы учитываем, насколько те или иные изменения облегчают повседневную работу специалиста.

Насколько существенна стоимость оборудования для медицинских учреждений массовой обращаемости?

Для учреждений с большим потоком пациентов стоимость оборудования, безусловно, имеет значение. «Периграф ПЕРИКОМ» значительно дешевле зарубежных аналогов, благодаря чему современная периметрия становится доступнее обычным офтальмологическим кабинетам.

Конкуренция сегодня достаточно высокая. На российском рынке широко представлена техника зарубежных производителей, прежде всего в доступном ценовом сегменте. Однако при выборе медицинского оборудования одной цены недостаточно. Необходимо учитывать качество комплектующих, стабильность характеристик, долговечность, ремонтнопригодность и работу аппарата при постоянной нагрузке.

В случае «ПЕРИКОМа» доступная стоимость сочетается с высоким качеством изготовления. Прибор изначально создавался для учреждений с большим потоком пациентов, поэтому особое внимание уделялось его ресурсу и стабильной работе в течение длительного времени. В результате медицинское учреждение получает отечественную альтернативу зарубежным аналогам, рассчитанную на интенсивное повседневное применение.

Какой принцип определяет подход «ОПТИМЕД» к созданию офтальмологической техники?

Для нас важно, чтобы прибор решал конкретную диагностическую задачу и был рассчитан на повседневную работу врача. Речь идет о технике, которая может применяться не только в специализированных центрах, но и в учреждениях с большим потоком пациентов.

Именно на этом строилась отечественная школа офтальмологического приборостроения, и этот подход мы сохраняем сегодня.

ОРЛАНДИС



ТЕМПЕРАТУРНЫЕ ПЕРЕВОЗКИ ЛЕКАРСТВ И МЕДИЗДЕЛИЙ С КОНТРОЛЕМ 24/7

Фармацевтическая логистика требует точного соблюдения температурного режима, постоянного контроля в пути и готовности быстро действовать в нестандартных ситуациях. Цена ошибки здесь особенно высока, поскольку речь идет о лекарственных препаратах, медицинских изделиях и оборудовании, от своевременной доставки которых может зависеть помощь пациенту. Исполнительный директор «Орландис» Анна Круглова рассказала, как за последнее время изменилась работа компании, какие решения применяются для сложных и срочных грузов, как цифровые инструменты помогают отслеживать их на маршруте и почему отдельное внимание сегодня уделяется страховой защите.

Анна, что изменилось в работе компании за последнее время?

Прежде всего заметно увеличилось количество клиентов. По-прежнему значительную часть перевозок составляют фармацевтическая продукция, медицинские изделия и сопутствующие товары, требующие соблюдения температурного режима.

География охватывает всю Россию, страны СНГ и ЕАЭС. Причем один заказчик может одновременно работать с нами по нескольким направлениям: Москва и область, российские регионы, Казахстан, Узбекистан.

Также перевозим крупное медицинское оборудование, в том числе МРТ и аппараты ИВЛ. Есть аптечная доставка, преимущественно в Москве и Подмосковье, хотя выполняются рейсы и в регионы.

Какие препараты требуют наиболее сложной подготовки?

В первую очередь дорогостоящие лекарства с режимом +2...+8 °С, а также продукция, которой необходима заморозка. Отдельная категория — орфанные препараты для лечения редких заболеваний. Такие запросы поступают регулярно.

Иногда требуется срочно доставить лекарство пациенту в регион, например, со склада в Подмосковье. В подобных случаях необходимо оперативно построить маршрут. Если видим дополнительные риски, предлагаем заказчику скорректировать схему. Даже для сложных задач стараемся найти решение, потому что понимаем специфику фармацевтики и значение своевременного получения лекарства конечным потребителем.

Насколько автоматизировано управление перевозками?

Контроль ведется онлайн. Мы отслеживаем местонахождение автомобиля, сроки, температуру во время движения и стоянок, прибытие на погрузку и выгрузку, корректность оформления документов.

Собственная электронная система позволяет также анализировать маршрут и стиль вождения. Менеджер доступен клиенту круглосуточно. Если возникает вероятность задержки или более раннего прибытия, заказчик получает информацию сразу.

Отдельная часть цифровизации — ЭТрН. Мы уже работаем с рядом партнеров через ЭДО и обмениваемся электронными транспортными накладными, с другими проводим тестирование. Кроме того, консультируем клиентов и партнеров по переходу на новый формат. К обязательному применению ЭТрН с 1 сентября наша компания готова.

Автопарк насчитывает свыше 600 единиц. Есть небольшие машины грузоподъемностью от 1,5 т, которые подходят, например, для аптечной доставки, и 20-тонные фуры, востребованные, в частности, на региональных маршрутах.

Какой транспорт наиболее востребован?

Автопарк насчитывает свыше 600 единиц. Есть небольшие машины грузоподъемностью от 1,5 т, которые подходят, например, для аптечной доставки, и 20-тонные фуры, востребованные, в частности, на региональных маршрутах.

Отдельно представлены автомобили с возможностью двухуровневой загрузки (double-decker). Для фармацевтической продукции используется квалифицированный транспорт, имеющий валидный статус в нескольких температурных режимах.

Влияет ли погода на организацию перевозок?

Сезонность прежде всего влияет на дорожную обстановку. Снег, гололед

и пробки могут увеличить время в пути, поэтому важно иметь команду квалифицированных специалистов, способных не просто подобрать транспорт под конкретную задачу, а заранее оценить особенности маршрута и учесть возможные риски. Нам удалось сформировать такую команду: наши менеджеры не только обрабатывают запросы клиентов, но и фактически выполняют аналитическую функцию.

Как вы оцениваете качество сервиса и лояльность клиентов?

Мы регулярно проводим встречи с заказчиками и получаем обратную связь. Менеджеры находятся с ними в постоянном контакте и еженедельно передают руководству информацию по каждому партнеру.

Для меня один из главных показателей — динамика сотрудничества. Я вижу еженедельные и ежемесячные отчеты, рост объемов и то, что партнеры продолжают с нами работать. Мы развиваем наши отношения, а не останавливаемся. Если возникают вопросы, разбираем их совместно.

Как организовано страхование грузов?

Для фармацевтической и медицинской продукции страховая защита очень значима, поскольку стоимость отдельных препаратов, изделий и оборудования может быть весьма высокой. Мы страхуем грузы от всех рисков без франшизы.

Покрытие включает в том числе материальные действия и повреждения, связанные с БПЛА. В нашей практике таких случаев не было, однако подобные ситуации на рынке происходили, поэтому предусмотрена защита и от актуальных сегодня угроз. Клиент получает страховое покрытие своего груза на всем пути следования, а при наступлении страхового события урегулирование проводится оперативно.

ПРЕДПРИЯТИЕ «ФЭСТ»



ВЛАДИМИР МИХАЙЛОВ:

«ЧТОБЫ РАЗВИВАТЬСЯ, НАДО ПОСТОЯННО ИСКАТЬ НОВОЕ»

В начале 1990-х гг. молодой предприниматель Владимир Михайлов открыл в Костроме несколько аптечных пунктов, сочтя торговлю лекарственными препаратами весьма перспективным бизнесом. Однако уже в 1997 г. главное направление деятельности было резко изменено: созданное им новое предприятие в числе первых получило лицензию на производство автомобильных аптечек. Сегодня аптечки «ФЭСТ» знают не только автомобилисты, но и промышленники, силовики, структуры гражданской обороны, образовательные учреждения — в каталоге сотни наименований данных изделий различного назначения. Компания производит и другую продукцию. Об особенностях деятельности предприятия его основатель рассказал нашему изданию.

Почему вы сделали такой резкий поворот — от продажи лекарств к производству автомобильных аптечек?

Выбрав путь предпринимательства, я сразу решил, что буду заниматься производством. Торговля лекарствами была временным этапом на период поиска товара, который выгодно изготавливать.

На фармацевтической выставке в Калуге познакомился с руководством предприятия, которое выпускало автомобильные аптечки, комплектуя их продукцией завода медизделий, расположенного в Костромской области. Идея понравилась. Приступили к реализации. Тогда как раз менялись требования к составу и характеристикам автомобильных аптечек, поэтому спрос на них резко вырос. Мы в числе первых получили лицензию на их производство и вскоре уже изготавливали по 100 тыс. изделий в месяц.

Много внимания уделяли маркетингу. В конце 1990-х гг. рекламные ролики про аптечки «ФЭСТ» с участием известных артистов крутили на Первом канале. Кстати, мощная рекламная кампания позволили нам удержать свою нишу, когда из-за изменений в законодательстве спрос на аптечки упал.

Какие аптечки производите сейчас?

В настоящее время выпускаем свыше 200 видов аптечек, которые охваты-

вают практически все сферы их возможного применения и требования ведомств и отраслей к составу и качеству этих изделий.

Самый массовый продукт с пиком производства до 650 тыс. штук в месяц в начале 2010-х гг. — автомобильные аптечки. Также производим ведомственные аптечки для спецслужб и государственных структур, включая УФСИН, МВД, Росгвардию. Разрабатываем отраслевые аптечки для нефтяников, газовиков, авиации. В нашем каталоге представлены специализированные аптечки: туристические, для мам и малышей, другие уникальные комплектации.

Отмечу, что торговая марка «ФЭСТ» — неоднократный победитель в голосовании народной премии «Выбор родителей» в категории «Товары для мамы». Наше предприятие также является одним из лидеров в производстве аптечек для школ и социальных учреждений. Оно входит в перечень системообразующих организаций Костромской области и включено в Федеральный Реестр «Всероссийская Книга Почёта». В 2026 г. ООО «Предприятие «ФЭСТ» стало победителем областного конкурса «Лучшее промышленное предприятие Костромской области», организованного Департаментом экономического развития, в номинации «Лучшая организация бизнес-процесса».

Помимо аптечек производим медицинские изделия: устройства для проведения искусственного дыхания, перевязочные пакеты, кровоостанавливающие жгуты. Вряд ли какой другой производитель в России и за ее пределами выпускает такой же ассортимент жгутов, как у нас.

Ассортимент медицинских изделий дополнен бандажной продукцией, компрессионным бельем. Эти товары изготавливаем на отдельном предприятии, которое я основал специально под данное направление.

Как пришли к изготовлению бандажной продукции? Это ведь уже швейное производство.

Это опять объясняется непрерывным поиском товаров для производства. Как-то на глаза попался каталог итальянской фирмы с послеродовыми бандажами и бюстгалтерами. Они показались мне очень красивыми. Со временем производство таких изделий стало самостоятельным направлением в нашем бизнесе.

Ваше предприятие не просто уверенно держится на рынке, но и динамично развивается. Что этому способствует?

Развитие базируется на качестве, которое является для нас приоритетом. Оно проверено временем. Важен также непрерывный процесс внедрения инноваций. Его я описываю метафорой из советского мультфильма: «Одну ягодку беру, на вторую смотрю, третью примечаю, а четвертая мерещится». Первая ягодка — это продукция, которая выпускается серийно и формирует выручку, вторая — та, что готовится к запуску, третья находится в стадии разработки на экспериментальном участке, четвертая пока существует на уровне идеи в моей голове. Если такой последовательности нет, значит, ты стоишь на месте. Чтобы двигаться вперед, нужно постоянно искать что-то новое.

Кроме того, чтобы гарантировать качество продукции, стараемся максимально самостоятельно изготавливать комплектующие. Например, футляры для аптечек отливаем на собственных термопластавтоматах, что позволяет быстро менять производство под разные заказы и не зависеть от сторонних исполнителей.

В целом же, несмотря на все сложности, сохраняем оптимизм и уверены, что со временем Россия займет достойное место среди стран-производителей современной высокотехнологичной продукции.



ПОЛИГЕМ

ПОЛИГЕМ

ШИРОКИЙ ПЕРЕЧЕНЬ МЕДИЗДЕЛИЙ ДЛЯ ТРАНСПОРТИРОВКИ КЛИНИЧЕСКОГО МАТЕРИАЛА

Компания «ПОЛИГЕМ» осуществляет разработку и производство транспортных систем для медицинской лабораторной диагностики, клинических исследований и санитарного контроля. Она выпускает около ста наименований изделий с различными средами и вариантами исполнения с учетом сфер применения и решаемых задач. Об ассортименте продукции и о целях, которые ставит перед собой предприятие при ее создании, рассказала его генеральный директор Ирина Поташкина.

Как создавалось компания, и какая продукция составляет основу ее ассортимента?

«ПОЛИГЕМ» является дочерним предприятием «ПОЛИПАК» — российско-го производителя пластиковых комплектующих для медицинской, санитарной и пищевой промышленности. Организация основана в 2016 г. на территории Дубненского технопарка «ПОЛИМЕД». На этой площадке построен производственный участок по системе чистых помещений в соответствии с отраслевыми требованиями к производству медицинских изделий, установлена специальная система вентиляции, подведены коммуникации, закуплено технологическое оборудование. Наряду с этим создана собственная испытательная микробиологическая лаборатория, предназначенная для проведения физико-механических и микробиологических исследований.

В ассортименте компании «ПОЛИГЕМ» представлены транспортные системы для медицинской лабораторной диагностики и клинических исследований, а также специализированные из-

делия для проведения санитарных смывов и оценки степени загрязненности поверхности.

Насколько широкий перечень изделий предлагаете?

Ассортимент насчитывает около ста наименований с учетом различных сфер применения и задач исследования.

В категории лабораторной диагностики производим два вида транспортных систем без среды. Изделия со средой для вирусов выпускаются в четырех вариантах, также производим четыре модификации со средой Эймса и две — со средой Кэри-Блейра.

В категории санитарных смывов предлагаем 24 варианта транспортных систем с пептонной водой и 24 модификации с добавлением нейтрализаторов дезинфицирующих средств.

Кроме того, компанией «ПОЛИГЕМ» разработана транспортная система для санитарных смывов — так называемый «мокрый зонд», предусмотрено 16 исполнений с пептонной водой и 16 — с нейтрализаторами.

Также представлены четыре варианта смывов с летиновым бульоном и четыре модификации «мокрого зонда» с аналогичной средой.

Полагаю, что сегодня это максимально широкая линейка в России, которую можно предложить рынку.

Компания провела большую работу по разработке продукции. Какие задачи ставили перед собой на этом этапе?

Мы стремились к созданию отечественных транспортных систем с различными средами. При разработке особое внимание уделялось возможности их интеграции в автоматизированные, в том числе роботизированные комплексы, используемые при проведении микробиологических исследований. Такой подход с первых шагов определил технологическую направленность предприятия

и его вклад в развитие отечественной лабораторной диагностики.

Наши изделия востребованы в санитарной микробиологии, а также применяются для контроля производственных процессов в пищевой и косметической промышленности.

Как организован процесс контроля качества продукции?

В 2023 г. на предприятии внедрена система менеджмента качества, соответствующая требованиям стандарта ГОСТ ISO 13485–2017. Она предусматривает многоэтапный контроль производственного процесса — от поступления сырья до выпуска готовых изделий.

Прежде всего, проводится входной контроль материалов, комплектующих и сырья, используемых в работе. Далее осуществляется межоперационная проверка, в рамках которой оцениваются наличие этикеток, состояние и герметичность упаковки и проч. После стерилизации готовые изделия проходят комплекс испытаний в собственной лаборатории.

Какова сегодня география поставок компании?

Изделия «ПОЛИГЕМ» известны многим российским заказчикам и востребованы в различных регионах страны. Мы принимаем участие в тендерных процедурах и осуществляем поставки от Якутии до Калининграда. В этом году реализовали продукцию партнерам в Казахстане.

Предприятие ориентировано на гибкое взаимодействие с клиентами. Пока-зательным является период пандемии COVID-19. В условиях резкого роста потребности в транспортных системах предприятие перешло на двухсменный режим работы и полностью обеспечивало необходимыми изделиями медорганизации Москвы и Московской области.



ПОЛИПАК

ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЕ ПРОИЗВОДСТВО
КОМПЛЕКТУЮЩИХ ДЛЯ МЕДИЦИНСКИХ ИЗДЕЛИЙ

Литье под давлением — один из самых востребованных методов производства пластиковых комплектующих для медицины. Этот способ позволяет создавать изделия сложной геометрии с высокой повторяемостью и минимальными отклонениями от заданных параметров — а в медицинской сфере это обязательное условие безопасности и надежности.

ООО «Полипак» осуществляет разработку, прототипирование и серийное производство деталей медицинских изделий методом литья под давлением с 1999 г. Опыт предприятия — это сотни реализованных проектов и гарантия, что изделия будут соответствовать самым строгим отраслевым требованиям.

В арсенале компании:

- ✓ литье пластмасс под давлением на пресс-формах заказчика;
- ✓ изготовление пресс-форм с нуля;
- ✓ производство комплектующих для медицинских изделий на заказ.

Благодаря многолетнему опыту и жесткому контролю качества «Полипак» помогает клиентам решать даже самые сложные задачи — и укладывать сроки.

Литье пластмасс под давлением на пресс-формах заказчика

Перед запуском технологи предприятия обязательно проверяют совместимость пресс-формы с оборудованием и настраивают режимы литья — чтобы результат точно соответствовал ТЗ. На каждом этапе — жесткий контроль качества: так компания гарантирует стабильные параметры даже в больших сериях.

Изготовление пресс-форм с нуля

В компании не просто делают пресс-формы: сначала анализируют технологичность детали, учитывают усадку материала, подбирают сталь и проектируют систему охлаждения — чтобы форма была долговечной, а брак был исключен. Каждую стадию сопровождают контролем геометрии и тестовыми от-

ливками — чтобы заказчик был уверен в результате еще до запуска серии.

Ключевой продукт компании

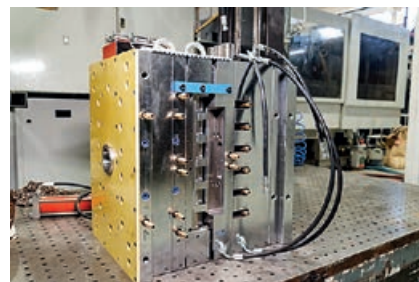
Одно из приоритетных направлений деятельности компании — выпуск компонентов транспортных систем для микробиологических и молекулярных исследований. Эти расходные материалы широко используются в лабораториях и клинических подразделениях. Применяемые полимерные материалы характеризуются полной химической инертностью, исключая влияние на состав пробы и транспортной среды, что обеспечивает достоверность получаемых результатов.

Собственные линии флокации и автоматизированная сборка

«Полипак» предлагает несколько вариантов исполнения зонд-тампонов: стандартный, назофарингеальный и урогенитальный.

Ось зонд-тампона изготавливается из полистирола методом литья под давлением. Для этого на производстве используют высокопроизводительную оснастку собственной разработки. Абсорбирующая часть тампона состоит из нейлона и создается современным методом флокации. Технологическая линия флокации, используемая на предприятии, способна выпускать до 100 тыс. изделий всего за одну смену, что позволяет оперативно закрывать потребности даже самых крупных заказчиков.

Готовые изделия проходят автоматическую укладку и запайку в индивидуальные блистерные упаковки. Это обеспечивает полную герметичность упаковки медицинских изделий.

**Бескомпромиссные стандарты чистоты**

Требования к гигиенической безопасности медицинских изделий исключают возможность компромиссов. Компоненты, выпускаемые компанией «Полипак», предназначены для использования в составе стерильных медицинских изделий и подвергаются радиационной стерилизации на этапе готовой продукции. Производственные процессы реализуются в контролируемых условиях, обеспечивающих соблюдение норматива по бионагрузке. Специалисты предприятия ведут непрерывный контроль санитарно-гигиенических норм и полное документирование данных на протяжении всех этапов изготовления.

За более 25 лет работы в ООО «Полипак» сформирована система, которая не допускает компромиссов ни по срокам, ни по качеству — даже в технически сложных и нестандартных проектах. Подход компании выходит за рамки простого исполнения заказа: специалисты сопровождают проект на всех стадиях, контролируя соответствие каждого компонента отраслевым стандартам. Так заказчики получают предсказуемый результат и прозрачную цепочку исполнения.



РАД

РАДИАЦИОННАЯ СТЕРИЛИЗАЦИЯ:
БЫСТРО, БЕЗОПАСНО, НАДЕЖНО

Радиационную стерилизацию используют, когда изделия нельзя обеззаразить другими методами. Разогнанный до огромных скоростей пучок ионизирующих частиц не оставляет никакого шанса ни вирусам, ни бактериям, ни грибкам, уничтожая их за считанные секунды и не нанося при этом вреда самой продукции. Об особенностях и возможностях радиационной стерилизации нашему изданию рассказал генеральный директор компании «РАД» Артем Кротов.

Компания «РАД» оказывает услуги по радиационной стерилизации медицинских изделий. Какое излучение используете?

Мы используем бета-излучение, то есть пучок быстро движущихся электронов. Генерирует его линейный ускоритель УЭЛР-10-10С2, который разработан и построен на дружественном предприятии — ООО «НПП «КОРАД». Это устройство работает у нас уже около 19 лет. Высокая стабильность параметров, безопасность и экологичность — ключевые характеристики линейных ускорителей, поэтому их используют во всем мире.

В каких случаях применяется радиационная стерилизация?

Она эффективна, когда изделия нельзя стерилизовать другими методами, например, термическими или химическими, потому что можно их повредить или утратить потребительские свойства. Радиационная стерилизация, в отличие, например, от горячего пара или химических реагентов, не вызывает повреждения материалов и сохраняет функциональные характеристики изделий.

Ее также используют для обеззараживания плотно упакованной продукции, когда жидким и газообразным стерилизующим субстанциям сложно до нее добраться, а также когда изделия изготовлены из высокопрочных и воздухо-непроницаемых материалов, и их термическая или химическая обработка не приносит требуемого результата.

Учитывая, что в радиационной стерилизации не задействованы химические агенты, она становится также

оптимальной для продукции, не допускающей наличия химических остатков.

Процесс занимает секунды или минуты. Один ускоритель может стерилизовать сотни кубометров продукции в сутки. После облучения продукция сразу же становится стерильной и готова к отгрузке. Никакой аэрации или выдержки не требуется.

Какие изделия стерилизуете?

Работаем с широким спектром одноразовых медицинских изделий: суставные и сосудистые имплантаты, элементы аппаратов искусственного кровообращения и диализа, катетеры, дренажные системы, одноразовые шприцы, иглы, контейнеры для биоматериала, чашки Петри, медицинская одежда, стерильная вата, бинты и мн. др.

У нас размещают заказы крупнейшие производители медицинских изделий Северо-Западного федерального округа и других регионов России, что свидетельствует о надежности и эффективности данного метода.

Один ускоритель может стерилизовать сотни кубометров продукции в сутки.

Как понять, что стерилизация прошла успешно, что все патогенные микробы уничтожены?

Качество стерилизации подтверждается через многоступенчатую систему валидации. Сначала определяются необходимые дозы радиации для конкретных изделий, разрабатываются техническая документация и режимы обработки. Затем проводится тестовая стерилизация с лабораторным микробиологическим контролем. И только после этого начинается непосредственное выполнение заказа.

Вероятность обнаружения нестерильного экземпляра в общей массе продукции после обработки для большинства медицинских изделий составляет 1 к 1 млн. Это экстремально высокий уровень надежности.

Какие-либо недостатки у этого метода существуют?

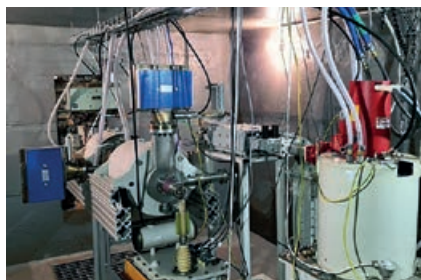
Главный недостаток — ограниченная проникающая способность, но это связано с обеспечением безопасности метода. В нем используются электроны с энергией не больше 10 МэВ, поэтому они могут надежно стерилизовать изделия с плотностью, эквивалентной слою воды толщиной 40 см. Соответственно, очень крупные и плотные упаковки могут быть обработаны неравномерно. Кроме того, некоторые полимеры при воздействии больших доз ионизирующего излучения могут менять цвет, терять прочность или становиться хрупкими. Но это легко решаемые проблемы: требуется лишь правильно подобрать материалы для изготовления изделий, которые будут подвергнуты радиационной стерилизации.

Бета-излучение эффективно уничтожает живые микроорганизмы. Значит, оно может быть опасно и для человека?

Поток электронов действительно является источником риска, но при соблюдении норм безопасности риск сводится к нулю. Постоянный контроль и стандартизация процессов стерилизации гарантируют минимальное воздействие излучения на персонал и окружающую среду.

Безопасность остается главным приоритетом в деятельности нашей компании. За параметрами работы стерилизующего комплекса осуществляется строгий контроль. Радиационная камера, где происходит стерилизация, отделена мощными бетонными стенами. Энергия электронов, воздействующих на продукцию, не превышает значений, которые могут вызвать наведенную активность в материале.

С уверенностью могу утверждать, что радиационная стерилизация с помощью линейных ускорителей электронов — безопасный, экологически чистый и высокоэффективный метод. На сегодня он является промышленным стандартом для производства широкого круга медицинских изделий.



ROBOVOICE®



НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ИИ-АВТОМАТИЗАЦИИ МЕДИЦИНСКИХ КОНТАКТ-ЦЕНТРОВ

Автоматизация контакт-центров постепенно выходит за рамки голосового меню и простых сценариев обзвона. ИИ-агенты могут определить цель обращения, работать с расписанием врачей и внутренними базами знаний, записывать пациентов на прием и обрабатывать типовые запросы. О возможностях платформы Robovoice®, востребованных сценариях ее применения и результатах реализованных проектов рассказал Иван Мельников, директор по развитию продуктов ROBIN® и Robovoice® (ПАО «Софтлайн»).

Что представляет собой Robovoice®?

Это платформа создания и управления голосовыми и текстовыми ИИ-агентами, с помощью которой можно автоматизировать обработку коммуникаций с большим потоком обращений. Такие агенты доступны круглосуточно и могут масштабироваться при росте нагрузки. Заказчик может как самостоятельно настраивать их работу в визуальном конструкторе без программирования, так и выполнять работы с помощью наших партнеров-интеграторов.

Исторически значительную часть наших клиентов составляют частные и государственные медицинские организации. Среди них федеральная сеть частных клиник «МЕДСИ», медицинская лаборатория «Гемотест» и сеть клиник «Элегра».

Платформа поддерживает интеграцию с МИС, CRM и другими информационными системами и базами знаний, размещается в облаке или в инфраструктуре заказчика. Последний вариант позволяет сохранить обработку данных внутри корпоративного ИТ-контура. По такой модели Robovoice® развернут в «МЕДСИ».

С чего медицинские организации обычно начинают автоматизацию?

Одна из распространенных задач — напоминание о предстоящем визите и подтверждение записи. Мы рекомендуем начинать именно с такого сценария: в базовом исполнении его реализация не требует подключения к МИС и выполняется за один-два дня, а результат можно оценить сразу после запуска.

Показателен опыт сети клиник «Элегра». До внедрения Robovoice® несколько операторов ежедневно обзванивали до 1 тыс. пациентов для подтверждения записи. Эту работу передали голосовому агенту. Более 85% звонков теперь проходят без участия операторов, а обзвон выполняется в среднем в шесть раз быстрее.

В «Элегре» отмечали, что во время сбоя телефонии, когда агент временно не работал, снизилась посещаемость и увеличилось число свободных интервалов в расписании врачей.

Платформа поддерживает интеграцию с МИС, CRM и другими информационными системами и базами знаний, размещается в облаке или в инфраструктуре заказчика. Последний вариант позволяет сохранить обработку данных внутри корпоративного ИТ-контура.

Какие возможности Robovoice® требуют более глубокой интеграции с ИТ-инфраструктурой клиники?

Прежде всего это самообслуживание: после идентификации пациента агент подбирает клинику с учетом пожеланий или специализации врача, получает актуальное расписание из МИС, предлагает слоты по запросу пациента, оформляет, переносит или отменяет запись.

На первой линии Robovoice® работает как интеллектуальный маршрутизатор: определяет причину обращения и либо закрывает запрос сам, либо переводит на нужную группу сотрудников. И, по сути, закрывает весь поток входящих обращений.

Как используются базы знаний и возможности генеративного ИИ?

К сценарию агента можно подключить любую справочную информацию,

собственную базу знаний, например, инструкции по подготовке к анализам, УЗИ и другим исследованиям.

Большие языковые модели делают диалог менее формализованным. Если пациент сразу назвал специализацию врача, клинику и желаемое время, система учитывает эти сведения и не запрашивает их повторно. При этом платформа поддерживает и классические алгоритмические сценарии (скрипты). Заказчик выбирает режим в зависимости от требований к контуру данных и готовности использовать LLM.

Какие результаты показывают проекты Robovoice® в медицине?

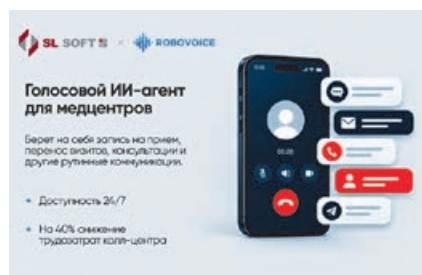
В федеральной сети частных клиник «МЕДСИ» решение используется более пяти лет. Сейчас голосовой агент принимает часть обращений на первой линии контакт-центра. По данным проекта, расширение автоматизации позволило дополнительно обслуживать более 3,5 млн звонков в год. Клиенты положительно оценивают работу ИИ-агента в 95% случаев.

В медицинской лаборатории «Гемотест» автоматизировано информирование о готовности заказов. Система идентифицирует пациента, проверяет статус в учетной системе и сообщает результат. Более 35% обратившихся получают необходимую информацию без участия оператора. Решение также оптимизировало трудозатраты контактного центра по профильным задачам на 40%.

На чем сейчас сосредоточено развитие Robovoice®?

Мы расширяем возможности визуального конструктора, даже подключение корпоративных баз знаний и интеграции с системами выполняются непосредственно через интерфейс платформы.

Еще одно направление — добавление большего количества доступных настроек синтеза голоса и самих голосов, чтобы заказчик мог выбрать понравившийся ему голос и настроить его на более естественное звучание.



СЕВЕРИНОВА МЕД

СЕВЕРИНОВА^{мед}МЕДИЦИНСКОЕ ОБОРУДОВАНИЕ И МЕБЕЛЬ,
ДОСТУПНЫЕ КАЖДОМУ

Компания «Северинова мед» специализируется на поставках медицинского оборудования, мебели и расходных материалов. В числе заказчиков — государственные и частные медицинские учреждения.

Ваш бизнес успешно развивается, несмотря на сложную экономическую ситуацию. В чем заключается основа вашей устойчивости?

Основу составляют надежность поставок, системный подход и способность выполнять обязательства независимо от внешних обстоятельств. Мы внимательно подходим к подбору медицинского оборудования, медицинских изделий и мебели, обеспечиваем своевременную доставку.

Участвуя в закупках по 44-ФЗ и 223-ФЗ, тщательно готовим документацию, проверяем соответствие продукции установленным требованиям и обеспечиваем выполнение договорных обязательств.

Для нас принципиально важно не просто поставить оборудование, но и обеспечить его готовность к использованию. Поэтому после доставки наши специалисты выполняют сборку, проверяют комплектность, участвуют во вводе оборудования в эксплуатацию и обучают сотрудников заказчика правилам работы. При необходимости обеспечиваем дальнейшее техническое сопровождение и обслуживание поставленного оборудования.

Для нас принципиально важно не просто поставить оборудование, но и обеспечить его готовность к использованию.

Ваша компания работает в том числе в ЛНР, ДНР, Херсонской и Запорожской областях. Как вам удается обеспечивать своевременное и качественное выполнение поставок в условиях сложной логистики и повышенной ответственности перед медицинскими учреждениями?

Мы заранее оцениваем логистические риски, согласовываем маршруты, формируем графики поставок, поддерживаем постоянную связь с заказчиком. Если возникает срочная потребность, оперативно перестраиваем логистику,

определяем приоритетные позиции и принимаем меры для сокращения сроков.

Наши специалисты проверяют комплектность, выполняют сборку, готовят оборудование к использованию. В подобных условиях каждый этап имеет значение: задержка, недостающая деталь или неподготовленное рабочее место могут серьезно осложнить работу персонала.

Мы понимаем, что за каждым проектом стоят конкретные судьбы, поэтому стремимся выполнять поставки оперативно и добросовестно, сохраняя контроль над всеми этапами.

Мы внимательно относимся к обращениям заказчиков, оперативно рассматриваем возникающие вопросы.

Как организована работа с государственными заказчиками?

Эта работа требует высокой точности на каждом этапе. У нас сформирован отдел, который занимается подготовкой заявок, анализом закупочной документации, проверкой требований и сопровождением выполнения контрактов.

Мы понимаем, что ответственность поставщика не заканчивается победой в тендере. Необходимо своевременно поставить именно ту продукцию, которая соответствует условиям закупки, предоставить необходимые документы, соблюдать требования к упаковке, маркировке, доставке, приемке.

До участия в закупке оцениваем наличие товара, сроки производства и доставки, возможности поставщиков, особенности региона и потенциальные логистические ограничения.

Как контролируете качество поставляемой продукции?

Оборудование оцениваем по нескольким параметрам: соответствию



заявленным характеристикам, надежности, безопасности, доступности сервисного обслуживания, наличию необходимых документов, пригодности для конкретных условий эксплуатации.

Для нас важны репутация производителя, стабильность поставок, качество комплектующих, возможность получить техническую поддержку, наличие документов, подтверждающих соответствие установленным требованиям.

Какие обязательства берете на себя после поставки?

Наша задача — обеспечить не только передачу продукции, но и ее стабильную работу. Поэтому мы внимательно относимся к обращениям заказчиков, оперативно рассматриваем возникающие вопросы, соблюдаем предусмотренные договором сроки и порядок взаимодействия.

Можно ли сказать, что именно такой подход обеспечивает рост компании?

Да, поскольку заказчику важно получить надежное оборудование, поставленное в согласованные сроки и подготовленное к использованию.

Также уделяем внимание развитию самой компании: совершенствуем внутренние процессы, усиливаем профильные подразделения и работаем над позиционированием.

Стабильный рост — результат системной работы, в которой важны не только коммерческие показатели, но и способность выполнять обязательства перед заказчиками.

СУПРИМ ФАРМАТЕК



ЛИПОСОМАЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ: БЕЗ ПОТЕРЬ ТОЧНО В ЦЕЛЬ

Липосомальные технологии совершили прорыв в фармацевтике, нутрицевтике и косметологии, позволив повысить эффективность активных веществ там, где классические методы не справлялись. О возможностях липосом рассказал Андрей Власов, генеральный директор ООО «Суприм Фарматек» — эксклюзивного дистрибьютора международной биотехнологической компании Supreme Pharmatech®.

В чем преимущества липосомальных технологий в лечении и профилактике заболеваний?

Липосомы — микроскопические структуры из фосфолипидов, близких по строению к компонентам клеточных мембран.

Липосомы защищают активные вещества от разрушения в желудочно-кишечном тракте и доставляют их в кровоток практически в неизменном виде. По эффективности доставки липосомальные формы приближаются к парентеральному введению, а их модификации лежат в основе таргетной медицины.

Кроме того, на поверхность липосом можно поместить лиганды, распознающие клетки-мишени, — так активное вещество накапливается в нужном месте.

Липосомы способны переносить как водорастворимые, так и жирорастворимые вещества, что открывает возможности для создания комплексных систем доставки.

Благодаря защите и особому взаимодействию с мембранами клеток липосомы повышают биодоступность активного вещества и безопасность продукта в целом.

Приведу пример. Мы поставляем экстракт зеленого чая, содержащий эпи-

галлокатехин галлат (ЭГКГ). В дозировке около 500 мг он обладает выраженным жиросжигающим действием, а в дозировке 600 мг может оказывать гепатотоксический эффект, причем у некоторых людей поражение печени возможно и при меньших дозах. Капсула нашего липосомального продукта содержит всего 100 мг ЭГКГ, но по силе жиросжигающего действия сопоставима с обычной формой в дозировке 600 мг. Мы получаем аналогичный эффект при дозе в шесть раз ниже той, что способна навредить печени, поэтому в рекомендуемой дозировке продукт полностью безопасен.

Важно и то, что липосомы могут высвободить активное вещество не сразу, а постепенно, обеспечивая пролонгированный эффект.

Оболочка липосом состоит из природных фосфолипидов, которые организм не воспринимает как чужеродные. Это снижает вероятность аллергических реакций и других нежелательных иммунных ответов.

Таким образом, липосомальные технологии — не просто упаковка, а полноценная платформа для точной, безопасной и эффективной доставки активных веществ — от онкологии до функционального питания.

Какую продукцию вы предлагаете российским потребителям как эксклюзивный дистрибьютор международной компании Supreme Pharmatech®?

Мы поставляем на российский рынок липосомальные нутрицевти-

ки для мужского и женского здоровья, иммунитета и снижения стресса, ЖКТ и детокса, суставов и костей, сердца и сосудов, антиоксиданты и другие БАД. Производство зарегистрировано в FDA и соответствует требованиям GMP, ISO 9001, HACCP.

Липосомы получают разными способами, и от этого зависят их свойства. Какую технологию применяет Supreme Pharmatech®?

В компании Supreme Pharmatech® липосомы производят в сухом виде с использованием криопротектора. Это увеличивает срок их «жизни» до 35 месяцев против 9–18 у липосом, получаемых в жидком виде. Это важно: по истечении срока сохранности липосомальный продукт теряет преимущества перед классическим.

Затем липосомы помещают в желудочнорастворимые капсулы с покрытием из карбоната кальция (CaCO_3) для защиты от ультрафиолета и упаковывают в блистеры из ПВХ и алюминиевые пакеты с азотной средой, чтобы максимально предотвратить перекисное окисление липидов. В таком виде продукция поступает в Россию. Здесь мы фасуем ее в пены и выпускаем в обращение.

В каталоге для каждого продукта указаны коды МКБ, что упрощает врачам подбор нутритивной поддержки в рамках комплексного подхода к профилактике и лечению того или иного заболевания.

Отмечу, что в разработке липосомальных технологий Supreme Pharmatech® участвовал российский ученый, который сейчас является научным руководителем компании и одним из трех экспертов ВОЗ по GMP в России. Благодаря этому партнерству производитель дает нам цены значительно ниже, чем в других странах, и продукция остается в среднем ценовом сегменте среди липосомальных БАД.

Продукция представлена в аптечном и оптово-розничном сегментах, а также в интернет-магазине «Суприм Фарматек».

Липосомальные технологии — не просто упаковка, а полноценная платформа для точной, безопасной и эффективной доставки активных веществ.



БАД. НЕ ЯВЛЯЕТСЯ ЛЕКАРСТВЕННЫМ СРЕДСТВОМ

ТАКО ЛАЙН

ИНЖЕНЕРНЫЕ РЕШЕНИЯ
ДЛЯ МЕДИЦИНЫ И ПРОМЫШЛЕННОСТИ

Компания «ТАКО Лайн» работает на российском рынке с 2004 г. Она была создана специалистами с сильной инженерной и экспертной школой в области материаловедения, вакуумной техники и прикладных технических решений. Начав с подбора и поставки вакуумного оборудования, компания последовательно расширяла компетенции — развивала сервис, проектирование, сборку комплексных систем и работу с медицинскими учреждениями.

Сегодня «ТАКО Лайн» — инженеринговая компания, которая сопровождает проект на всем жизненном цикле: от первичной технической задачи и подготовки решения до поставки, монтажа, пусконаладки, обучения персонала и дальнейшего сервисного обслуживания. Она поставляет вакуумные насосы, компрессорное оборудование, запасные части, вакуумные и компрессорные системы для промышленных предприятий, клиник и фармацевтических производств. Отдельное направление — системы медицинского вакуума, сжатого воздуха, кислорода и отвода наркозных газов.

В основе работы лежит подбор оборудования инженерами под условия конкретного объекта. При подготовке решения специалисты учитывают требуемую производительность, число точек потребления, режим эксплуатации, требования к чистоте рабочей среды, шуму, энергоэффективности, размещению оборудования и его дальнейшему обслуживанию. Компания сотрудничает с проверенными российскими и зарубежными производителями, которые зарекомендовали себя за годы сотрудничества как надежные и доверенные поставщики.

Особое место в деятельности «ТАКО Лайн» занимает медицинская инфраструктура. Здесь от инженерного решения напрямую зависят надежность систем жизнеобеспечения и непрерывность лечебного процесса. Поэтому медицинские вакуумные и компрессорные станции проектируются с учетом

требований СП 158 «Здания и помещения медицинских организаций. Правила проектирования». Этот норматив задает принципиальные требования к инженерной инфраструктуре медицинских учреждений, включая вопросы надежности, резервирования, размещения и эксплуатации оборудования.

Практика показывает, что формального соответствия техническому заданию недостаточно. Важно обеспечить устойчивую работу системы в реальных условиях конкретной клиники: при пиковых нагрузках, в условиях непрерывной эксплуатации и при необходимости технического обслуживания без риска для основного процесса. Именно поэтому «ТАКО Лайн» берет на себя полный цикл ответственности — от разработки технического задания и проектирования до ввода оборудования в эксплуатацию. Такой подход позволяет заказчику не координировать работу нескольких подрядчиков, а получать единое согласованное решение от компании, осуществляющей полный цикл проекта.

Для выпускаемой продукции разработаны технические условия. Медицинские вакуумные системы и собственная разработка систем отвода наркозных газов включены в Реестр российской промышленной продукции Минпромторга России. Наличие записи в реестре (10887205 и 10887204) и сертификатов СТ-1 подтверждает российское происхождение соответствующей продукции и имеет практическое значение для за-

казчиков при проведении закупок, включая процедуры в рамках 44-ФЗ и 223-ФЗ.

Работа над локализацией стала одним из ключевых ответов компании на изменение рынка. За последние годы заметно трансформировались логистические цепочки, доступность ряда брендов, сроки поставки и требования клиентов к сервису. В этих условиях «ТАКО Лайн» не ограничилась поиском альтернатив привычным решениям, а усилила собственные инженерные компетенции, локализовала сборку медицинских вакуумных систем и разработала собственную систему отвода наркозных газов. В настоящее время компания продолжает работу над повышением уровня локализации медицинских компрессорных станций и генераторов кислорода.

Этот подход отражается и в реализованных проектах. Среди них — оснащение медицинского комплекса в Коммунарке вакуумной станцией TLT-300 на базе трех вакуумных насосов. В состав станции вошли ресивер объемом 900 л, автоматизированная система управления, антибактериальная фильтрация и сепаратор конденсата. Для такого объекта критичны стабильность параметров, надежность и резервирование, поэтому проект потребовал тщательной инженерной проработки и интеграции оборудования в инфраструктуру клиники.

Другой показательный проект — поставка азотной станции TLT-NIT-NGP100+ для фармацевтической компании «ПСК Фарма» в Дубне. Комплекс включал



Кислородная станция TLD-Oxygen-W0.6-N



Станция центрального вакуума TLT-200

в себя генератор азота, компрессорное оборудование, ресиверы, систему фильтрации, осушитель и влагоотделитель. Решение позволило обеспечить объект не просто отдельными агрегатами, а единой системой подготовки и подачи азота для производственных задач.

Еще один важный проект реализован на площадке АО «НИФХИ им. Л.Я. Карпова», где создается современное фармацевтическое производство изотопной продукции медицинского назначения. Для объекта поставлено компрессорное оборудование TLT-SCAir® на базе безмасляного компрессора Atlas Copco ZT37 VSD®. В состав решения вошли система влагосепарации, арматура из нержавеющей стали AISI 304, цифровые датчики давления и средства независимого мониторинга работы оборудования. Для фармацевтического производства особенно значимы отсутствие масла в сжатом воздухе, стабильность давления, эффективное удаление влаги и возможность постоянного контроля рабочих параметров.

Сервисное направление является продолжением инженерной ответственности компании. «ТАКО Лайн» выполняет диагностику, плановое техническое обслуживание, ремонт вакуумных насосов и компрессорного оборудования, пусконаладочные работы, поставку оригинальных запасных частей и консультирование эксплуатационного персонала. При необходимости специалисты модернизируют действующие системы и восстанавливают работоспособность оборудования, ранее поставленного другими организациями.

На поставляемое оборудование предоставляется стандартная двухлетняя гарантия. По желанию заказчика возможно расширение гарантийных обязательств до пяти лет: такой формат может включать поставку пятилетнего запаса оригинальных запасных частей и выезды специалистов в течение гарантийного периода. В Москве компания поддерживает складской запас востребованных по-

зиций и комплектующих, что позволяет оперативнее реагировать на сервисные задачи заказчиков.

Мы открыты к диалогу и считаем, что инженерное решение лучше всего оценивать не только по технической документации, но и при личном знакомстве с оборудованием. В московском шоуруме «ТАКО Лайн» заказчики и проектировщики могут увидеть представленные решения, обсудить особенности их применения со специалистами компании и получить консультацию по своей задаче.

Приглашаем посетить наш шоурум по предварительной записи, чтобы лично оценить качество исполнения оборудования, уровень комплектации и подход «ТАКО Лайн» к созданию инженерных систем.

«ТАКО Лайн» работает с предприятиями и медицинскими организациями по всей России, а также имеет опыт реализации проектов в странах ближнего зарубежья. Приоритетным рынком остается Россия: здесь сформированы основные компетенции, партнерства, сервисная инфраструктура и глубокое понимание нормативных и эксплуатационных требований промышленности и здравоохранения.

В компании работают более 20 специалистов — инженеры, сервисные сотрудники, специалисты по комплектации, проектной работе и сопровождению заказчиков. Значительную часть инженерной команды составляют выпускники МГТУ им. Н.Э. Баумана и других ведущих технических вузов.

Рынок сегодня все чаще требует от поставщика не просто поставки отдельного насоса или компрессора, а готовности решить задачу целиком. Заказчики оценивают не только первоначальную цену, но и стоимость владения: ресурс оборудования, энергопотребление, ремонтпригодность, доступность запасных частей, риски простоев и качество сервиса. В медицине к этому добавляются требования СП 158, надежность



Система отвода наркозных газов TLD-AGSS-2/300

инженерной инфраструктуры и необходимость бесперебойной работы систем. Именно поэтому конкурентным преимуществом «ТАКО Лайн» прежде всего является инженерная экспертиза: умение рассчитать параметры системы, учесть требования нормативной документации, подобрать оборудование под реальные условия эксплуатации и обеспечить его сопровождение на всех этапах. Цель компании — не предложить заказчику самый дешевый вариант любой ценой, а создать технически обоснованное, надежное и обслуживаемое решение.

В ближайших планах — дальнейшее развитие локальной сборки, расширение ассортимента систем медицинских газов, укрепление сотрудничества с клиниками и проектными организациями, а также развитие цифровых инструментов эксплуатации. Речь идет о решениях для контроля наработки оборудования, учета ресурса, выявления отклонений и планирования технического обслуживания. Такой подход позволяет переходить от устранения уже возникших неисправностей к предупреждению рисков и более предсказуемой эксплуатации инженерных систем.

Компания стремится расти, сохраняя главное — техническую ответственность, управляемость проектов и высокий уровень сервиса. Изменения рынка не стали для «ТАКО Лайн» поводом снижать требования к решениям. Это стимулирует создавать более самостоятельные, локализованные и устойчивые инженерные продукты для российского здравоохранения и промышленности.

Приезжайте в шоурум «ТАКО Лайн» — познакомьтесь с оборудованием лично и обсудите с нашими инженерами решение для вашего объекта.



Компрессорная станция TLT-SCAir-18

ФАРМПРОФЦЕНТР

МЕДИЦИНСКИЕ УКЛАДКИ ДЛЯ РАЗНЫХ ЗАДАЧ



Когда медицинской организации требуется укладка или аптечка, значение имеет каждая деталь: состав должен отвечать действующим требованиям, необходимая продукция — быть готовой к использованию, а заказ — поступить вовремя. «ФАРМПРОФЦЕНТР» превращает эту сложную и ответственную задачу в понятный для клиента процесс. Компания производит медицинские укладки и аптечки, формируя их в строгом соответствии с приказами Министерства здравоохранения, оперативно организует отгрузку и сопровождает заказчика с первого обращения. Широкий ассортимент позволяет подобрать готовые решения для медицинских организаций различного профиля и других учреждений, где требуется оказание первой помощи. При этом работа не заканчивается продажей: специалисты консультируют по составу продукции и помогают разобраться в сопутствующих вопросах, в том числе связанных с лицензированием. «Мы стремимся провести клиента через весь процесс — с момента первого запроса до получения необходимой продукции», — говорит директор компании Екатерина Долбня.

Почему медицинские организации выбирают готовые укладки?

Готовая укладка дает уверенность в комплектации и экономит время. Не приходится самостоятельно искать десятки позиций, сверять их с нормативными документами и формировать единый комплект. Эту задачу выполняют специалисты «ФАРМПРОФЦЕНТРА»: на производстве все собирается строго в соответствии с приказами Министерства здравоохранения.

Важно, чтобы продукция отвечала требованиям контролирующих органов. За время нашей работы нареканий не было. Клиенты успешно проходят проверки, что является результатом внимательного отношения к нормативной базе и каждой позиции в составе.

Насколько широк ассортимент «ФАРМПРОФЦЕНТРА»?

Ассортимент позволяет закрывать самые разные задачи медицинских организаций. Для заказа доступны наборы неотложной скорой помощи, противошоковые, парентеральные, посиндромные, а также медицинские укладки различного назначения: спортивные, травматологические, эпидемиологические, реанимационные и мн. др.

«ФАРМПРОФЦЕНТР» сам производит эту продукцию, что позволяет контролировать формирование упаковок и предлагать конкурентоспособные цены.

Получается, ваше взаимодействие с клиентом не ограничивается продажей?

Продажа для нас — только часть работы. С первого обращения выясняем задачу, подбираем подходящую укладку, консультируем по комплектации и оперативно организуем поставку.

Поддерживаем заказчиков и в вопросах лицензирования. Такие консультации не входят в наши обязанности, но часто оказываются востребованы. Подсказываем порядок действий и объясняем, как заполнить заявление, делая процесс понятнее и комфортнее.



Какие условия вы предлагаете постоянным и крупным заказчикам?

При приобретении нескольких позиций для оснащения кабинета предусмотрены скидки 5–7%. Для постоянных клиентов действует специальный прайс-лист, а в зависимости от объемов закупок скидка может составлять 10–15% и выше.

Кроме того, компания регулярно проводит акции. Для постоянных партнеров ценовая политика учитывает объем закупок и сложившийся формат сотрудничества. Это особенно важно для организаций, которые регулярно пополняют запасы и заказывают продукцию сразу для нескольких кабинетов.



Что лучше всего говорит о доверии клиентов к компании?

Самый убедительный показатель — тысячи лечебных учреждений разного уровня и профиля, которые постоянно пользуются услугами «ФАРМПРОФЦЕНТРА» по всей России. Среди наших заказчиков — «Клиника Фомина», «Мать и дитя», «Ситилаб», «Будь здоров». Многие обращаются повторно — это лучшее любых рекламных слов говорит о доверии к продукции и сервису.

Такое сотрудничество строится на качестве, надежности, оперативности и внимании к потребностям заказчика. Средний опыт наших специалистов в сфере производства и поставок медицинского оборудования составляет 10 лет.

Какие задачи стоят перед вами сейчас?

Следующий шаг — сделать продукцию «ФАРМПРОФЦЕНТРА» доступнее в регионах. Производство расположено в Москве, поэтому планируем расширять сеть дистрибьюторов, чтобы ускорить поставки, особенно при срочной потребности.

Для нас «ФАРМПРОФЦЕНТР» — гораздо больше, чем производство медицинских упаковок и аптечек. Точность комплектации, профессиональная экспертиза, надежность и внимание к запросу определяют наш подход. Обратившись к нам, клиент может рассчитывать на то, что специалисты разберутся в его задаче, предложат подходящее решение и сделают все возможное для своевременного получения заказа.



ФОТОДИНАМИКА.РУ



ФДТ: СВЕТ, ВОЗВРАЩАЮЩИЙ ЗДОРОВЬЕ

Фотодинамическая терапия (ФДТ), первоначально созданная для лечения онкологии, сегодня успешно применяется в самых разных направлениях медицины — от косметологии до гнойной хирургии. Она сочетает точность, щадящее воздействие и усиливающие результат сопутствующие эффекты. О возможностях ФДТ рассказывает Дмитрий Гусев, основатель бренда «Фотодинамика.ру», объединяющего разработку, производство, поставку и поддержку решений для данного метода.



Какие процессы лежат в основе ФДТ?

ФДТ базируется на взаимодействии фотосенсибилизатора, света определенной длины волны и молекулярного кислорода. Фотосенсибилизатор — это специальный гель, повышающий светочувствительность биологических тканей. Монохромный свет генерирует специальный аппарат. Кислород присутствует в тканях.

Когда свет попадает на участки, где нанесен фотосенсибилизатор, запускается фотодинамическая реакция. Высвобождающийся активный кислород разрушает старые и больные клетки. На их месте образуются новые. Так происходит обновление тканей и угнетение патогенных клеток.

Главное преимущество ФДТ — сочетание эффективности и относительной простоты процедуры. Она не повреждает кожу, проводится без боли и выраженного дискомфорта, помогает решать задачи в рамках курса основных процедур. Благодаря этим качествам ФДТ может применяться в самых разных направлениях медицины: дерматологии, косметологии, хирургии, реабилитации, стоматологии и мн. др.

Чтобы расширить сферу применения ФДТ, мы совершенствуем оборудование, оптимизируем технические решения, подбираем аппараты под задачи конкретной клиники или кабинета, расширяем линейку препаратов.

Для ФДТ нужны всего лишь два компонента — источник света определенной длины волны и гель-фотосенсибилизатор?

Совершенно верно. Мы предлагаем рынку обе составляющие: три варианта источников монохромного света и несколько видов гелей с разными целями применения. Также выполняем сопрово-

ждение клиник и врачей при внедрении ФДТ в практику их работы.

Чем различаются предлагаемые вами аппараты монохромного света?

Технические характеристики этих устройств в целом одинаковы. Отличаются они габаритами и зонами применения.

Крупные стационарные системы предназначены для клиник с высокой проходимостью. Этот формат подойдет организациям, где есть отдельное помещение для оборудования, так как процедуры проводятся регулярно, и требуется постоянная доступность устройства.

Формат переносного аппарата появился как ответ на запросы врачей, которые используют ФДТ за пределами клиники или кабинета. Например, когда пациент не может самостоятельно приехать на прием. Переносной аппарат также востребован у косметологов и дерматологов, работающих в одном кабинете. Для них большой стационарный аппарат может быть неудобен из-за недостатка пространства и экономической нецелесообразности.

Минимальный формат изначально создавался для ухода за руками. Однако врачи стали применять его и для работы с лицом. Реагируя на изменение сферы применения, мы дополнили конструкцию специальными ножками для удобства работы.

С чем связано присутствие в каталоге нескольких видов гелей-фотосенсибилизаторов? Они тоже предназначены для решения разных задач?

Расширять состав препаратов мы начали около двух лет назад, отвечая на запросы врачей, которые стали применять ФДТ в новых направлениях. Сегодня линейка включает в себя не-

сколько групп препаратов с разными акцентами: составы с выраженной антимикробной и противовоспалительной направленностью, препараты, имеющие в качестве основного регенерирующий компонент, решения для утолщенной кожи, рассчитанные на более глубокое проникновение и т.д.

При этом примерно на 70% препараты остаются идентичными, поскольку базовый механизм фотодинамической терапии сохраняется: сначала фотосенсибилизатор накапливается в целевой клетке, затем активируется светом. Ключевое вещество — хлорин Е6. Это один из наиболее подходящих фотосенсибилизаторов по совокупности характеристик.

Как помогаете врачам внедрять ФДТ в работу?

Как правило, к нам обращаются врачи, которые уже слышали о фотодинамической терапии, имеют о ней общее теоретическое представление, но не применяли ее на практике. В такой ситуации важно объяснить ключевые нюансы, систематизировать информацию.

С этой целью предоставляем материалы о фотодинамической терапии, передаем протоколы и рекомендации по ее использованию, отвечаем на возникающие вопросы, организуем общение с врачами, уже использующими ФДТ.

По большому счету, вся деятельность проекта «Фотодинамика.ру» подчинена главной задаче — внедрению ФДТ в работу медицинских учреждений. Ее используют уже сотни клиник и центров. Мы хотим, чтобы ФДТ применяли в каждой клинике, чтобы она стала рабочим инструментом каждого врача. Это миссия нашей команды, и мы активно работаем над ее реализацией.

ФАРМСООТВЕТСТВИЕ



ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИЙ КОНСАЛТИНГ ПО СТАНДАРТАМ НАДЛЕЖАЩЕЙ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ПРАКТИКИ

В фармацевтической отрасли соблюдение требований современных международных стандартов является одним из важных условий обеспечения качества и безопасности лекарственных средств. Компания «ФармСоответствие» специализируется на профессиональном сопровождении фармпредприятий и оказывает широкий спектр консультационных услуг в области надлежащей производственной практики. За годы работы она накопила значительный опыт в сфере квалификации и валидации, проведения аудитов и подготовки предприятий к регуляторным инспекциям. Специалисты «ФармСоответствия» также участвуют в сопровождении строительства новых фармацевтических производств и контрольно-аналитических лабораторий, оказывают экспертную поддержку при разработке и внедрении компьютеризированных систем, занимаются регистрацией лекарственных средств и другими специализированными задачами. Об особенностях работы в данной сфере и возможностях организации нашему журналу рассказал кандидат фармацевтических наук, владелец и генеральный директор Александр Пятигорский.

Какие направления консультационной поддержки сегодня развивает компания?

«ФармСоответствие» осуществляет консалтинговое сопровождение фармацевтического бизнеса с 2016 г. В настоящее время мы предлагаем широкий перечень услуг в области GMP (Good Manufacturing Practice) — международного стандарта, регулирующего производство лекарственных средств.

Компания осуществляет проведение всех стадий квалификации (проекта, монтажа, функционирования, эксплуатационных характеристик), в том числе при строительстве нового объекта или реконструкции действующего. Наряду с этим проводим валидацию технологических процессов, процедур очистки, методик контроля качества лекарственных средств и компьютеризированных систем. Мы также выполняем токсикологическую оценку для анализа допустимых уровней остаточных количеств веществ на оборудовании, обоснования возможности совместного выпуска препаратов и выбора критериев очистки.

Важным направлением работы является проведение аудитов предприятий на соответствие требованиям GMP, объектом которых может выступать как сам заказчик с целью подготовки к инспекционной проверке, так и его контрагенты. Наши специалисты выявляют не только критические несоответствия, но также обозначают имеющиеся зоны риска, что позволяет производителям заранее определять направления, требующие внимания, и снижать возможные издержки в дальнейшем.

Помимо оказания услуг в области надлежащей производственной практики, какие еще задачи вы готовы решать?

«ФармСоответствие» оказывает фармацевтическим компаниям поддержку в формировании системы качества, которая отвечает современным требованиям к хранению и дистрибуции лекарственных средств в соответствии со стандартами GSP (Good Storage Practice) и GDP (Good Distribution Practice).

Довольно большой пул работ мы выполняем по сопровождению строительства новых объектов — фармпроизводств и контрольно-аналитических лабораторий. Специалисты компании участвуют в проектных командах в качестве экспертов, обеспечивая консультационную поддержку на различных этапах реализации.

Кроме того, «ФармСоответствие» оказывает услуги по подготовке регистрационного досье для регистрации лекарственных средств и проводит пользовательское тестирование листов-вкладышей лекарственных препаратов — направление, которое в последние годы приобретает все большую востребованность на фармацевтическом рынке.

Проводим валидацию технологических процессов, процедур очистки, методик контроля качества лекарственных средств и компьютеризированных систем.

Ваша компания имеет опыт разработки и внедрения компьютеризированных систем на фармпредприятиях. Расскажите об этом подробнее.

Наши специалисты подключаются к таким проектам в качестве экспертов в составе IT-команды, обеспечивая учет

требований GMP и GAMP 5 при создании программного решения. Такой подход позволяет еще на этапе проектирования компьютеризированной системы обеспечить ее соответствие современным стандартам, что минимизирует потребность в доработках в дальнейшем. В результате клиент получает готовое решение, изначально адаптированное под требования надлежащей производственной практики, и снижает риски при аудитах и инспекциях.

Наши специалисты выявляют не только критические несоответствия, но также обозначают имеющиеся зоны риска.

С какими компаниями вы работаете сегодня и для каких предприятий ваши услуги могут быть наиболее востребованы?

Основными клиентами «ФармСоответствия» являются российские фармацевтические организации, располагающие собственными производственными площадками. При этом масштаб и специфика выпускаемой продукции не имеют принципиального значения: это может быть предприятие полного цикла либо производство, специализирующееся на отдельных операциях, например, вторичной упаковке. В каждом случае необходимо обеспечить соответствие производственных процессов требованиям надлежащей практики.

Среди наших партнеров — кафедра промышленной фармации ПМГМУ им. И.М. Сеченова, Институт биомедицинской химии им. В.Н. Ореховича, Московский авиационный институт. Имеем опыт сотрудничества с государственными

ми учреждениями, например, с Национальным медицинским исследовательским центром акушерства, гинекологии и перинатологии им. академика В.И. Кулакова и многими другими научными и производственными организациями.

Какие достижения компании вы считаете наиболее значимыми для заказчиков и какие профессиональные принципы определяют ее работу?

Одним из преимуществ «ФармСоответствия» является 10-летний опыт деятельности в сфере фармацевтического консалтинга. За это время мы накопили значительный опыт оказания услуг в области GMP.

Важным показателем качества нашей работы считаем результаты регуляторных проверок. За всю историю деятельности компании было зафиксировано единичное замечание со стороны регулятора, которое мы устранили в онлайн-режиме, после чего заказчик успешно завершил инспекцию.

Наш подход к работе заложен в слогане компании: «Делать все правильно, пока никто не видит». Для нас это означает стремление заранее учитывать возможные риски и обеспечивать соответствие требованиям на каждом этапе работы.

При этом мы готовы подключаться к проектам различного масштаба и сложности, в том числе к задачам, не имеющим стандартного решения. Такой формат работы позволяет находить индивидуальные подходы с учетом особенностей конкретного предприятия и поставленных перед ним задач.

Мы готовы подключаться к проектам различного масштаба и сложности, в том числе к задачам, не имеющим стандартного решения.

Какие значимые для вас проекты, реализованные компанией, можете назвать?

В качестве примера можно выделить сопровождение строительства объектов в сжатые сроки, а также работу со сложными производственными площадками в связи с внедрением новых категорий лекарственных средств, таких как биомедицинские клеточные продукты, высокотехнологичные и биотехнологические препараты. Наши специалисты обладают опытом работы с радиофармацевтическими препаратами.

Сейчас мы параллельно развиваем Центр компетенций в области организации производства БМКП, ВТЛП и РФЛП на базе Национального медицинского исследовательского центра детской гематологии, онкологии и иммунологии им. Дмитрия Рогачева. Все сотрудники компании принимают в нем участие, и в настоящее время мы ведем переговоры по масштабному проекту, соответствующему нашему опыту и уровню квалификации.

В фармацевтическом консалтинге, на мой взгляд, основным активом компании являются компетентные специалисты. Что можете сказать про вашу команду?

В компании трудятся профессионалы с многолетним стажем работы на фармацевтических предприятиях. Наши специалисты хорошо понимают производственные процессы изнутри, знают специфику отрасли, подходы к реализации различных задач и способны находить оптимальные решения даже в рамках сложных проектов.

Особую ценность представляет именно практический опыт сотрудников. Многие из них неоднократно участвовали в инспекционных проверках и аудитах, поэтому знают все алгоритмы и механизмы реализации сложных проектов и сокращения возможных издержек.

В реализуемых нами проектах также могут участвовать специалисты, которые непосредственно работают на фармацевтических предприятиях, если это допускается внутренними правилами и требованиями конфиденциальности конкретной организации. Такой формат позволяет привлекать к работе экспертов с актуальным производственным опытом и глубоким пониманием специфики отдельных технологических процессов.

При формировании команды для каждого проекта мы уделяем особое внимание профессиональному бэкграунду специалистов. Оцениваем образование, опыт решения конкретных задач, чтобы подобрать эксперта, который наиболее соответствует задачам объекта.

Почему важно консалтинговые работы доверять профессиональной команде и обращаться в компетентную компанию на аутсорсинге?

Профильные специалисты имеют широкий практический опыт работы с различными фармацевтическими проектами.

В результате сопровождения множества производственных площадок они

формируют отраслевую насмотренность и владеют отработанными алгоритмами, позволяющими эффективно решать поставленные задачи.

При самостоятельном выполнении подобных работ у предприятия не всегда есть необходимые ресурсы — время, узкоспециализированные сотрудники или необходимое оборудование. При этом приобретение дорогостоящих технических средств исключительно для проведения отдельных мероприятий может быть экономически нецелесообразным.

Привлечение внешних экспертов позволяет оптимизировать операционные процессы — сократить сроки выполнения задач и минимизировать финансовые издержки.

В компании трудятся профессионалы с многолетним стажем работы на фармацевтических предприятиях.

Какова география работы компании и насколько широко вы готовы сопровождать заказчиков в удаленных регионах?

«ФармСоответствие» работает с заказчиками на территории России и стран СНГ. Специалисты компании готовы выезжать на объекты в различные регионы для проведения аудитов, консультационного сопровождения и выполнения задач, требующих непосредственного присутствия на производственной площадке.

Ранее компания также реализовывала проекты за рубежом, в том числе проводила аудиты иностранных производственных площадок и осуществляла их подготовку к инспекциям со стороны российского регулятора. В настоящее время данное направление не ведется.

При этом часть работ может выполняться дистанционно, если специфика проекта не требует присутствия эксперта непосредственно на объекте. Формат взаимодействия определяется индивидуально с учетом поставленных задач, особенностей производства и требований заказчика.

Мы не используем единый шаблон сопровождения: для каждого проекта формируется оптимальная схема работы, позволяющая учитывать условия реализации поставленных задач и потребности конкретного клиента.

ФОТОНИКС

«ЭСТЕНИКС» — АППАРАТ ДЛЯ КОМПЛЕКСНОЙ РАБОТЫ С ЛИЦОМ И ТЕЛОМ

На рынке косметологии меняются подходы к выбору оборудования: спрос на дорогостоящие аппараты снижается, тогда как требования к качеству и надежности доступной техники растут. Специалисты стали внимательнее оценивать соответствие продукции законодательству и возможности сервисного обслуживания. В этих условиях компания «ФОТОНИКС», которая на протяжении многих лет занимается поставками косметологического оборудования, разработала аппарат «ЭстеНикс». В ассортименте также появились профессиональная корейская косметика KOUNISH® и собственные аппаратные гели. О трансформации рынка, изменении запросов специалистов и новых продуктах «ФОТОНИКС» рассказала директор Любовь Новикова.

 ЭстеНикс



За последние два года компания существенно расширила направление, связанное с разработкой собственных решений. Был создан аппарат «ЭстеНикс». Что он собой представляет?

Прежде всего мы провели масштабные маркетинговые исследования, изучили запросы косметологов и клиник и постарались собрать в одной системе наиболее востребованные функции. При этом учитывали не только эффективность процедур, но и экономическую составляющую, поскольку сегодня важна рентабельность оборудования.

«ЭстеНикс» — это многофункциональный косметологический аппарат, разработанный с учетом практического опыта сотрудников нашей компании и мнения наших косметологов. В нем собраны классические технологии, которые востребованы практически в каждом кабинете: RF-лифтинг, микротоки, ионофорез, фонофорез. Мы дополнили их криолифтингом и роллинг-массажем, чтобы расширить его возможности и спектр процедур.

Аппарат предназначен для коррекции возрастных изменений, омоложения кожи лица и тела, а также работы с разными дерматологическими проблемами.

Отдельное внимание уделили микротокам: технология позволяет использовать их не только в косметологических процедурах, но и в ряде случаев для работы с мышечными спазмами и некоторыми проблемами опорно-двигательного аппарата.

Все технические характеристики «ЭстеНикс» соответствуют требованиям Росздравнадзора. Аппарат находится на стадии сертификации и получения регистрационного удостоверения Минздрава. Надеемся, что все пройдет успешно, и в ближайшее время мы сможем представить специалистам первый сертифицированный косметологический комбайн с полным базовым набором аппаратных функций. Благодаря этому его можно будет использовать не только в привычных косметологических кабинетах, но и в медицинских клиниках, санаториях и т.д.

Вы также начали поставлять корейскую косметику.

Да, компания стала официальным дистрибьютором корейского бренда KOUNISH®. Мы искали косметические средства, которые могли бы сочетаться с нашими технологиями, а не просто хотели расширить ассортимент еще одним брендом. Особенно интересными оказались сыворотки KOUNISH®: они биохимически совместимы с гелями нашего собственного производства. Благодаря этому мы смогли сформировать более гибкий подход к подбору средств в зависимости от состояния кожи и проблем конкретного клиента.

В составе продукции используются современные компоненты, в том числе пептиды, экзосомы, спиккулы, консерванты и эмульгаторы нового поколения. Спиккулы представляют собой микроигльчатые структуры природного происхождения,

которые помогают доставлять активные компоненты через эпидермальный барьер. В профессиональной линейке имеются средства со спиккулами в высокой концентрации, а также маски с эффектом второй кожи, состав которых позволяет не только омолодить кожу, но и обладает заживляющим эффектом, всесезонные фитопилинги, большой ассортимент гидрогелевых альгинатных масок.

Вы упомянули собственные аппаратные гели. Почему компания решила выпускать их самостоятельно?

Это направление возникло из практической проблемы. За годы работы мы сталкивались с некачественными аппаратными гелями, которые негативно влияли на манипулы: они перегревались, повреждались, выходили из строя. Поэтому мы решили создать собственную линейку средств с учетом требований к совместимости с аппаратами. Сейчас ассортимент наших аппаратных средств небольшой, но в ближайшем будущем мы планируем расширение этой линейки и усиленно работаем над созданием новых продуктов. В их составе используется не обычная очищенная вода как основа, а лизаты четвертого поколения — ферментированные растворы, богатые аминокислотами, микроэлементами и биологически активными веществами.

Что сегодня включает в себя сотрудничество с «ФОТОНИКС»?

Основной принцип работы — сопровождение клиента на всех этапах: от консультации, выбора продукции, обучения специалиста и дальнейшей технической поддержки. После продажи остаемся на связи, отвечаем на вопросы, знакомим с новыми методиками, находим любые решения, обеспечиваем гарантийное и постгарантийное обслуживание.



РУБРИКА: ЧЕЛОВЕК ДЕЛА

Санитарно-экологическая ассоциация по обращению с отходами и вредными выбросами 2, 1-я обл.

Адрес: г. Москва, Варшавское ш., д. 1, стр. 17, ком. 6
Тел.: +7 (985) 858-50-50
E-mail: info@ecoalition.ru
www.ecoalition.ru

РУБРИКА: ПРОРЫВ

Развитие медицинских решений/РАЗВИТИЕ ООО 6

Адрес: г. Москва, Донская ул., д. 4, стр. 3, оф. 210
Тел.: +7 (929) 665-05-94
E-mail: paa@rzvit.ru
www.rzvit.ru

РУБРИКА: РОССИЙСКИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ

НПП «Мелитта» ООО 9

Адрес: г. Москва, Миклухо-Маклая ул., д. 16/10, корп. 16
Тел.: +7 (495) 729-35-34,
+7 (800) 200-67-40
E-mail: mail@melitta-uv.ru
www.melitta-uv.ru

НТА-Групп ООО 12

Адрес: г. Санкт-Петербург, Московское ш., д. 46А
Тел.: +7 (812) 309-94-56
E-mail: info@nta-group.ru
www.nta-group.ru

Природный доктор «ЭДАС»/МЕЖДУНАРОДНАЯ КОРПОРАЦИЯ

«ЭДАС» ООО 15, 2-я обл.

Адрес: г. Москва, Варшавское ш., д. 5, корп. 5
Тел.: 8 (800) 333-55-84,
+7 (495) 958-52-58
E-mail: referent@edas.ru
www.edas.ru

РУБРИКА: НАДЕЖНЫЙ ПАРТНЕР

МЕДЭКСПЕРТТЕХНОЛОДЖИ/ИП Горбушина Надежда

Евгеньевна 18

Адрес: Московская обл., пгт. Большие Вяземы, Институт ул., д. 54
Тел.: 8 (800) 201-36-61,
+7 (985) 397-52-06
E-mail: info@pro-carboxy.ru
www.pro-carboxy.ru
www.medexpertco2.ru

Аликуота ООО 21

Адрес: г. Москва, Каширский пр-д, д. 23, стр. 5
Тел.: +7 (499) 288-77-56
E-mail: info@aliquot.ru
www.aliquot.ru

АМС-Мед ООО 24

Адрес: г. Москва, Энтузиастов ш., д. 56, стр. 32, оф. 302-435
Тел.: +7 (495) 221-40-87
E-mail: amsmed@medams.ru
www.medams.ru

Анком-Мед ООО 22

Адрес: г. Москва, Новоданиловская наб., д. 12, эт. 12, оф. 1215
Тел.: +7 (495) 215-57-87,
+7 (495) 737-72-28, +7 (495) 247-50-88
E-mail: ancom.med@xmail.ru,
ancom.med@gmail.com
www.ancommed.ru

БИОКОР/Фирма «Биокор» ООО 25

Адрес: г. Пенза, Лермонтова ул., д. 3
Тел.: 8 (800) 200-02-70,
тел./факс: +7 (8412) 56-53-70
E-mail: info@biokor.ru
www.biokor.ru

БИОМЕДИКАЛФАРМ ООО 26

Адрес: г. Москва, Авиамоторная ул., д. 55, корп. 31, эт. 3, пом. 3873
Тел.: +7 (909) 647-47-77
E-mail: info@bmpharm.ru
www.bmpharm.ru

ВИМЕД ООО 28

Адрес: г. Санкт-Петербург, Кустодиева ул., д. 7, корп. 1, стр. 1
Тел.: +7 (921) 407-80-42
E-mail: info@vimesolution.ru
www.медсити.com

ГИПОКС ООО 29

Адрес: г. Москва, Промышленная ул., д. 11, стр. 3
Тел.: +7 (985) 175-15-25
E-mail: info@gipox.ru
www.gipox.ru

ГК Агнемед ООО 32

Адрес: Республика Башкортостан, г. Уфа, Рудольфа Нуруева ул., д. 21
Тел.: +7 (495) 004-04-39,
+7 (347) 225-71-00
E-mail: info@agnemed.ru
www.agnemed.ru

ГК «ТРИММ»/ Тримм Медицинские Системы ООО 4-я обл.

Адрес: г. Москва, Лобачика ул., д. 15
Тел.: 8 (800) 500-65-02
E-mail: info@trimm.ru
www.trimm.ru

ГК «ФИТОСОРБ» ООО 30

Адрес: г. Санкт-Петербург,
Опочинина ул., д. 9, лит. А
Тел.: +7 (900) 633-03-30
E-mail: phytosorb@ikorovaev.ru
www.phytosorb.ru

7ДЖИ ООО 33

Тел.: +7 (804) 333-68-83
E-mail: info@7g-med.ru
www.egiszed.ru

Каприоль ООО 34

Адрес: г. Москва, Черницынский пр-д,
д. 3, стр. 2
Тел.: +7 (495) 989-17-93
E-mail: kapriolfarm@kapriolfarm.com
www.kapriolfarm.com

КЛИНРУМ ЭКСПЕРТС ООО 35

Адрес: г. Санкт-Петербург,
Приморский пр-кт, д. 163, лит. А
Тел.: +7 (999) 198-31-21,
+7 (921) 952-28-68
E-mail: office@cl-rooms.ru
www.cleanroomexperts.ru

КОМПАНИЯ ЭЛЕРОН ООО 36

Адрес: г. Москва, Живарев пер., д. 8,
стр. 3, оф. 33
Тел.: +7 (499) 391-82-62
E-mail: eleroncompany@mail.ru
www.eleron-company.ru

КРЕДО ООО 1

Адрес: г. Москва, Новорязанская ул.,
д. 23, стр. 1, оф. 13
Тел.: +7 (495) 995-58-48
E-mail: office@kredo.moscow
www.kredo.moscow

КРИОТЕК ООО 38

Адрес: г. Москва, Горбунова ул., д. 2,
стр. 3
Тел.: +7 (495) 620-70-44
E-mail: info@cryotec.ru
www.cryotec.ru

Малтри ООО 40

Адрес: г. Санкт-Петербург,
Лифляндская ул., д. 6, лит. М, пом. 13Н
Тел.: +7 (812) 336-39-99
E-mail: info@maltri.ru
www.maltri.ru

Медицина будущего ООО 42

Адрес: г. Самара, Карла Маркса пр-кт,
д. 201Б
Тел.: 8 (800) 444-54-61
E-mail: info@urbanmedic.ru
www.urbanmedic.ru

МЕДКОМПРЕССОРМАШ/ НПО «МЕДКОМПРЕССОРМАШ» ООО 44

Адрес: Республика Татарстан,
г. Казань, Васильченко ул., зд. 1,
корп. 2, пом./оф. 1001/237
Тел.: +7 (843) 528-03-62,
+7 (843) 204-21-92, +7 (965) 583-64-38
E-mail: info.npomkm@mail.ru
www.medkompresormash.ru

МЕДОДЕЖДА.РУ/Весь Текстильный Край ООО 45

Адрес: г. Иваново, Подгорный пер.,
д. 5, оф. 29
Тел.: +7 (495) 134-37-37
E-mail: opt@medodegda.ru
www.medodegda.ru

Медприбор АО 46

Адрес: г. Челябинск, Курчатова ул.,
д. 25
Тел.: +7 (351) 700-70-75
E-mail: info@medpribor.net
www.medpribor.net

МЕДСТАНДАРД РУС ООО 47

Адрес: г. Москва, Нагатинская ул.,
д. 3А, стр. 5
Тел.: +7 (967) 030-50-59
E-mail: info@medstandard.by
www.medstandard.ru

Меридиан Джет ООО 48

Адрес: г. Москва, Суцевская ул., д. 21
Тел.: +7 (495) 122-22-50
E-mail: info@meridian-jet.com
www.meridian-jet.com

НПЦ «Техника-ПРО» ООО 50

Адрес: г. Москва, Смирновская ул.,
д. 4, стр. 2
Тел.: +7 (495) 545-31-21,
+7 (499) 707-79-67
E-mail: 5453121@mail.ru
www.technika-pro.ru

ОПТИМЕД/ СКТБ ОП «ОПТИМЕД» ООО 51

Адрес: г. Москва, Тимирязевская ул.,
д. 1, стр. 2, эт. 7, пом. 1, ком. 12
Тел.: +7 (495) 786-87-62,
+7 (495) 741-45-67, +7 (495) 665-92-40
E-mail: info@optimed-sktb.ru
www.optimed-sktb.ru

Орландис ООО 52

Адрес: г. Москва, Походный пр-д, д. 19
Тел.: +7 (495) 646-17-90,
+7 (926) 979-49-05
E-mail: eo@orlandis.ru
www.orlandis.ru

ПОЛИГЕМ ООО 54

Адрес: г. Дубна, Московская обл.,
Тверская ул., д. 26А, стр. 1
Тел.: +7 (496) 217-00-00
E-mail: sale@poligem.ru,
office@poligem.ru
www.poligem.ru

Полипак ООО 55

Адрес: Московская обл., г. Дубна,
Тверская ул., д. 26А
Тел.: +7 (49621) 2-55-55
E-mail: order@polipak.ru
www.polipak.ru

Предприятие «ФЭСТ» ООО 53

Адрес: г. Кострома, Рабочий пр-кт,
д. 7
Тел.: +7 (4942) 39-18-54
E-mail: rezvova@fest-k.ru
www.festltd.ru

РАД ООО 56

Адрес: Ленинградская обл.,
г. Всеволожск, Всеволожский пр-кт,
д. 117, корп. 1, пом. 1
Тел.: +7 (812) 596-93-54
E-mail: rad04@mail.ru
www.rad04.org

ROBOVOICE®/Робовойс ООО ...57

Адрес: г. Москва, Летниковская ул.,
д. 10, стр. 4, пом. 1П
Тел.: 8 (800) 300-68-80
E-mail: info@slsoft.ru
www.robo-voice.ru

СЕВЕРИНОВА МЕД ООО 58

Адрес: г. Ростов-на-Дону,
Лесопарковая ул., зд. 23
Тел.: +7 (903) 401-68-83
E-mail: severi_nova@mail.ru
www.severinovamed.com

Суприм Фарматек/ ФПС Фарматек ООО 59

Адрес: г. Москва, Верейская ул., д. 17,
оф. 515
Тел.: +7 (495) 888-17-80,
8 (800) 234-91-80, +7 (916) 026-55-60
E-mail: info@supremepharmatech.ru
www.supremepharmatech.ru

ТАКО Лайн ООО 60

Адрес: г. Москва, Золотая ул., д. 11,
оф. 2Б10
Тел.: +7 (495) 225-75-50,
+7 (499) 271-60-36
E-mail: tako@tako-line.ru,
office@tako-line.ru
www.tako-line.ru

ФАРМПРОФЦЕНТР ООО 62

Адрес: г. Москва,
Хлебозаводский пр-д, д. 7, стр. 9,
пом. 7/Н
Тел.: +7 (909) 938-09-06,
+7 (906) 019-69-33, +7 (916) 363-13-13
E-mail: portal.03@yandex.ru,
ukladkiprof@yandex.ru
www.03portal.ru
www.farmprof-ukladki.ru
www.медицинские-укладки.рф

ФармСоответствие ООО 64

Адрес: г. Москва, Огородный пр-д,
д.14, оф. 512
Тел.: +7 (495) 798-28-30
E-mail: info@pharmconf.ru
www.pharmconf.ru

Фотодинамика.ру/ИП Гусев Дмитрий Игоревич 63

Адрес: г. Москва, Завода «Серп
и молот» пр-д, д. 3А, стр. 2
Тел.: +7 (985) 773-66-48,
+7 (495) 773-66-48
E-mail: di@fotodinamika.ru
www.fotodinamika.ru

ФОТНИКС ООО 66

Адрес: г. Санкт-Петербург,
Бумажная ул., д. 17, лит. А, оф. 125
Тел.: +7 (812) 495-95-74,
+7 (911) 127-72-77
E-mail: prof@estenix.ru
www.estenix.ru

Журнал «БИЗНЕС СТОЛИЦЫ» Рекламный выпуск «Медицина»

Учредитель — ООО «Редакция
«Бизнес столицы»
Главный редактор Бесчаснова К.А.
E-mail: bizstol@mail.ru
www.bizstol.com

Издание зарегистрировано в Управлении
Федеральной службы по надзору в сфере связи,
информационных технологий и массовых
коммуникаций по Центральному Федеральному
округу.

Свидетельство о регистрации средства
массовой информации ПИ № ТУ50–02083
от 16.09.2014
Знак информационной продукции: +16
При перепечатке материалов ссылка на журнал
«Бизнес столицы» обязательна.
Редакция не несет ответственности за точность
информации, предоставленной участниками
журнала.

Адрес редакции и издателя: 107140, г. Москва,
Верхняя Красносельская ул., д. 11А, стр. 3

Издание отпечатано в ООО «ВИВА-СТАР»
Адрес типографии: 107023, г. Москва,
Электрозаводская ул., д. 20, корп. 3
Порядковый номер 60
Дата выхода 19.10.2026 г.
Подписано в печать 12.10.2026 г.
Тираж 5000 экз. Цена свободная

По вопросам размещения информации
и рекламы в журнале «Бизнес столицы»
обращаться по телефонам:
+7 (926) 342-19-12, +7 (977) 713-47-90



Более 35 лет мы оснащаем ведущие медицинские учреждения по всей стране

«ГК «ТРИММ» — официальный эксклюзивный дистрибьютор и партнер ведущих мировых и российских производителей в России

Прямой доступ к технологиям мировых лидеров



Biolight (Китай)
Мониторы пациента
Центральный мониторинг



HERRMANN (Германия)
Аппараты для колонгидротерапии
Аппараты для озонотерапии



LinaTech (Китай)
Системы лучевой терапии



СОНОРУС (Россия)
Ультразвуковые сканеры



Fritz Stephan (Германия)
Аппараты ИВЛ всех типов
Кислородные станции
Наркотно-дыхательные аппараты



INSPITAL (Турция)
Операционные столы
Хирургические светильники
Хирургические отсасыватели



Philips (Нидерланды)
Ультразвуковые сканеры
МРТ / КТ
Антиграфы
ПО для ЛПУ

От проекта до реализации

Комплексное оснащение ЛПУ — от отдельного кабинета до медицинского учреждения любой сложности

-  Подготовка необходимого списка медоборудования согласно табелям оснащения медицинских учреждений
-  Помощь в прохождении экспертизы
-  Поставка, монтаж, пусконаладка
-  Обучение персонала и сервисное сопровождение
-  Интеграция оборудования в единую информационную сеть ЛПУ